

ÅRSRAPPORT 2024

STRØMBERG
GRUPPEN

INVESTERING I FREMTIDEN

Strømberg Gruppens
læringlevering



SPONSOR

Bidrag til samfunnet
rundt oss

STRØMBERG
GRUPPEN

ÅRSRAPPORT 2024

- 04 Konsernsjefen har ordet
- 06 Om Strømberg Gruppen
- 10 Året som har gått
- 16 Styrets årsberetning

ÅRSREGNSKAP

STRØMBERG GRUPPEN
KONSERN

- 21 Resultatregnskap
- 22 Balanse
- 24 Kontantstrømoppstilling
- 25 Noter

STRØMBERG
GRUPPEN AS

- 45 Resultatregnskap
- 46 Balanse
- 48 Kontantstrømoppstilling
- 49 Noter

FORRETNINGSOMRÅDER

- 58  Påbygg
- 70  Last og buss
- 90  Busnor
- 92  Partner

- 94  Eiendom
- 96  Shipping
- 100  Sand
- 102  Finans

- 106 Summary in English

KONSERNSJEFEN HAR ORDET

Styrket posisjon og internasjonal vekst

Strømberg Gruppen har hatt et godt år i 2024, preget av høy aktivitet i hele konsernet. Omsetningen endte på 3,2 milliarder kroner, en økning fra året før. Resultatene i våre selskaper viser at vi har klart å tilpasse oss et marked i rask endring – noe som skyldes målrettet arbeid, god gjennomføringsevne og sterk innsats fra våre ansatte.

Selv om vi har betydelig aktivitet innen eiendom, shipping og finans, er det fortsatt virksomheten innen tyngre kjøretøy som utgjør ryggraden i konsernet. I løpet av året leverte vi 628 lastebiler til norske transport-selskaper, produserte rekordmange påbygg og gjennomførte omfattende service og reparasjoner ved våre verksteder over hele landet.

Det er verdt å merke seg at vi også har styrket vår internasjonale tilstedeværelse. I 2024 kjøpte vi 60 % av aksjene i Tobidan-Bremsomat AS, som har virksomhet på 16 lokasjoner i Norden og Baltikum. Dette utvider konsernets geografiske fotavtrykk og er et viktig steg i retning av å utvikle Strømberg Gruppen som et internasjonalt konsern.

Våre medarbeidere er vår viktigste ressurs, og vi har også i år investert betydelig i opplæring og kompetanseheving. Det stilles store krav til våre ansatte, og jeg vil takke hver og én for innsatsen gjennom året. For at konsernet skal fortsette å vokse og utvikle seg, må vi hele tiden arbeide med forbedring av intern kommunikasjon og samhandling på tvers av virksomhetsområdene.



Per Gunnar Strømberg Rasmussen,
Konsernsjef



Vi står samtidig overfor krevende rammebetingelser. Rentenivået er fortsatt høyt, marginene på deler og kjøretøy er under press, og fremtidig inntjening er i økende grad preget av usikkerhet. Det er derfor avgjørende at vi jobber effektivt, tilpasser oss raskt og identifiserer nye muligheter for samarbeid og vekst.

I løpet av året har vi jobbet videre med å utvikle en felles bærekraftpolicy for konsernet. Hensikten er å bidra til en mer ensartet tilnærming til bærekraft i det daglige arbeidet og i relevante deler av forretningsutviklingen.

Vi går inn i 2025 med nøktern optimisme. Selv om vi forventer et krevende år, har vi tro på at det er mulig å opprettholde solid drift og sikre arbeidsplasser gjennom fortsatt omstilling og god styring. Jeg vil takke alle medarbeidere, samarbeidspartnere og kunder for innsatsen i 2024, og ønsker dere lykke til med det viktige arbeidet som venter i 2025.

STRØMBERG
GRUPPEN

OM STRØMBERG GRUPPEN

Et år med rekordomsetning

Strømberg Gruppen er blant Bergens største virksomheter målt etter omsetning. Siden etableringen i 1998 har konsernet gjennomgått betydelig vekst og utvikling, og består i dag av flere ledende selskaper innenfor sine bransjer.



Strømberg Gruppens kjerneområder omfatter forhandler- virksomhet og verkstedsdrift for Volvo og Renault lastebiler og busser, eiendomsutvikling, produksjon og salg av lastebilpåbygg, transportutstyr, handelsvarer samt tjenester rettet mot bybanebusser, finans, sand og shipping. Selskapet har som mål å opprettholde en ledende posisjon som forhandler av Volvo og Renault lastebiler og busser i Norge.

I 2024 hadde konsernet en omsetning på 3,2 milliarder kroner og et overskudd etter skatt på 113,5 millioner kroner. Korrigert for minoritetsinteresser utgjorde det reelle resultatet 109,7 millioner kroner.

Verdigrunnlag og virksomhetsstyring

Strømberg Gruppen bygger sin virksomhet på kjerne- verdier som integritet, redelighet og pålitelighet. Åpenhet og tillit vektlegges i all samhandling, både internt og eksternt. Våre ansatte er vår viktigste ressurs, og vi arbeider systematisk med kompetanseutvikling og motivasjon.

Kvalitetspolitikken bygger på sterk kundeorientering, tydelig lederskap og en prosessorientert tilnærming. Helse, miljø og sikkerhet står sentralt, med kontinuerlig forbedring som mål. Bærekraft er en integrert del av vår forretningsstrategi. Strømberg-boken "Normer, Verdier og Policy" – styrer vår virksomhet, og verdiene er forankret i hele konsernet.

Virksomhetsområdene

Strømberg Gruppen har i hovedsak syv virksomhets- områder. Disse omfatter forhandlervirksomhet av lastebil og buss, produksjon og salg av lastebilpåbygg, transportrelatert utstyr og handelsvarer, næringseien- domsutvikling, sand, shipping og finans.

I 2024 kjøpte konsernet 60 % av deleleverandøren Tobidan-Bremsomat AS, noe som har gjort salg av reservedeler og komponenter til tunge kjøretøy til et eget forretningsområde – under det norske datterselskapet Partnor AS.

Påbyggervirksomhet

ARKA AS (Os), ARKA Rogaland AS, Rolands AS (Mjåvann, Kristiansand), Transportindustri AS (Fauske, Nordland), Nor Slep AS (Sandefjord) og Carbomix AS (Bergen) utgjør konsernets påbyggerbedrifter. Disse produserer påbygg for lastebiler og distribusjonskjøretøy, og tilbyr kraner, betongtromler m.m. Selskapene stiller med solide service- og reparasjonsnettverk og døgnåpen utrykningstjeneste. Påbyggervirksomheten omsatte for ca. 494 millioner kroner i 2024.

Forhandlervirksomhet for Volvo og Renault

Strømberg Gruppen er Norges største og Nordens nest

største forhandler av Volvo og Renault, og driver salg og service gjennom to selskaper:

- **Trucknor AS:** Trucknor AS eier totalt 10 Trucknor-selskaper. Geografisk er selskapene plassert langs kysten, fra Stryn i nord til Arendal i sør, og består av hele 18 verkstedsanlegg. Det er totalt 280 ansatte i Trucknor-selskapene, som samlet omsatte for brutto 1 775 millioner kroner i 2024.
- **Nordic Last og Buss AS:** Omfatter 16 verkstedsanlegg fra Saltfjellet til Nordkapp og Vadsø, og hadde en omsetning på 830 millioner kroner i 2024. Ca. 200 ansatte.

Partnor

Salg av reservedeler til tunge kjøretøy er et nytt forret- ningsområde gjennom Partnor AS, som etter kjøpet av Tobidan-Bremsomat har virksomhet i Norge, Danmark (hovedkontor), Sverige, Finland og Litauen. Her vektlegges kvalitet, service og konkurransekraft.

Busnor

Busnor AS tilbyr miljøvennlige, kostnadseffektive høy- kapasitetsbusser, spesialtilpasset større byer og linjer med stort passasjertrykk – gjerne i segmenter hvor Volvo ikke har produkter.

Eiendom

Rasmussen Eiendom AS er blant de ledende næringsak- tøyene på Vestlandet, med ca. 143 000 m² utleieareal fordelt på 28 bygg og over 100 leietakere. Porteføljen består av både nye og eldre bygg, alle i svært god stand.

Shipping

Etter salg av VSM AS i 2018 er konsernets shipping- engasjement konsentrert om strategiske aksjeposter i Bio Feeder AS og Wilson ASA. Ett skip eid gjennom Vaagebulk III AS ble solgt i 2024.

Sand

Siden 2011 har konsernet hatt majoriteten i Stormo Invest AS, som forvalter et av Nordens største regulerte sandtak. Som virksomhetsområde er sandproduksjon under videre utvikling.

Finans

Advanced Asset Management AS forvalter konsernets likvide investeringer, med en portefølje av verdipapirer med moderat risiko. Porteføljen vil tilføres ytterligere kapital for å bygge opp området til en enda viktigere del av konsernet fremover.

ORGANISASJONSPLAN



Organisasjonsplanen (år 2024) gjenspeiler ikke fullt ut den juridiske organisasjonen.



Året som har gått



RASMUSSEN EIENDOM AS

Minde Allé 35

Eiendommen ble overtatt av Rasmussen Eiendom AS 1. desember 2024.

Tomt: 12 509 m²
Areal bygg: 22 750 m²

De største leietagerne:

- Storcash Norge
- Godt Brød
- Onninen
- Malorama
- Signo Dokken
- Avonova Helse



TRUCKNOR ROGALAND AS

Elektriske busser på Forus

Connect Bus er et nordisk busselskap som betjener mange bussruter i Rogaland. Der har selskapet 14 elektriske busser, og nå er det Trucknor Rogaland Avd. Forus sitt verksted som reparerer og har service på disse bussene.

Bussene er litt over 2 år gamle og har i gjennomsnitt kjørt ca 210 000 kilometer. Teknisk leder hos Connect Bus, Ole Henrik Risa, sier bussene fungerer veldig bra, og sjåførene sier de er gode å kjøre.

STRØMBERG GRUPPEN AS

Investering for fremtiden

I oktober samlet vi våre første års lærlinger til en spennende og innholdsrik samling hos Trucknor Rogaland. Dette er en viktig del av vår satsing på unge fagarbeidere, og vi er utrolig stolte av lærlingene våre. Vi ser på våre lærlinger som en viktig investering for fremtiden.

Velkommen til oss!



RASMUSSEN SAMLINGENE AS

Begeistring i samlingene

Art and Travel Guide har ambisjon om å være verdens mest omfattende nettguide til kunstmuseer, uavhengige gallerier, kunstmesser og andre kulturarrangementer. I høst var magasinet i Bergen, og besøkte blant andre Rasmussen Samlingene. De ble veldig begeistret etter en rundtur i bygget vårt, og har i etterkant publisert en artikkel der samlingene anbefales sammen med ulike kunstgallerier i Bergen. Les saken i Art and Travel Guide (artandtravelguide.com/Bergen).

NORDIC LAST OG BUSS AS

Mahad fikk fagbrev

Vi i Nordic Last og Buss AS, avd. Tromsø, har fått en ny fagarbeider: Mahad Abdi Mohamed. Han har bestått fagprøve i bilfaget tunge kjøretøy. Gratulerer så mye!

Opplæringskontoret for Bil og Transportfag i nord takker for samarbeidet gjennom læretiden. Kris Håkon Lind har vært instruktør og er veldig stolt av det Mahad har fått til.



ARKA AS

To stolte karer

På ARKA har vi to stolte og glade karer som har bestått fagbrev. Vi gratulerer Benjamin Kråkenes Aadland og Thomas Harald Nybø med vel gjennomført fagprøve. Begge to fortsetter som faglærte industrimontører hos ARKA.

Året som har gått

NORDIC LAST OG BUSS AS

Ny tungbilmekaniker med fagbrev

Nordic Last og Buss AS, avdeling Sortland, gratulerer Janne Natalie Karlsen med fagbrev som tungbilmekaniker. Vi er glade for å ha henne med på laget.



CARBOMIX AS

Største vi leverer i Norge

Carbomix AS har levert ny betongpumpe til AS Betongpumping i Moss. Det er en CIFA K53H og er den største betongpumpen vi kan levere i Norge. Den har 53 meter rekkevidde og de 2 siste bommene er laget i karbon. Vi gratulerer operatør Nicolai Risan, 21 år, med ny maskin. Selger var Roy Morten Solheim.

ARKA AS

ARKA utvider lærlingeordning

ARKA er nå godkjent som lærebedrift i Chassis-påbyggerfaget (KAR03-02) og Platearbeiderfaget (PLA03-02). Som kjent er en lærebedrift en bedrift som er autorisert til å kunne gi opplæring i et eller flere lærefag til fag- eller svennebrev. Fra før er ARKA autorisert i Industrimontørfaget, så nå har vi et enda bredere tilbud til lærlinger!



TOBIDAN-BREMSOMAT AS

Nytt selskap i gruppen

TOBIDAN-BREMSOMAT A/S ble grunnlagt 15. februar 1993 i Danmark og selger særlig OEM reservedeler og komponenter til tunge kjøretøyer som busser, lastebiler, tilhengere og trailere.

Selskapet har i dag ca 43 ansatte fordelt på 16 lokasjoner, med egne selskaper i hele Skandinavia samt i Baltikum.

Med Strømberg Gruppens oppkjøp av 60 % av aksjene og CAC Fondens kjøp av de resterende 40 %, er de kommende års videre ekspansjon gjort mulig i et mer og mer fragmentert marked.



TRUCKNOR HAUGESUND AS

Brutale lass opp Boknafjordtunnelen

Når verdens lengste og dypeste undersjøiske tunnel bygges, trengs spesialtilpassede kjøretøyer for å håndtere de enorme steinmassene. Trucknor Hugesund har levert tre unike Volvo FH16 750-doninger til Vassbakk & Stol – skreddersydd for den krevende jobben.

Disse kraftpakkene, utviklet i samarbeid med Volvo og Istrail, frakter opptil 70 tonn i én last og klatrer bratte 7-8 % stigninger raskere og mer effektivt enn tradisjonelle tipptrucker. Med optimal drivlinje og spesialtilpasset semi-henger, gir de en imponerende kombinasjon av kapasitet, smidighet og driftssikkerhet. – Disse bilene har ingenting på veien å gjøre. Det er stive biler som er bygget for en tonnasje som ikke er vanlig å se på bil. Det er kraftige bladfræer på både bil og henger, sier maskinsjef Jostein Ytreland i Vassbakk & Stol.

En innovativ løsning for et historisk veiprojekt!



INVESTERING I FREMTIDEN

Strømberg Gruppens lærlingeprogram

I Strømberg Gruppen tror vi på investering i mennesker. Vårt omfattende lærlingeprogram er en viktig del av konsernets rekrutteringsstrategi og samfunnsansvar, og gir unge talenter en solid inngang til arbeidslivet – med strukturert opplæring, tett oppfølging og tydelige karriereveier.

Første dag – en god start på reisen

Alle lærlinger i Strømberg Gruppen starter læretiden lokalt. De blir tatt imot med nødvendig arbeidstøy og utstyr, får tildelt brukernavn, ID-er og verneutstyr, samt tilgang til e-læringsplattformene. Gjennom møter med kollegaer, teamleder, mentor og konsernledelsen får de en introduksjon til virksomheten, arbeidsmiljøet og rutiner for blant annet HMS og arbeidsordre.

Felles samling – samhold og retning

I begynnelsen av november samles alle nye lærlinger til en felles introduksjonssamling i Bergen eller Stavanger. Samlingen varer i 24 timer og inkluderer overnatting. Her deltar vår konsernsjef Per Gunnar Rasmussen hele første dag og gjennomgår konsernets verdier, kultur, retningslinjer og forventninger – med særlig fokus på punktlighet, initiativ og effektivitet.

I løpet av samlingen får lærlingene innsikt i konsernets ulike forretningsområder, og informasjon om den strukturerte oppfølgingen de vil motta gjennom hele læretiden. De får også utdelt en velkomstpakke: «Velkommen til Strømberg Gruppen».

Opplæring, variasjon og oppfølging

Gjennom læretiden roterer lærlingene mellom ulike funksjoner som kundemottak og delelager. De følger også et opplæringsprogram gjennom året, og får delta på et fire dager langt fabrikkbesøk til Volvo-fabrikken – med omvisning, opplæring, testing og prøvekjøring.

Strømberg Gruppen gjennomfører jevnlige halvårs-vurderinger, og hvert år evalueres lærlingens utvikling, trivsel og prestasjoner. Målet er å gi strukturert utvikling og sikre at lærlingene får den støtten de trenger.

Ett år inn i læretiden – fellestur til Sverige

Etter ett år inviteres lærlingene med på en firedagers tur til Göteborg og Skövde. I løpet av reisen får de teknisk produktopplæring, besøker motorfabrikken og deltar i faglige økter. En hel dag settes av til samtaler og oppfølging med Konsernsjef. Det gjennomføres vurderinger av tilstedeværelse, punktlighet og effektivitet det første året, samtidig som gruppesamtaler og øvelser synliggjør hvordan ekstra innsats gir resultater i siste del av læretiden.

Avslutning – vurdering og muligheter

Før fagprøven gjennomfører fadderne en avsluttende samtale med hver lærling. Dersom lærlingen har oppfylt konsernets krav og bedriftens situasjon tillater det, tilbys fast ansettelse – under forutsetning av bestått fagbrev.

De som får tilbud, kan se frem til:

- Fagbrev klasse 2
- Karriereutvikling både regionalt og nasjonalt
- Trygg ansettelse i en solid konsernstruktur
- Tilgang til bedriftens feriehytter

I tillegg gjennomføres en grundig vurdering av lærlingens utvikling, og det legges en plan for videre vekst og opplæring i årene som kommer.

Strømberg Gruppens lærlingeprogram handler ikke bare om opplæring – det handler om å forme fremtidens medarbeidere og ledere. Med tydelige forventninger, tett oppfølging og sterke verdier gir vi lærlingene de beste forutsetningene for å lykkes.



Styrets årsberetning

1/ Selskapet og dets virksomhet

Strømberg Gruppen AS er morselskapet i konsernet Strømberg Gruppen som opererer innen flere forretningsområder, herunder:

- **Last og buss:** Forhandler- og servicevirksomhet for Volvo og Renault lastebiler og busser.
- **Påbygg:** Produksjon, salg, tilpasning og montering av påbygg til nyttekjøretøy.
- **Reservedeler:** Salg og distribusjon av reservedeler til lastebiler og busser.
- **Næringseiendom:** Utvikling og forvaltning av næringseiendom.

I tillegg driver konsernet investeringsvirksomhet gjennom et eget datterselskap, med hovedvekt på plasseringer i børsnoteerte verdipapirer. Strømberg Gruppen har også eierinteresser i en sand- og grusforekomst i Lunde i Telemark.

Strømberg Gruppen AS har sitt forretningskontor i Kanalveien 11 i Bergen. Virksomheten i morselskapet består av oppfølging og utvikling av datterselskapene, samt overordnet administrasjon av disse.

Konsernet driver forhandler- og servicevirksomhet på Vestlandet og Sørlandet, samt i de to nordligste fylkene. Påbyggervirksomheten drives i tillegg på Østlandet og i Sverige gjennom et svensk datterselskap. Eiendomsvirksomheten er hovedsakelig lokalisert på Vestlandet og Sørlandet.

I juni 2024 ble konsernets satsing innen reservedelsmarkedet utvidet gjennom oppkjøpet av det danske selskapet Tobidan Bremsomat A/S som sammen med sine fem datterselskaper i Norden og Baltikum, driver med salg og distribusjon av reservedeler.

Konsernet arbeider etter vedtatte strategiplaner og mål. Disse følges tett opp både innen morselskapet og av styrene i de enkelte datterselskaper.

I 2024 hadde konsernet totale driftsinntekter på kr 3 239 mill., mot kr 2 812 mill. i 2023.

2/ Konsernet

Ved siste årsskifte besto konsernet av 56 selskaper, hvorav 45 heleide og 11 majoritetside, samt strategiske poster i 5 tilknyttede selskaper som ikke inngår i konsolideringen, men innarbeides etter egenkapitalmetoden. Beslutninger av særlig viktighet, slik som større investeringer, avgjøres med endelig virkning av Strømberg Gruppen AS sitt styre etter innstilling fra styrene i de respektive konsernselskap hvor investeringen(e) skal foretas.

De enkelte selskaper i konsernet og deres virksomheter er nærmere beskrevet i konsernets årsrapport.

3/ Fortsatt drift

Morselskapets og konsernets regnskaper er avgitt under forutsetning om fortsatt drift. Konsernet har fortsatt en jevn og god utvikling innen de fleste virksomhetsområdene. Styret regner med fortsatt høy aktivitet og god lønnsomhet innen konsernets forretningsområder i tiden fremover. Styret bekrefter derfor at forutsetningen om fortsatt drift er til stede.

4/ Redegjørelse for årsregnskap og konsernregnskap

Morselskapet Strømberg Gruppen AS har et resultat i 2024 etter skatt på kr 0,03 mill. mot kr 9,6 mill. i 2023. Det er inntektsført konsernbidrag og utbytte med i alt kr 45,0 mill. I konsernets årsregnskap er konsolidering gjennomført i henhold til oppkjøpsmetoden. Interne transaksjoner, internt aksjeeie og mellomregninger er eliminert.

Konsernregnskapet er oppgjort med et overskudd etter skatt på kr 113,5 mill mot et overskudd på kr 123,0 mill i 2023. Konsernets driftsinntekter er kr 3 239 mill. mot kr 2 812 mill. i 2023. Vekst i omsetning skyldes hovedsakelig økt leveranse av nye lastebiler og busser, samt bidrag fra oppkjøpte virksomheter. Konsernet har hatt en tilfredsstillende resultat- og aktivitetsutvikling innen samtlige forretningsområder.



Bak fra venstre: Eldar Sætre, Svein Andreas Strømberg Rasmussen. Foran fra venstre: Rolf Arne Rasmussen, Jan Jansønn Greve, Per Gunnar Strømberg Rasmussen.

Volvo-delen av konsernet (last og buss) er fortsatt en betydelig bidragsyter til konsernets resultat.

Årets resultat i konsernet inkluderer også en nedskrivning av fordring og aksjer i Tubilah AS med totalt kr 27 207 714 som følge av vurdert varig verdifall. Nedskrivningen er gjennomført i tråd med regnskapslovens krav og reflekterer styrets vurdering av selskapets økonomiske utvikling og fremtidsutsikter.

Netto investeringer i varige driftsmidler er økt med 450 mill. I samme periode er den langsiktige gjelden økt med 363,5 mill. og avsetning til forpliktelser er økt med 28,4 mill., mens kortsiktig gjeld er økt med 76,6 mill. Samlet økning i gjeld er kr 468,5 mill., mens den bokførte egenkapitalen i samme periode er økt med kr 109,3,0 mill. til kr 1017,8 mill. Egenkapitalen utgjør 23,1 % av den bokførte totalkapitalen i konsernet.

Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter var kr 186,0 mill., mot kr -159,8 mill. i 2023. Periodens betalte skatt, avskrivninger samt ned- og oppbygging av lager av kapitalkrevende varer, økte kortsiktige fordringer og høyere leverandørgjeld er en vesentlig del av forskjellen mellom kontantstrøm og driftsresultat.

Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter var kr -429,5 mill. mot -122,0 mill. i 2023, primært drevet av kjøp av eiendom, virksomheter og varige driftsmidler.

Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter var kr 278,0 mill. mot 286,5 mill. i 2023.

Konsernets netto likviditetsbeholdning pr. årsskiftet var kr 147,8 mill., en økning fra kr 113,3 mill. ved inngangen til året. Likviditeten i konsernet har vært tilfredsstillende gjennom hele året.

Etter styrets oppfatning ligger det betydelige merverdier

i konsernets eiendommer og virksomheter. Styret mener at regnskapet, konsernregnskapet og denne beretning samlet gir et rettviseende bilde av konsernets utvikling, resultat og stilling i henhold til norsk god regnskapsskikk.

5/ Fremtidig utvikling mv.

Konsernets eiendomsportefølje består av en godt vedlikeholdt bygningsmasse, styrket gjennom kjøpet av Minde Allé 35 AS i desember 2024. Flere av byggene er av nyere dato, og de øvrige er betydelig oppgradert gjennom de senere år. Rundt 24% av bygningsmassen i dag er knyttet opp mot driften i egne selskaper. Styret anser utsiktene til ekstern utleie også av disse objektene for gode, dersom det skulle bli aktuelt. Samtlige eiendommer har en sentral beliggenhet i etablerte næringsområder og kan innredes fleksibelt, med gode utearealer, adkomst og parkering. Forretningsområdet næringseiendom har en stabil utvikling. Inntekter fra husleie er noe opp som følge av kjøp av Minde Allé 35 samt indeksregulering av husleie. Leietakerne består stort sett av større solide aktører. Resultatet for eiendom i 2024 viser en nedgang i forhold til 2023, noe som i all hovedsak skyldes økte rentekostnader. Driftsresultatet har derimot styrket seg fra fjoråret.

Virksomheten som Volvo-forhandler, organisert gjennom underkonsernet Trucknor AS, viser en jevn vekst siden starten i 1989. Styret anser virksomheten som godt rustet til å møte de stadige nye utfordringene og den økte konkurransen bilbransjen står overfor. Konsernet har som del av sin strategi å satse videre innen last- og bussvirksomhet. I løpet av 2024 opplevde forretningsområdet en betydelig økning i omsetningen på grunn av økte leveranser av lastebiler. Leveransetakten forventes å fortsatt være høy gjennom første halvår 2025, delvis på grunn av ordrereserver. Lavere aktivitet i markedet og prisstigning fra leverandører kan påvirke nybilsalget negativt på lengre sikt. På ettermarked har det også vært

god aktivitet og vekst gjennom året. Forretningsområdet nyter godt av trenden med økt netthandel med påfølgende transportbehov.

Påbyggervirksomheten er sterkt konkurranseutsatt og markedet har gjennom de senere år vært i stadig endring. Det pågår et kontinuerlig arbeid for å bedre effektiviteten og lønnsomheten, bl.a. gjennom økt standardisering, produktutvikling og rasjonalisering av produksjonen. I tillegg har virksomheten, som en del av sin strategi, fortsatt satsingen på salg av handelsvarer, rekvisita og tilbehør. Selskapets posisjon i markedet er meget god og gjør påbyggervirksomheten i konsernet til en av de største aktørene i det norske markedet.

Påbyggervirksomheten hadde i 2024 en nedgang i omsetningen sammenlignet med 2023, men opprettholder marginer på rundt samme nivå. Ordreinngangen er god, selv om ordreservan per årsskiftet er noe lavere enn fjoråret. Virksomheten opplever noen utfordringer rundt produksjonsplanlegging da chassis fra lastebilforhandlere ikke alltid kommer til tidspunkt som det er lovet. Dette kan medføre forsinkelser, opphold i produksjonen og lavere lønnsomhet. I tillegg har virksomheten en utfordring med betydelige råvareprisøkninger, som kan medføre lavere inntjening på allerede solgte produkter. I løpet av 2024 har konsernet solgt sitt eneste skip, men opprettholder fortsatt sine interesser innen shipping gjennom eierskap i ulike selskaper i bransjen. Konsernet har en eierandel i Bio Feeder AS, et tilknyttet selskap som eier og opererer fem skip, primært for transport av fiskefôr. Videre eier konsernet omtrent 4,9% av aksjene i Wilson ASA.

Vurdert ut fra aktiviteten innen konsernets forretningsområder, samt stillingen og utsiktene for norsk økonomi, anser styret konsernets fremtidige utsikter som positive for samtlige forretningsområder, selv om det er en iboende usikkerhet knyttet til vurderinger av fremtidige forhold, særlig når det gjelder markedsforholdene.

Styret er av den oppfatning at også 2025 blir et tilfredsstillende år for konsernet.

6/ Opplysninger om finansiell risiko

Investeringer i bygg og anlegg er finansiert gjennom egenkapital og langsiktige lån. Leietakere oppfattes som solide og langsiktige. Bygningsmassen er til dels av nyere dato og for øvrig løpende vedlikeholdt. Da eiendomsbransjen stadig profesjonaliseres og samtidig blir mer konkurranseutsatt, arbeides det målrettet med å forbedre og utvikle driftskonseptene for best å kunne ivareta leietakernes forventninger og behov.

For å oppnå best mulige betingelser til enhver tid, er en større andel av konsernets låneengasjementer organisert som såkalte "låneballonger" med fornyelse i løpet 1 – 5 år. Dette representerer en finansiell risiko knyttet til refinansiering. Konsernet har imidlertid et meget godt forhold til sine bankforbindelser og har så langt ikke opplevd dette som spesielt risikofyllt. Konsernet er eksponert for endringer i rentenivå, men har inngått fastrenteavtaler på deler av den langsiktige gjelden for å redusere eksponeringen.

På denne bakgrunn anser styret den finansielle risiko i eiendomsvirksomheten som akseptabel.

De øvrige virksomhetsområdene innebærer etter styrets oppfatning ingen uvanlig eller vesentlig finansiell risiko. Likviditeten i konsernet er tilfredsstillende, og dersom aktivitetsnivået lar seg opprettholde slik styret forventer at det vil gjøre, vil inntjening og evne til å betjene gjeld fortsatt være god.

Konsernet har en konsernkontoordning som bidrar til å sikre effektiv kapitalutnyttelse og tilførsel av kapital innen de respektive virksomhetsområder i takt med varierende behov og krav til en god likviditetsstyring. I tillegg har Volvo-forhandlerne en kredittordning for finansiering av chassis.

Som følge av import er deler av virksomheten i en viss grad eksponert for valutasvingninger. De aktuelle selskapene har etablert gode prosedyrer for valutasikring for å kunne redusere denne eksponeringen.

7/ Arbeidsmiljøet

Arbeidsmiljøet innen konsernet betraktes som godt. Konsernet sysselsatte pr. 31.12.2024 til sammen 618 ansatte, hvorav 2 i morselskapet. Det føres løpende oversikt over sykefravær/ulykker og det er etablert internkontroll for HMS i tråd med gjeldende regelverk for alle selskapene i konsernet. Totalt sykefravær i konsernet var på totalt 5,6% i 2024, hvor 3,4% er langtidsfravær og 2,2% er korttidsfravær. Sykefraværet innen alle konsernets selskaper har gjennom driftsåret vært tilsvarende, eller i underkant, av gjennomsnittet for tilsvarende virksomheter. Som følge av at alle selskaper i konsernet har en tett oppfølging av sikkerheten, er skader og arbeidsuhell begrenset. Det er gjennom året ikke registrert skader eller ulykker av alvorlig karakter.

8/ Forsknings- og utviklingsaktiviteter

Strømberg Gruppen AS driver ingen forsknings- eller utviklingsaktivitet. Innen konsernet driver datterselskapet ARKA AS kontinuerlig utvikling av nye produktløsninger. For øvrig har virksomhetene ikke i særlig grad vært involvert i forsknings- eller utviklingsaktiviteter gjennom 2024.

9/ Likestilling mellom kjønnene mv

Av konsernets i alt 618 ansatte er 58 kvinner. Konsernet har et bevisst forhold til likestilling mellom kjønnene og har innarbeidet en personalpolitikk som anses for å være kjønnsnøytral på alle områder. Virksomheten i de arbeidsintensive selskapene innen konsernet har imidlertid tradisjonelt sett vært mannsdominert, og det samme gjelder rekruttering til yrkene. Selv om man ved utlysning av stillinger har oppfordret til søknader fra begge kjønn, er andelen kvinnelige søkere gjennomgående lav. Selskapet har kontinuerlig fokus på å rekruttere jenter og gutter til lærlingeplasser, samt generelt å rekruttere flere kvinner til bransjen.

Formålene i likestillings- og diskrimineringsloven samt selskapets etiske regelverk, er gjort kjent for alle ansatte. Selskapet verdsetter mangfold og likebehandler alle ansatte, uavhengig av kjønn, etnisitet, religion eller andre

diskrimineringsgrunnlag. Selskapet arbeider aktivt for å sikre like muligheter og rettigheter og hindre diskriminering. Ledelsen har regelmessige møter, der blant annet personalsaker, fanget opp fra tillitsvalgte, ansatte og lokal ledelse eventuelt tas opp.

10/ Miljø

Det legges stor vekt på å forebygge og unngå forurensning så vel av det indre som av det ytre miljø. Konsernet driver i samsvar med gjeldende regelverk for håndtering av kjemikalier, oljeprodukter og andre forurensende stoffer.

11/ Forsikring for styrets medlemmer og daglig leder

Det er tegnet forsikring for styrets medlemmer og daglig ledere for deres mulige ansvar overfor foretaket og tredjepersoner. Forsikringen anses dekkene for virksomheten.

12/ Åpenhetsloven

Selskapet har publisert en redegjørelse for aktsomhetsvurdering, i tråd med Åpenhetsloven, på konsernets hjemmeside.

13/ Disponering av årets resultat

Selskapets resultat på kr 0,031 mill. er foreslått disponert slik:

• Tilleggsutbytte	kr 40,0 mill.
• Overført fra annen egenkapital	kr -39,97 mill.
• Sum disponert	kr 0,031 mill.

14/ Aksjonærer og ledelse

Det har ikke funnet sted endringer på eiersiden i 2024. Styret har i 2024 bestått av følgende:

- Eldar Sætre, styreleder
- Per Gunnar Strømberg Rasmussen, styremedlem/Konsernsjef
- Svein Andreas Strømberg Rasmussen, styremedlem
- Rolf Arne Rasmussen, styremedlem
- Jan Jansønn Greve, styremedlem

15/ Forhold inntrådt etter regnskapsårets slutt

Styret er ikke kjent med at det etter regnskapsårets slutt er inntrådt forhold av negativ betydning for bedømmelsen av selskapet eller konsernet.



Bergen, 6. mai 2025

Eldar Sætre

Per Gunnar Strømberg Rasmussen

Rolf Arne Rasmussen

Svein Andreas Strømberg Rasmussen

Jan Jansønn Greve

STRØMBERG GRUPPEN KONSERN



Resultatregnskap

Tall i hele tusen

Driftsinntekter og driftskostnader	Noter	2024	2023
Sum driftsinntekter		3 239 100	2 812 405
Varekostnad		2 044 292	1 747 169
Lønnskostnader m.m	3	506 318	438 040
Ordinære avskrivninger	6	59 149	63 189
Annen driftskostnad	3	351 666	322 595
Sum driftskostnader		2 961 424	2 570 994
Driftsresultat		277 676	241 412
FINANSINNTEKTER OG -KOSTNADER			
Annen finansinntekt	4	54 684	44 155
Annen finanskostnad	4	183 503	129 965
Resultat av finansposter		-128 819	-85 810
Ordinært resultat før skattekostnad		148 857	155 602
Skattekostnad på ordinært resultat	5	35 360	32 578
Årets konsernresultat		113 497	123 024
Minoritetens andel		3 760	2 426
Majoritetens andel		109 737	120 598

Balanse

Tall i hele tusen

Eiendeler	Noter	2024	2023
ANLEGGSMIDLER			
Immaterielle eiendeler			
Konsesjoner, patenter o.l.	6	516	457
Goodwill	6	-24 251	21 942
Sum immaterielle eiendeler		-23 735	22 399
VARIGE DRIFTSMIDLER			
Tomter, bygninger o.a. fast eiendom	6, 7	2 358 076	1 895 913
Skip	6, 7	-	32 961
Driftsløsøre, inventar o.a. utstyr	6, 7	238 033	217 443
Sum varige driftsmidler		2 596 109	2 146 317
FINANSIELLE ANLEGGSMIDLER			
Investeringer i tilknyttede selskaper	8	47 246	45 526
Andre fordringer	7	89 188	44 116
Investering i aksjer og andeler	10	152 096	173 600
Sum finansielle anleggsmidler		288 531	263 242
Sum anleggsmidler		2 860 905	2 431 958
OMLØPSMIDLER			
Varer			
Varelager	7, 9	886 573	844 246
Fordringer			
Kundefordringer	7	276 451	258 032
Andre fordringer	7	80 256	76 714
Sum fordringer		356 707	334 746
Investeringer			
Markedsbaserte aksjer	10	162 761	112 634
Sum investeringer		162 761	112 634
Bankinnskudd, kontanter o.l			
Bankinnskudd, kontanter o.l.	11	147 768	113 299
Sum omløpsmidler		1 553 810	1 404 925
Sum eiendeler		4 414 715	3 836 882

Balanse

Tall i hele tusen

Egenkapital og gjeld	Noter	2024	2023
INNSKUTT EGENKAPITAL			
Aksjekapital	12	1 260	1 260
Overkurs	12	2 795	2 795
Sum innskutt egenkapital		4 055	4 055
OPPTJENT EGENKAPITAL			
Annen egenkapital	12	951 991	881 764
Minoritetens andel av annen egenkapital	12	61 793	22 722
Sum opptjent egenkapital		1 013 784	904 487
Sum egenkapital		1 017 839	908 542
GJELD			
Avsetning for forpliktelser			
Utsatt skatt	5	114 588	88 253
Andre avsetninger for forpliktelser	7	12 998	10 928
Sum avsetning for forpliktelser		127 586	99 181
Annen langsiktig gjeld			
Gjeld til kredittinstitusjoner	7	1 809 132	1 458 521
Øvrig langsiktig gjeld	13	184 302	171 366
Sum annen langsiktig gjeld		1 993 435	1 629 887
Kortsiktig gjeld			
Gjeld til kredittinstitusjoner	7	847 440	885 400
Leverandørgjeld	7	144 654	112 161
Betalbar skatt	5	32 483	30 998
Skyldig offentlige avgifter		85 364	74 414
Utbytte	12	800	1 150
Annen kortsiktig gjeld	7	165 114	95 149
Sum kortsiktig gjeld		1 275 855	1 199 272
Sum gjeld		3 396 876	2 928 340
Sum egenkapital og gjeld		4 414 715	3 836 882

Bergen, 6. mai 2025
Styret i Strømberg Gruppen AS

Eldar Sætre
Styrets leder

Per Gunnar Strømberg Rasmussen
Konsernsjef/styremedlem

Rolf Arne Rasmussen
Styremedlem

Svein Andreas Strømberg Rasmussen
Styremedlem

Jan Jansønn Greve
Styremedlem

Kontantstrømoppstilling

Tall i hele tusen

Kontantstrømmer		2024	2023
KONTANTSTRØMMER FRA OPERASJONELLE AKTIVITETER			
+/-	Resultat før skattekostnad	148 857	155 602
-	Periodens betalte skatt	-30 998	-19 874
+/-	Tap/gevinst ved salg av anleggsmidler	-3 075	-746
+	Ordinære avskrivninger	59 149	63 189
+/-	Verdijustering aksjer	-28 540	-
+	Nedskrivning finansielle anleggsmidler	27 208	-
+/-	Endring varelager	-41 032	-255 851
+/-	Endring kundefordringer	-18 419	-46 254
+/-	Endring leverandørgjeld	32 494	1 692
+/-	Poster klassifisert som investerings/finansiseringsaktiviteter	1 295	-33 348
+/-	Endring i andre tidsavgrensningsposter	39 078	-24 215
=	Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter	186 016	-159 806
KONTANTSTRØMMER FRA INVESTERINGSAKTIVITETER			
+	Innbetalinger ved salg av varige driftsmidler	38 111	5 170
-	UTBETALINGER VED KJØP AV VARIGE DRIFTSMIDLER	-445 930	-109 558
+	Innbetalinger ved salg av aksjer og andeler	20 987	27 255
-	Utbetalinger ved kjøp av aksjer og andeler	-49 558	-59 616
+	Innbetalinger av utbytte fra andre investeringer	6 882	14 794
=	Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter	-429 508	-121 955
KONTANTSTRØMMER FRA FINANSIERINGSAKTIVITETER			
+	Innbetalinger ved opptak av ny langsiktig gjeld	351 294	-
-	Utbetalinger ved nedbetaling av langsiktig gjeld	-	-50 539
-	Utbetalinger av utbytte	-35 374	-12 774
+/-	Netto endring i kassekreditt	-37 960	349 764
=	Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter	277 961	286 452
Netto endring i kontanter og kontantekv.			
=	Netto endring i kontanter og kontantekv.	34 470	4 691
+	Beholdning av kontanter og kontantekv. 1.1.	113 299	108 608
=	Beholdning av kontanter og kontantekv. 31.12	147 768	113 299

Noter til konsernregnskapet

NOTE 1
REGNSKAPSPRINSIPPER

Årsregnskapet er satt opp i samsvar med regnskapslovens bestemmelser og god regnskapsskikk.

Konsolideringsprinsipp
Konsernregnskapet inkluderer Strømberg Gruppen AS og selskaper som Strømberg Gruppen AS har bestemmende innflytelse over. Bestemmende innflytelse oppnås normalt når konsernet eier mer enn 50 % av aksjene i selskapet og konsernet er i stand til å utøve faktisk kontroll over selskapet. Interne transaksjoner, internt aksjeeie og mellomværende mellom selskapene i konsernet er eliminert.

Tilknyttede selskaper er enheter hvor konsernet har betydelig innflytelse, men ikke kontroll over den finansielle og operasjonelle styringen (Normalt ved eierandel mellom 20% og 50%).

Konsernregnskapet inkluderer konsernets andel av resultat fra tilknyttede selskaper regnskapsført etter egenkapitalmetoden fra det tidspunktet betydelig innflytelse oppnås og inntil slik innflytelse opphører.Ved beregning av resultatandelen inngår resultatføring av merverdier fra oppkjøpstidspunktet og internfortjeneste skal elimineres.

Oppkjøpsmetoden benyttes ved regnskapsføring av virksomhetssammenslutninger. Selskaper som er kjøpt eller solgt i løpet av året inkluderes i konsernregnskapet fra det tidspunktet kontroll oppnås og inntil kontroll opphører.

Kjøpte datterselskaper førstegangsinngres i konsernregnskapet til morselskapets anskaffelseskost. Anskaffelseskost er tilordnet identifiserbare eiendeler og gjeld i datterselskapet, og oppført i konsernregnskapet til virkelig verdi på oppkjøpstidspunktet.

Merverdier i konsernregnskapet avskrives lineært over de oppkjøpte eiendelenes forventede levetid.

Dersom anskaffelseskost overstiger- eller er lavere enn bokført egenkapital i datterselskap vil mer- eller mindreverdier som kan identifiseres tilordnes relevant eiendel. Ikke identifiserbare mereller mindreverdier balanseføres som goodwill eller negativ goodwill. Negativ goodwill føres opp i konsernbalansen som en negativ eiendel, som nettopresenteres sammen med eventuell annen goodwill.

Goodwill og negativ goodwill oppføres kun med majoritetens andel. Dette vil si at goodwill beregnes som differansen mellom anskaffelseskost og majoritetens andel av virkelig verdi av overtatte identifiserte eiendeler og gjeld målt på oppkjøpstidspunktet.

Konserninterne transaksjoner og konsernmellomværende, inkludert internfortjeneste og urealisert gevinst og tap er eliminert. Urealisert gevinst knyttet til transaksjoner med tilknyttede selskaper og felleskontrollert virksomhet er eliminert med konsernets andel i selskapet/virksomheten.

Resultatandelen til minoritet beregnes på grunnlag av datterselskapets resultat etter skattekostnad slik dette er inntatt i konsernregnskapet etter elimineringer og resultatføring av mer-/mindreverdier.

Funksjonell valuta og presentasjonsvaluta
Konsernets presentasjonsvaluta er NOK. Dette er også morselskapets funksjonelle valuta. Datterselskap med annen funksjonell valuta, omregnes til balansedagens kurs for balanseposter, inkludert goodwill, og til transaksjonskurs for resultatposter. Som en tilnærming til transaksjonskurs er årlig gjennomsnittskurs benyttet. Omregningsdifferanser føres mot andre inntekter og kostnader. Ved tap av kontroll, betydeliginnflytelse eller felles kontroll blir akkumulerte omregningsdifferanser knyttet til investering som er henført til kontrollerende eierinteresser resultatført.

Ved delvis avhendelse av datterselskaper (ikke tap av kontroll) henføres den forholdsmessige andelen av akkumulerte omregningsdifferanser til ikke kontrollerende eierinteresser.

Inntekter
Konsernets driftsinntekter genereres fra ulike inntektsstrømmer og virksomhetsområder, i hovedsak:

- Salg av lastebil og buss
- Salg av deler, verkstedstjenester og service til lastebil og buss.
- Salg av påbygg og kran til lastebil
- Salg av reservedeler og service tilknyttet påbygg og kran
- Leieinntekter fra utleie av fast eiendom

Inntektsføring ved salg av varer skjer på leveringstidspunktet og tjenester inntektsføres i takt med utførelsen.

Salg av lastebil og buss

Inntekter fra salg av lastebil og buss inntektsføres på tidspunkt for overgang av kontroll.

Kontrolltidspunktet vil være det tidspunktet kjøretøyet er registrert på kunde i kjøretøysregisteret, eller hvor det foreligger annen mottakserklæring som bekrefter overgang av risiko og kontroll.

Salg av deler og verkstedstjenester til lastebil, buss, påbygg og kran

Inntekter fra salg av deler og verkstedstimer inntektsføres i takt med utførelse av tjenesten og når varen blir montert.

Salg av påbygg og kran

Inntekter fra påbygg, salg og montering av kran, dumpere og krokløftere inntektsføres i takt med fremdrift av prosjektet. Fremdrift av prosjektet måles i medgått tid i forhold til estimert total tid.

Service og reperasjonsavtaler

Inntekter knyttet til utført service og reperasjonsavtaler inntektsføres i takt med utførelsen av service.

Leieinntekter fra utleie av fast eiendom

Leieinntekter inntektsføres over leieperioden etterhvert som de opptjenes.

Andre inntekter

Renteinntekter inntektsføres basert på effektiv rente metode etter hvert som de opptjenes. Utbytte inntektsføres når aksjonærenes rettighet til å motta utbytte er fastsatt av generalforsamlingen.

Kostnadsføringstidspunkt / sammenstilling

Konsernets varekostnader knytter seg i hovedsak til kjøp av:

- Lastebiler og busser
- Påbygg og kran
- Deler og reservedeler til lastebil, buss, påbygg og kran

Utgifter sammenstilles med, og kostnadsføres samtidig med, de inntekter utgiftene kan henføres til. Utgifter som ikke kan henføres direkte til inntekter, kostnadsføres når de påløper.

Bonus fra leverandører inntektsføres som en driftsinntekt i konsernregnskapet, basert på det bonusgrunnlag som gjelder inneværende regnskapsperiode.

Ytelser til ansatte

Innskuddsbasert pensjonsordning:
Konsernets selskaper yter innskudd til lokale pensjonsplaner. Innskuddene er gitt til pensjonsplanen for fast ansatte og pensjonspremien kostnadsføres når den påløper.

Anleggsmidler

Anleggsmidler måles til anskaffelseskostnad, fratrukket akkumulerte av- og nedskrivninger. Når eiendeler selges eller avhendes, blir balanseført verdi fraregnet og eventuelt tap eller gevinst resultatført.

Anleggsmiddel nedskrives til virkelig verdi når verdifallet forventes å ikke være forbigående. Avskrivningsperiode og metode vurderes årlig, og avskrivningene er fordelt lineært over antatt økonomisk levetid.

Anskaffelseskost for varige driftsmidler er kjøpsprisen, inkludert avgifter/skatter og kostnader direkte knyttet til å sette anleggsmiddelet i stand for bruk. Utgifter påløpt etter at driftsmidlet er tatt i bruk, slik som løpende vedlikehold, resultatføres, mens øvrige utgifter som forventes å gi fremtidige økonomiske fordeler blir balanseført.

Anlegg under utførelse er klassifisert som anleggsmidler og er oppført til kost inntil tilvirking eller utvikling er ferdigstilt.

Omløpsmidler og kortsiktig gjeld

Omløpsmidler og kortsiktig gjeld omfatter poster som forfaller til betaling innen ett år etter anskaffelsestidspunktet, samt poster som er knyttet til varekretsløpet. Omløpsmidler vurderes til laveste verdi av anskaffelseskost og virkelig verdi. Kortsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på opptakstidspunktet. Kundefordringene og andre fordringer oppføres til pålydende etter fradrag for avsetning til forventede tap. Avsetning til tap gjøres på grunnlag av en individuell vurdering av de enkelte fordringene. I tillegg gjøres det for kundefordringer en uspesifisert avsetning for å dekke generell tapsrisiko.

Ikke opptjent inntekt som er knyttet til garanti- og servicearbeid for solgte biler er vurdert til antatt salgspris for denne typen arbeid. Estimater er beregnet på grunnlag av historiske tall for garanti- og servicearbeid. Beløpet blir balanseført som utsatt inntekt, og inntektsføres over garantiperioden.

Avsetninger for forpliktelser

Estimert forpliktelse knyttet til løpende reparasjonsavtaler er oppført under andre forpliktelser.

Varebeholdning

Varer for videresalg vurderes til det laveste av gjennomsnittlig anskaffelseskost og virkelig verdi. Anskaffelseskost er kjøpsprisen med tillegg for kjøpsutgifter. Virkelig verdi er beregnet til netto salgsverdi som er antatt salgsverdi fratrukket beregnede salgskostnader.

Varer i abeid og ferdigvarer er verdsatt til det laveste av full tilvirkningskost og virkelig verdi. Full tilvirkningskost inkludere både direkte og indirekte, faste og variable kostnader.Virkelig verdi beregnes som salgsverdi for ferdigvare, fratrukket gjenstående variable og faste tilvirkningskostnader og nødvendige salgsutgifter.

Råvarer er verdsatt til anskaffelseskost, med fradrag for ukurans.

Ukuransavsetning er basert på en systemgenerert aldersfordeling, som gir grunnlag for en forhåndsdefinert prosentvis avsetning.

Investering i aksjer og verdipapir

Omløpsaksjer er vurdert til markedsverdi. Anleggsaksjer er bokført til kostpris.

Estimater

Ledelsen har brukt estimater og forutsetninger som har påvirket eiendeler, gjeld, inntekter, kostnader og opplysning om potensielle forpliktelser. Dette gjelder særlig avskrivninger på varige driftsmidler, ikke opptjent inntekt/avsetning på lastebil og buss, måling av fremdrift på prosjekter tilknyttet påbyggervirksomhet og verdi av investering i anleggsaksjer. Fremtidige hendelser kan medføre at estimatene endrer seg. Estimater og de underliggende forutsetningene vurderes løpende, og er basert på beste skjønn og historisk erfaring. Endringer i regnskapsmessige estimater regnskapsføres i den perioden endringene oppstår.

Skatt

Skattekostnaden består av betalbar skatt og endring i utsatt skatt. Utsatt skatt / skattefordel er beregnet på alle forskjeller mellom regnskapsmessig og skattemessig verdi på eiendeler og gjeld.

Utsatt skatt er beregnet med 22 % på grunnlag av de midlertidige forskjeller som eksisterer mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier, samt skattemessig underskudd til fremføring ved utgangen av regnskapsåret. Utsatt skatt/skattefordel nettopresenteres for den norske delen av konsernet, og bruttoføres for utenlandske komponenter.

Utsatt skatt ved oppkjøp beregnes til neddiskontert nåverdi.

Netto utsatt skattefordel balanseføres i den grad det er sannsynlig at denne kan bli utnyttet.

Kontantstrømsoppstilling

Kontantstrømsoppstillingen er utarbeidet etter den indirekte metode. Kontanter og kontantekvivalenter omfatter kontanter, bankinnskudd og andre kortsiktige, likvide plasseringer.

Strømberg Gruppen AS er toppselskap i konsernkontoordning hvor flere av selskapene i konsernet inngår.

Innestående saldo på toppkonto i konsernkontoordningen behandles som kontanter og kontantekvivalenter i kontantstrømsoppstillingen. Trekk på toppkonto behandles som del av finansieringsaktiviteter.

Regnskapsprinsippene er ellers nærmere omtalt i de tilhørende noter til de enkelte regnskapspostene.

Konsernet består av følgende datterselskaper:

Navn	Forretningskontor	Eierandel	Stemmeandel
Strømberg Gruppen AS	Bergen	Morselskap	Morselskap
Trucknor AS	Bergen	100 %	100 %
Trucknor Sogn og Fjordane AS	Sandane	100 %	100 %
TRUCKNOR HORDALAND AS	Bergen	100 %	100 %
Trucknor Haugesund AS	Haugesund	100 %	100 %
Trucknor Rogaland AS	Sandnes	100 %	100 %
Trucknor Kristiansand AS	Kristiansand	100 %	100 %
Trucknor Arendal AS	Arendal	100 %	100 %
Trucknor Førde AS	Førde	100 %	100 %
NORDIC LAST OG BUSS AS	Svolvær	100 %	100 %
Trucknor Setesdal AS	Evje	50 %	50 % *
Mandal Last og Buss AS	Mandal	50 %	50 % *
BusNor AS	Bergen	100 %	100 %
Arka AS	Os	100 %	100 %
Arka Rogaland AS	Sola	100 %	100 %
Rolands AS	Kristiansand	75 %	75 %
Carbomix AS	Os	100 %	100 %
NOR SLEP AS	Sandefjord	100 %	100 %
Nor Slep Svenska AB	Göteborg	100 %	100 %
Rasmussen Eiendom AS	Bergen	100 %	100 %
Fjøsangerveien 68 AS	Bergen	100 %	100 %
Rasmussen Eiendom Åsane AS	Bergen	100 %	100 %
Heiane 4 AS	Bergen	100 %	100 %
Kanalveien 52 C AS	Bergen	100 %	100 %
Fjøsangerveien 70A AS	Bergen	100 %	100 %
Kanalveien 11 AS	Bergen	100 %	100 %
Kristian Birkelandsvei 5 AS	Bergen	100 %	100 %
Drift og Eiendomsforvaltning AS	Bergen	100 %	100 %
Kanalveien 7 AS	Bergen	100 %	100 %
Møllevegen 8 AS	Bergen	100 %	100 %
Galleri Lofoten AS	Henningsvær	100 %	100 %
Advanced Asset Management AS	Bergen	100 %	100 %
Karos Shipping AS	Bergen	100 %	100 %
Stormo Invest AS	Lunde	51 %	51 %
Spannavegen 152 AS	Bergen	100 %	100 %
Kokstaddalen 33 B AS	Bergen	100 %	100 %
Cashnor AS	Bergen	100 %	100 %
Tollbodalmenningen 2 AS	Bergen	100 %	100 %
Kanalveien Næringspark AS	Bergen	100 %	100 %

* Mandal Last og Buss AS og Trucknor Setesdal AS konsolideres i konsernregnskapet på grunn av at det foreligger kontroll, uten at det foreligger stemmeflertall grunnet eierskap. De to selskapene er underlagt administrasjonen til Strømberg Gruppen, samt at styret i selskapene er representert ved halvparten fra Strømberg Gruppen herav også styreleder. For Mandal Last og Buss AS er øvrige 50 % av aksjene fordelt likt mellom to eksterne minoritetsaksjonærer.

Navn	Forretningskontor	Eierandel	Stemmeandel
Kvitsøygata 1 AS	Bergen	100 %	100 %
Statminister Michelsensvei 38 AS	Bergen	100 %	100 %
Rasmussen Samlingene AS	Bergen	100 %	100 %
Transportindustri AS	Fauske	50,4 %	50,4 %
Borgeskogen Øst Tomt 22-24 AS	Bergen	100 %	100 %
Borgeskogen Øst Tomt 22 AS	Bergen	100 %	100 %
Borgeskogen Øst Tomt 24 AS	Bergen	100 %	100 %
Minde Allè 35 AS	Bergen	100 %	100 %
Rasmussen Reserve AS	Bergen	100 %	100 %
Tobidan Bremsomat AS	Bergen	60 %	60 %
Tobidan Bremsomat A/S	Køge, Danmark	60 %	60 %
Tobidan Bremsomat AB	Jönköping, Sverige	60 %	60 %
Tobidan Bremsomat OY	Vantaa, Finland	60 %	60 %
Tobidan Bremsomat UAB	Vilnius, Litauen	60 %	60 %
T-B Distribution Center Europe UAB	Vilnius, Litauen	60 %	60 %
Partnor AS	Bergen	100 %	100 %
Truckpartner AS	Bergen	100 %	100 %

Oppkjøp i konsernet inneværende regnskapsår

Tobidan Bremsomat A/S
Partnor AS har i 2024 kjøpt 60% av aksjene og stemmene (300 aksjer) i det Danske selskapet Tobidan Bremsomat A/S, med oppkjøpstidspunkt 01.06.2024

Tobidan Bremsomat A/S eier igjen 100% av aksjene i følgende selskaper, som konsolideres i konsernregnskapet til Tobidan Bremsomat A/S.

Selskap	Land
Tobidan Bremsomat Oy	Finland
Tobidan Bremsomat AB	Sverige
Tobidan Bremsomat AS	Norge
Tobidan Bremsomat UAB	Litauen
T-B Distribution Center Europe UAB	Litauen

Disse selskapene konsolideres i konsernregnskapet til Tobidan Bremsomat A/S, som igjen konsolideres i konsern-regnskapet til Strømberg Gruppen AS.

Anskaffelseskost for aksjene består av:

Avtalt vederlag for aksjene	6 112 612	NOK
Avtalt vederlag for resultat 1 halvår	2 154 694	NOK
Transaksjonskostnader ifm. aksjekjøp	3 320 350	NOK
	11 587 656	

Minde Alle 35 AS:
Rasmussen Eiendom AS har i 2024 kjøpt 100 % av aksjene og stemmene i eiendomsselskapet Minde Alle 35 AS, med oppkjøpstidspunkt 01.12.2024.

Anskaffelseskost for aksjene er kr 334 861 653, hvorav 434 876 214 er vederlag for eiendom og tomt, utsatt skatt knyttet til regnskapsførte eiendomsverdier er i forbindelse med oppkjøpet beregnet til MNOK 19 og utgjør 9 % av forskjell mellom virkelig verdi av eiendommen og skattemessige verdier. Resterende del av vederlaget knytter seg til omløpmidler med MNOK 16,8 og overtatte forpliktelser/gjeld med MNOK 97,8.

NOTE 2
SALGSINNTEKTER

Selskapene driver virksomhet innen påbygg og leveranser av utstyr til nyttekjøretøyer, forhandlervirksomhet for Volvo lastebiler og busser, shipping, samt investeringer i og drift av næringseiendommer.

Pr virksomhetsområde	2024	2023
Tall i hele tusen		
Forhandlervirksomhet	2 567 059	2 113 864
Påbygg og leveranser av utstyr til nyttekjøretøy	484 644	520 213
Leieinntekter	123 780	117 144
Innkrevde felleskostnader fra leietakere	21 692	23 385
Frakttinntekter shipping	2 614	6 838
Andre salgs- og driftsinntekter	39 310	30 962
Sum driftsinntekter	3 239 100	2 812 405
GEOGRAFISK FORDELING		
Norge	3 162 114	2 779 795
Sverige	34 211	25 772
Danmark	21 752	-
Finland	6 346	-
Andre	42 774	6 838
Sum	3 239 100	2 812 405

NOTE 3
LØNSKOSTNADER

Pr virksomhetsområde	2024	2023
Tall i hele tusen		
Lønninger	410 482	352 054
Folketrygdavgift	47 302	42 494
Pensjonskostnader	21 156	17 363
Andre ytelser	24 434	23 357
Styrehonorar	2 943	2 772
Sum lønnskostnader	506 318	438 040
Antall sysselsatte årsverk	597	588

Selskapet er pliktig til å ha tjenstepensjonsordning etter lov om obligatorisk tjenstepensjon, selskapet har etablert en innskuddspensjon som tilfredsstiller kravene i denne lov. Kostnadsført beløp i denne ordningen utgjør kr 21 156 185.

Godtgjørelser	Daglig leder	Styret
Lønn og honorarer	4 025	2 080
Kostnadsført pensjon	144	-
Annen godtgjørelse	153	-

Det er i 2024 vedtatt avsatt kr 5 000 000 til bonus til daglig leder, i tillegg til lønn og honorarer.

Det foreligger ingen avtale om lønn eller annen godtgjørelse for daglig leder eller styreleder ved fratreden utover hva som følger av arbeidsmiljølovgivningen. Det foreligger ingen avtaler om bonuser for styreleder.

Revisor	2024
Godtgjørelse til revisor fordeles på følgende måte (ekskl. mva):	
Lovpålagt revisjon	8 536
Andre tjenester	3 011
	11 546

Lån til konsernsjef, aksjonærer og styret

Det foreligger ikke utestående lån til eller sikkerhetsstillelser til fordel for daglig leder, aksjonærer eller og styret pr 31.12.2024.

NOTE 4
SAMMENDRATTE POSTER

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Posten finansinntekter er slått sammen av:		
Renteinntekter	9 108	5 672
Andre finansinntekter	17 528	24 547
Verdiøkning markedsbaserte omløpsmidler	27 269	12 494
Agio	778	1 443
Sum	54 684	44 155
Posten finanskostnader er slått sammen av:		
Rentekostnader	149 162	122 356
Andre finanskostnader	4 453	4 691
Verdireduksjon markedsbaserte omløpsmidler	2 370	
Nedskrivning finansielle anleggsmidler	27 208	
Disagio	310	2 918
Sum	183 503	129 965

NOTE 5
SKATT

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Årets skattekostnad fremkommer slik:		
Betalbar selskapsskatt	32 146	30 998
Endring utsatt skatt	3 214	1 579
Korrigerings skatt tidligere år	-	-
Årets totale skattekostnad	35 360	32 578
Andel av årets skattekostnad som gjelder utenlandsk del	1 004	-
Betalbar skatt i årets skattekostnad fremkommer slik:		
Resultat før skattekostnad	148 857	154 431
Permanente forskjeller	4 062	-6 797
Minoritetens andel av underskudd i deltakerlignede selskaper	-	-
Endring midlertidige forskjeller	-6 752	-5 237
Benyttet fremførbart underskudd	-49	-1 773
Grunnlag betalbar skatt	146 118	140 623
Skatt, 22 %	32 146	30 998
Sum betalbar skatt	32 146	30 998
Betalbar skatt i balansen fremkommer slik:		
Betalbar skatt på årets resultat	32 146	30 998
Betalbar skatt på tidligere år	-	-0
Betalbar skatt fra oppkjøp	337	-
Sum betalbar skatt i balansen	32 483	30 998
SPESIFIKASJON AV GRUNNLAG FOR UTSATT SKATT		
Forskjeller som utlignes:		
Anleggsmidler	1 025 831	698 552
Herav merverdi eiendom ifm oppkjøp	-702 726	-404 673
Omløpsmidler	16 635	18 946
Netto pensjonsforpliktelser	1	20
Avsetninger for forpliktelser	-25 918	-24 719
Gevinst og tapskonto	1 692	3 332
Balanseførte leieavaler	3 199	3 477
Underskudd til fremføring	-12 240	-11 162
Sum	306 476	283 773

	2024	2023
Tall i hele tusen		
FORSKJELLER SOM IKKE INNGÅR I BEREGNING AV UTSATT SKATT	14 866	3 785
Sum grunnlag utsatt skatt	321 342	287 558
Utsatt skatt nominell sats	70 697	65 419
Utsatt skatt neddiskontert sats	43 892	22 833
Sum Utsatt skatt	114 588	88 253

NOTE 6

VARIGE DRIFTSMIDLER OG IMMATERIELLE EIENDELER

	Bygninger	Tomter	Transport- midler	Driftsløsøre etc	Skip
Tall i hele tusen					
Akk.anskaffelseskost 1.1.	1 833 456	340 297	54 562	293 235	50 854
Tilgang	371 071	121 973	13 751	30 453	-
Avgang til ansk. kost	-	300	6 250	1 026	50 854
Akk. ansk.kost 31.12.	2 204 528	461 969	62 063	322 662	-
Samlede avskriv. 31.12.	308 313	108	44 339	239 745	-
Samlede nedskriv. 31.12	-	-	-	474	-
Bokført verdi 31.12.	1 896 215	461 861	17 724	82 443	-
Årets ordinære avskrivning	31 045	-	4 855	16 751	1 797
Årets nedskrivning	-	-	-	-	-
Avskrivningssats	30-99 år	-	5-8 år	5-15 år	25-30 år
	Goodwill	Negativ goodwill	Forskning og utvikling	Varemerke	Andre ikke avskrivbare driftsmidler
Tall i hele tusen					
Akk.anskaffelseskost 1.1.	118 690	-	763	1 800	129 168
Tilgang	-	-41 605	172	-	8 698
Avgang til ansk. kost	-	-	-	-	-
Akk. ansk.kost 31.12.	118 690	-41 605	934	1 800	137 866
Samlede avskriv. 31.12.	105 497	-4 160	418	1 800	-
Bokført verdi 31.12.	13 193	-37 444	516	-	137 866
Årets ordinære avskrivning	8 748	-4 160	113	-	-
Avskrivningssats	5-10 år	5 år	10 år	10 år	-

Strømberg Gruppen solgte i 2014 det vesentligste av shippingvirksomheten i konsernet. Avgang skip konsernnivå ga en regnskapsmessig gevinst på kr 16 463 245 i 2014.

	Goodwill	Avskrivningstid
Tall i hele tusen		
Tobidan A/S	-37 444	5 år
Nordic Last og Buss AS	3 676	10 år
Transportindustri AS	9 518	10 år
Sum Goodwill	-24 251	

Avskrivningstid på 10 år er valgt fordi de oppkjøpte selskapene representerer investeringer med en langsiktig horisont, og merverdien som ligger i en forventning om fremtidig inntjening er tilsvarende forventet å opptjenes over flere år. En avskrivningstid på 10 år er vurdert å gi en fornuftig sammenstilling med de tilhørende inntektene som genereres og inngår i konsernregnskapet.

Negativ goodwill knytter seg ikke til framtidig tap eller planlagte kostnader estimert på oppkjøpstidspunktet. Den negative goodwill resultatføres systematisk over fem år, som en kostnadsreduksjon.

Resultatført kostnadsreduksjon
2024

4 160 471

NOTE 7

PANTSTILLELSER OG GARANTIER M.V.

Pr virksomhetsområde	2024	2023
Tall i hele tusen		
Gjeld som er sikret med pant:		
Langsiktig gjeld kredittinstitusjoner	1 809 132	1 458 521
Kortsiktig gjeld kredittinstitusjoner	847 440	885 400
Sum	2 656 572	2 343 920
Garantier		
Beregnet garantiforpliktelse inngår i annen kortsiktig gjeld.	7 644	8 485
Reparasjonsavtaler		
Forpliktelser knyttet til reparasjonsavtaler inngår i avsetning for andre forpliktelser.	10 928	13 511
Eiendeler stillet som sikkerhet for pantesikret gjeld	2	2
Varer	726 926	779 066
Kundefordringer og andre fordringer	321 615	289 811
Fast eiendom	2 201 128	1 822 880
Driftsmidler	68 322	61 646
Skip	-	32 961
Sum	3 317 991	2 986 363

Total limit for konsernkonto er kr 440 000 000. Selskapene som omfattes av avtalen om konsernkonto har kausjonert for forpliktelsen.

Konsernet har dessuten en kredittordning tilknyttet varelagerfinansiering med en limit på kr 550 000 000.

Ubenyttet del av kreditt på konsernkonto utgjør kr 160 974 669 og kr 40 114 363 i ubenyttet kreditt for lagerfinansiering. Saldo på toppkonto i konsernkontoordning og varelagerfinansiering inngår i posten kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner. Mellomværende som oppstår fra konsernselskaper som er med i konsernkontoordningen er eliminert.

Konsernet har via Strømberg Gruppen AS stilt garanti for kassekreditt i BioFeeder AS pålydende kr 5 000 000.

Konsernet har serielån fra kredittinstitusjon innrettet som "låneballonger" som fornyes regelmessig. Dette medfører at lånets hovedstol forfaller tidligere enn 5 år.

Kredittbeløpet tilbakebetales ved endt termin tilsvarende et langsiktig lån, men fornyes i sin helhet innen 1 år fra låneopptak.

Kredittordningen er i prinsippet satt opp som et langsiktig forhold med kredittinstitusjon med en forventning og tro på fornyelse etter utløp av løpetid, og er i konsernregnskapet presentert som en langsiktig gjeld. Siste lånefornyng ble gjort 9.9.2024 og det er forventet at lånet vil bli fornyet et år fra dette tidspunktet.

Andel av gjeld som forfaller i 2025

1 754 840 882

Andel av gjeld som forfaller i 2026

Andel av gjeld som forfaller etter 2026

Av konsernets langsiktige gjeld til kredittinstitusjoner som ikke er innrettet som låneballonger forfaller kr 0 senere enn 5 år etter regnskapsårets slutt.

Fordringer med forfall senere enn ett år etter regnskapsårets slutt	2024	2023
Tall i hele tusen		
Andre fordringer (anleggsmidler)	89 188 366	44 115 998

NOTE 8
INVESTERINGER I TILKNYTTETE SELSKAPER

Tilknyttede selskaper

Investeringer i tilknyttede selskaper er vurdert etter egenkapitalmetoden. Andel resultat inngår som finansinntekt og -kostnad i konsernregnskapet.

Tilknyttede selskaper	Bio Feeder AS	Trucknor Firda AS	Kanalveien Utbygging AS	Trucknor Tide AS	Trucknor Tide Osterøy AS
Tall i hele tusen					
Eier- og stemmeandel	41,32 %	50 %	50 %	50 %	50 %
Forretningskontor	Austevoll	Førde	Bergen	Bergen	Osterøy
Regnskapsår	2023 *	2024	2024	2024	2024
Regnskapsvaluta	NOK	NOK	NOK	NOK	NOK

Merverdianalyse	Bio Feeder AS	Trucknor Firda AS	Kanalveien Utbygging AS	Trucknor Tide AS	Trucknor Tide Osterøy AS	Sum
Tall i hele tusen						
Balanseført egenkapital på kjøpstidspunktet	6 313	6 550	16 539	2 550	500	4 460
Henførbar netto merverdi	4 460	-	-	-	-	4 460
Anskaffelseskost	10 774	6 550	16 539	2 550	500	36 912

* Tallstørrelser er pr 31.12.23 da endelige regnskapstall for 2024 ikke foreligger ved regnskapsavleggelsen.

Beregning av årets resultatandel	Bio Feeder AS	Trucknor Firda AS	Kanalveien Utbygging AS	Trucknor Tide AS	Trucknor Tide Osterøy AS	Sum
Tall i hele tusen						
Andel årets resultat	405	1 325	-69	1 974	-1 044	2 592
Avskrivning henførbar merverdi	-	-	-	-	-	-
Årets resultatandel	405	1 325	-69	1 974	-1 044	2 592
Beregning av balanseført verdi 31.12.						
Balanseført verdi 01.01.	27 950	2 215	9 899	2 774	-	42 838
Tilgang i perioden	-	-	-	-	-	-
Årets resultatandel	405	1 325	-69	1 974	-	3 636
Kostprisjustering	-	-	-	-	-	-
Egenkapitaljustering direkte mot egenkapitalen	-	-	-	-	-	-
Overføringer til/fra selskapet (utbytte mv.)	-	-1 300	-	-750	-	-2 050
Innbetalt/tilbakebetalt egenkapital i perioden	-	-	-	-	-	-
Balanseført verdi 31.12.	28 355	2 241	9 830	3 998	-	44 424

Øvrig saldo på regnskapslinjen "Investeringer i tilknyttede selskaper" på kr 2 822 312 relaterer seg til øvrige lang-siktige aksjeposter som behandles etter kostmetoden i konsernregnskapet.

NOTE 9
VARER

Varer for videresalg er vurdert til laveste av gjennomsnittlig anskaffelseskost og netto salgsverdi. Råvarer er verdsatt til anskaffelseskost, med fradrag for ukurans.

Varer i arbeid og ferdigvarer er verdsatt til full tilvirkningskost.

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Varer for videresalg	727 223	715 827
Råvarer og deler	159 350	128 419
Sum bokført verdi varelager	886 573	844 246
Herav avsetning til ukurans	-22 928	-13 049

NOTE 10
INVESTERING I AKSJER OG ANDELER

	Eierandel	Anskaffelseskost	Bokført verdi
Tall i hele tusen			
Tubilah AS	10,70 %	40 890	16 043
Wilson ASA	4,90 %	135 985	135 985
Øvrige aksjer		-	68
Sum investeringer i aksjer og andeler		-	152 096

Andre kortsiktige plasseringer i verdipapirer er vurdert til markedsverdi

	Anskaffelseskost	Bokført verdi	Markedsverdi
Tall i hele tusen			
Markedsbaserte Aksjer i Norge	1 380	1 662	1 662
Andeler i norske verdipapirfond	102 715	140 790	140 790
Diskresjonær forvaltning i Norge	15 027	20 309	20 309
Sum markedsbaserte aksjer	119 122	162 761	162 761

Årets bokførte verdiendring er netto positiv og utgjør kr 24 899 205 (ref. note 4).

Virkelig verdi av markedsbaserte aksjer er vurdert til børskurs pr. siste børsdag i regnskapsåret.

NOTE 11
BUNDNE MIDLER

I posten inngår bundne bankinnskudd med kr	16 651 038
--	------------

NOTE 12
EGENKAPITAL, AKSJEKAPITAL MV

	Aksje- kapital	Overkurs	Annen egen- kapital	Minoriteter	2024	2023 omarbeidet	2023
Tall i hele tusen							
Egenkapital 1/1	1 260	2 795	881 764	33 260	919 079	831 060	831 060
Feil i fjor*	-	-	-	-10 537	-10 537	-	-
Korrigerert egenkapital 1/1 for prinsippendring	1 260	2 795	881 764	22 723	908 542	-	-
Årets resultat	-	-	109 737	3 760	113 497	123 024	121 853
Tilgang minoritet	-	-	-	35 462	35 462	1 835	13 543
Omregningsdifferanse	-	-	490	648	1 138	221	221
Utbytte	-	-	-	-800	-800	-1 599	-1 599
Tilleggsutbytte	-	-	-40 000	-	-40 000	-46 000	-46 000
Kapital 31/12	1 260	2 795	951 991	61 793	1 017 839	908 542	919 079

* Konsernet har i 2024 korrigert for feil innregning av goodwill i 2023. Det ble i forbindelse med oppkjøp av Transportindustri AS innregnet goodwill etter full goodwill metode, mens konsernet har som prinsipp å innregne bare majoritetens andel av goodwill. Dette er defor korrigert i regnskapet for 2024 mot egenkapital, sammenligningstallene for 2023 er omarbeidet der egenkapitalen og goodwill er redusert med MNOK 10,5 og i tillegg er det reduserte avskrivinger knyttet til minoritetens andel med MNOK 1,2 i resultatregnskapet for 2023

Aksjekapitalen i morselskapet består av 2.660 A-aksjer pålydende kr. 90,- og 11.340 B-aksjer pålydende kr. 90,-.

Selskapets aksjonærer er:	Eierandel
Anne Sofie Invest AS	25 %
PGR Invest AS	25 % Aksjonæren er representert i styret og er daglig leder i selskapet.
Svein Andreas Invest AS	25 % Aksjonæren er representert i styret.
Rolf Arne Invest AS	25 % Aksjonæren er representert i styret.

NOTE 13
ØVRIG LANGSIKTIG GJELD

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Gjeld til aksjeeiere i morselskap	181 220	168 967
Gjeld til minoritetsaksjonær	-	-
Øvrig langsiktig gjeld	3 082	2 399
Sum øvrig langsiktig gjeld	184 302	171 366

Lån renteberegnes i henhold til markedsmessige vilkår.

NOTE 14
FINANSIELL MARKEDSRISIKO

Konsernets rente- og valutasikring er kontantstrømsikring

Renterisiko

Renterisiko oppstår på kort og mellomlang sikt som et resultat av at deler av selskapets gjeld har flytende rente.

Maksimumsrammer for andel av gjeld med flytende rente er fastsatt. Låneporteføljen har i dag en kombinasjon av flytende og fast rentebinding.

Konsernet er eksponert for endringer i rentenivå, men har inngått rentebytteavtale på deler av den langsiktige gjelden for å redusere eksponeringen.

Pr. 31.12.2024 har konsernet inngått rentebytteavtaler for MNOK 800 av den langsiktige gjelden.

Effekt av rentebytteavtale bokføres som rentekostnad i samme regnskapsperiode som rentene forfaller.

Valutarisiko

Utvikling i valutakurser innebærer både direkte og indirekte en økonomisk risiko for selskapet.

Konsernet har i noe utstrekning inngått valutaterminavtaler for å sikre seg mot endringer i valutakurs.

Effekt av valutasikring resultatføres i takt med tidspunktet for når sikringsobjektet kostnadsføres.

Risiko for svingninger i innkjøpspriser sikres gjennom langsiktige avtaler om kjøp, samt inngåelse av strategiske avtaler med leverandører og andre aktører i markedet.



KPMG AS
Kanalveien 11
P.O. Box 4 Kristianborg
N-5822 Bergen

Telephone +47 45 40 40 63
Internet www.kpmg.no
Enterprise 935 174 627 MVA

Til generalforsamlingen i Strømberg Gruppen AS

Uavhengig revisors beretning

Konklusjon

Vi har revidert årsregnskapet for Strømberg Gruppen AS, som består av:

- selskapsregnskapet, som består av balanse per 31. desember 2024, resultatregnskap og kontantstrømpoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen og noter til årsregnskapet, herunder et sammendrag av viktige regnskapsprinsipper, og
- konsernregnskapet, som består av balanse per 31. desember 2024, resultatregnskap og kontantstrømpoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen og noter til årsregnskapet, herunder et sammendrag av viktige regnskapsprinsipper.

Etter vår mening

- oppfyller årsregnskapet gjeldende lovkrav,
- gir selskapsregnskapet et rettviseende bilde av selskapets finansielle stilling per 31. desember 2024 og av dets resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret avsluttet per denne datoen i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge, og
- gir konsernregnskapet et rettviseende bilde av konsernets finansielle stilling per 31. desember 2024 og av dets resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret avsluttet per denne datoen i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge.

Grunnlag for konklusjonen

Vi har gjennomført revisjonen i samsvar med International Standards on Auditing (ISA-ene). Våre oppgaver og plikter i henhold til disse standardene er beskrevet nedenfor under *Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet*. Vi er uavhengige av selskapet og konsernet i samsvar med kravene i relevante lover og forskrifter i Norge og International Code of Ethics for Professional Accountants (inkludert internasjonale uavhengighetsstandarder) utstedt av International Ethics Standards Board for Accountants (IESBA-reglene), og vi har overholdt våre øvrige etiske forpliktelser i samsvar med disse kravene. Innhentet revisjonsbevis er etter vår vurdering tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon.

Øvrig informasjon

Styret og daglig leder (ledelsen) er ansvarlige for informasjonen i årsberetningen. Øvrig informasjon omfatter informasjon i årsrapporten bortsett fra årsregnskapet og den tilhørende revisjonsberetningen. Vår konklusjon om årsregnskapet ovenfor dekker ikke informasjonen i årsberetningen.

I forbindelse med revisjonen av årsregnskapet er det vår oppgave å lese årsberetningen. Formålet er å vurdere hvorvidt det foreligger vesentlig inkonsistens mellom årsberetningen og årsregnskapet og den kunnskap vi har opparbeidet oss under revisjonen av årsregnskapet, eller hvorvidt informasjon i årsberetningen ellers fremstår som vesentlig feil. Vi har plikt til å rapportere dersom årsberetningen fremstår som vesentlig feil. Vi har ingenting å rapportere i så henseende.

© KPMG AS, a Norwegian limited liability company and a member firm of the KPMG global organization of independent member firms affiliated with KPMG International Limited, a private English company limited by guarantee. All rights reserved.

Statsautoriserte revisorer - medlemmer av Den norske Revisorforening

Offices in:

Oslo	Elverum	Mosjø	Rana	Tromsø
Ålesund	Finnøy	Molde	Trondheim	Tynset
Bergen	Haugesund	Stavanger	Ullensaker	Ålesund
Bodø	Kristiansund	Straume		



Basert på kunnskapen vi har opparbeidet oss i revisjonen, mener vi at årsberetningen

- er konsistent med årsregnskapet og
- inneholder de opplysninger som skal gis i henhold til gjeldende lovkrav.

Ledelsens ansvar for årsregnskapet

Ledelsen er ansvarlig for å utarbeide årsregnskapet og for at det gir et rettviseende bilde i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge. Ledelsen er også ansvarlig for slik intern kontroll som den finner nødvendig for å kunne utarbeide et årsregnskap som ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller utilsiktede feil.

Ved utarbeidelsen av årsregnskapet er ledelsen ansvarlig for å ta standpunkt til selskapets og konsernets evne til fortsatt drift og opplyse om forhold av betydning for fortsatt drift. Forutsetningen om fortsatt drift skal legges til grunn for årsregnskapet så lenge det ikke er sannsynlig at virksomheten vil bli avvirket.

Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet

Vårt mål er å oppnå betryggende sikkerhet for at årsregnskapet som helhet ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller utilsiktede feil, og å avgi en revisjonsberetning som inneholder vår konklusjon. Betryggende sikkerhet er en høy grad av sikkerhet, men ingen garanti for at en revisjon utført i samsvar med ISA-ene, alltid vil avdekke vesentlig feilinformasjon. Feilinformasjon kan oppstå som følge av misligheter eller utilsiktede feil. Feilinformasjon er å anse som vesentlig dersom den enkeltvis eller samlet med rimelighet kan forventes å påvirke de økonomiske beslutningene som brukerne foretar på grunnlag av årsregnskapet.

Som del av en revisjon i samsvar med ISA-ene, utøver vi profesjonelt skjønn og utviser profesjonell skepsis gjennom hele revisjonen. I tillegg:

- identifiserer og vurderer vi risikoen for vesentlig feilinformasjon i regnskapet, enten det skyldes misligheter eller utilsiktede feil. Vi utformer og gjennomfører revisjonshandlinger for å håndtere slike risikoer, og innhenter revisjonsbevis som er tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon. Risikoen for at vesentlig feilinformasjon som følge av misligheter ikke blir avdekket, er høyere enn for feilinformasjon som skyldes utilsiktede feil, siden misligheter kan innebære samarbeid, forfalskning, bevisste utelatelser, uriktige fremstillinger eller overstyring av internkontroll.
- opparbeider vi oss en forståelse av intern kontroll som er relevant for revisjonen, for å utforme revisjonshandlinger som er hensiktsmessige etter omstendighetene, men ikke for å gi uttrykk for en mening om effektiviteten av selskapets og konsernets interne kontroll.
- evaluerer vi om de anvendte regnskapsprinsippene er hensiktsmessige og om regnskapestimatene og tilhørende noteopplysninger utarbeidet av ledelsen er rimelige.
- konkluderer vi på om ledelsens bruk av fortsatt drift-forutsetningen er hensiktsmessig, og, basert på innhentede revisjonsbevis, hvorvidt det foreligger vesentlig usikkerhet knyttet til hendelser eller forhold som kan skape tvil av betydning om selskapets og konsernets evne til fortsatt drift. Dersom vi konkluderer med at det eksisterer vesentlig usikkerhet, kreves det at vi i revisjonsberetningen henleder oppmerksomheten på tilleggsopplysningene i årsregnskapet, eller, dersom slike tilleggsopplysninger ikke er tilstrekkelige, at vi modifiserer vår konklusjon. Våre konklusjoner er basert på revisjonsbevis innhentet frem til datoen for revisjonsberetningen. Etterfølgende hendelser eller forhold kan imidlertid medføre at selskapet og konsernet ikke kan fortsette driften.
- evaluerer vi den samlede presentasjonen, strukturen og innholdet i årsregnskapet, inkludert tilleggsopplysningene, og hvorvidt årsregnskapet gir uttrykk for de underliggende transaksjonene og hendelsene på en måte som gir et rettviseende bilde.
- innhenter vi tilstrekkelig og hensiktsmessig revisjonsbevis vedrørende den finansielle informasjonen til enhetene eller forretningsområdene i konsernet for å kunne gi uttrykk for en mening om konsernregnskapet. Vi er ansvarlige for å lede, følge opp og gjennomføre konsernrevisjonen. Vi har eneansvar for vår konklusjon om konsernregnskapet.

Penneo Dokumentnrøkkel: 7AG3J-ACXRG-Z758P-295ON-4CUG5-UBNOE



Vi kommuniserer med styret blant annet om det planlagte innholdet i og tidspunkt for revisjonsarbeidet og eventuelle vesentlige funn i revisjonen, herunder vesentlige svakheter i intern kontroll som vi avdekker gjennom revisjonen.

Bergen, 22. mai 2025

KPMG AS

Anfinn Fardal
Statsautorisert revisor
(elektronisk signert)

Penneo Dokumentnrøkkel: 7AG3J-ACXRG-Z758P-295ON-4CUG5-UBNOE

STRØMBERG GRUPPEN AS



Resultatregnskap

Tall i hele tusen

Driftsinntekter og driftskostnader	Noter	2024	2023
Annen driftsinntekt	1, 2, 3	20 593	19 027
Sum driftsinntekter		20 593	19 027
		-	-
Lønnskostnad	4	12 763	7 204
Avskrivning av driftsmidler og immaterielle eiendeler	5	723	632
Annen driftskostnad	3, 4	34 929	33 510
Sum driftskostnader		48 415	41 346
Driftsresultat		-27 822	-22 319
FINANSINNTEKTER OG FINANSKOSTNADER			
Inntekt på investering i datterselskap		44 977	44 228
Renteinntekt fra foretak i samme konsern		2 590	340
Annen renteinntekt		144	144
Annen finansinntekt		5 182	12 438
Verdiøkning markedsbaserte omløpsmidler	6	-	2 073
Nedskrivning av finansielle eiendeler	9	-	5 000
Rentekostnad til foretak i samme konsern		3 676	3 416
Annen rentekostnad	7, 17	19 481	15 055
Annen finanskostnad		2 200	1 852
Resultat av finansposter		27 537	33 901
Resultat før skattekostnad		-286	11 581
Skattekostnad på resultat	8, 18	-317	1 967
Årets resultat		31	9 614
OVERFØRINGER			
Tilleggsutbytte		40 000	46 000
Overført fra annen egenkapital		39 969	36 386
Sum overføringer		31	9 614

Balanse

Tall i hele tusen

Eiendeler	Noter	2024	2023
ANLEGGSMIDLER			
Immaterielle eiendeler			
Utsatt skattefordel	8, 18	1 325	1 008
Sum immaterielle eiendeler		1 325	1 008
Varige driftsmidler			
Driftsløsøre, inventar o.a. utstyr	5	5 434	6 078
Sum varige driftsmidler		5 434	6 078
Finansielle driftsmidler			
Investeringer i datterselskap	9	583 843	563 783
Lån til foretak i samme konsern	3, 10	129 931	8 469
Lån til tilknyttet selskap	3, 10	4 589	4 446
Investeringer i aksjer og andeler	6	-	135 985
Sum finansielle anleggsmidler		718 363	712 682
Sum anleggsmidler		725 121	719 768
OMLØPSMIDLER			
Fordringer			
Kundefordringer	3	3 994	3 673
Andre kortsiktige fordringer	3	48 615	48 775
Fordringer i konsernkontoordning	3	213 294	190 276
Sum fordringer		265 904	242 723
Bankinnskudd, kontanter o.l.	11	283	150
Sum omløpsmidler		266 187	242 874
Sum eiendeler		991 308	962 642

Balanse

Tall i hele tusen

Egenkapital og gjeld	Noter	2024	2023
INNSKUTT EGENKAPITAL			
Aksjekapital	12, 13	1 260	1 260
Overkurs	12	2 795	2 795
Sum innskutt egenkapital		4 055	4 055
Opptjent egenkapital			
Annen egenkapital	12	210 690	250 659
Sum opptjent egenkapital		210 690	250 659
Sum egenkapital		214 745	254 714
GJELD			
Annen langsiktig gjeld			
Øvrig langsiktig gjeld	14	181 220	168 967
Sum annen langsiktig gjeld		181 220	168 967
Kortsiktig gjeld			
Gjeld til kredittinstitusjoner	15	285 645	354 168
Gjeld i konsernkontoordning	3	206 674	90 793
Leverandørgjeld	3	3 534	2 072
Skyldige offentlige avgifter		523	380
Annen kortsiktig gjeld	3, 16	98 965	91 547
Sum kortsiktig gjeld		595 342	538 960
Sum gjeld		776 562	707 927
Sum gjeld og egenkapital		991 308	962 642

Bergen, 6. mai 2025
Styret i Strømberg Gruppen AS



Eldar Sætre
Styrets leder



Per Gunnar Strømberg Rasmussen
Konsernsjef/styremedlem



Rolf Arne Rasmussen
Styremedlem



Svein Andreas Strømberg Rasmussen
Styremedlem



Jan Jansønn Greve
Styremedlem

Kontantstrømoppstilling

Tall i hele tusen

Kontantstrømmer		2024	2023
KONTANTSTRØMMER FRA OPERASJONELLE AKTIVITETER			
+/-	Resultat før skattekostnad	-286	11 581
+	Ordinære avskrivninger	723	632
+/-	Endring kundefordringer	-322	371
+/-	Endring leverandørgjeld	1 462	612
+/-	Effekt poster klassifisert som inv/fin. aktiviteter	6 477	2 927
+/-	Endring i andre tidsavgrensningsposter	-34 008	-47 051
=	Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter	-25 954	-30 927
KONTANTSTRØMMER FRA INVESTERINGSAKTIVITETER			
-	Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler	-78	-656
+/-	Endring fordring i konsernkontoordning	-23 018	893
-	Utbetalinger ved kjøp av aksjer og andeler	-60	-
+/-	Endring langsiktig konsernlån	14 379	-8 612
=	Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter	-8 778	-8 375
KONTANTSTRØMMER FRA FINANSIERINGSAKTIVITETER			
-	Utbetalinger ved nedbetaling av kortsiktig gjeld	-	-12 546
+/-	Endring gjeld i konsernkontoordning	115 881	-6 183
+/-	Netto endring i kassekreditt	-68 523	43 740
-	Utbetalinger av utbytte	-34 224	-11 500
+	Innbetalinger av konsernbidrag	44 228	47 379
-	Utbetalinger av konsernbidrag	-22 500	-21 700
=	Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter	34 863	39 191
=	Netto endring i kontanter og kontantekv.	132	-111
+	Beholdning av kontanter og kontantekv. 1.1.	150	262
=	Beholdning av kontanter og kontantekv. 31.12	283	150

Noter til regnskapet

NOTE 1
REGNSKAPSPRINSIPPER

Årsregnskapet er satt opp i samsvar med regnskapsloven og anbefalinger til god regnskapsskikk.

Inntekter

Selskapets driftsinntekter består av administrasjonshonorarer utfakturert til datterselskaper og tilknyttede selskaper i Strømberg Gruppen konsern. Inntektsføringen av administrasjonstjenestene skjer i takt med at de ytes.

Klassifisering og vurdering av eiendeler og gjeld

Eiendeler knyttet til varekretsløpet er klassifisert som omløpsmidler. Den samme regelen gjelder for kortsiktig gjeld. Fordringer og gjeld som ikke knytter seg til varekretsløpet er klassifisert som omløpsmidler/kortsiktig gjeld hvis de forfaller innen ett år etter regnskapsavslutningstidspunktet. Øvrige eiendeler er klassifisert som anleggsmidler og øvrig gjeld er klassifisert som langsiktig.

Anleggsmidler

Ikke avskrivbare anleggsmidler balanseføres til anskaffelseskost og nedskrives til virkelig verdi når verdifallet forventes ikke å være forbigående. Avskrivbare driftsmidler er i balansen oppført til kostpris med fradrag for ordinære avskrivninger. Avskrivningene er fordelt lineært over antatt økonomisk levetid.

Investering i aksjer

Aksjer og andeler i tilknyttet selskap og datterselskap er balanseført til anskaffelseskost.

Ved verdifall som ikke anses å være forbigående er aksjer og andeler nedskrevet til virkelig verdi.

Utbytte, konsernbidrag og andre utdelinger fra datterselskap er inntektsført samme år som det er avsatt i givers regnskap.

Utbytte fra tilknyttede selskaper kan inntektsføres i det regnskapsåret som utbytte er foreslått med bakgrunn i, forutsatt at det er betydelig sannsynlighetsovervekt for slik utdeling.

Kortsiktige plasseringer med lavere grad av innflytelse (aksjer og andeler vurdert som omløpsmidler) vurderes til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi på balansedagen. Mottatt utbytte og andre utdelinger fra selskapene inntektsføres som annen finansinntekt. Hovedregelen er at resultatføring skal skje på transaksjonstidspunktet. For aksjeeier vil dette være når generalforsamlingen vedtar utdelingen av det foreslåtte utbytte.

Omløpsmidler

Omløpsmidler vurderes til laveste verdi av anskaffelseskost og virkelig verdi. Kundefordringer og andre fordringer “oppføres til pålydende etter fradrag for avsetning til forventede tap. Avsetning til tap gjøres på grunnlag av en” individuell vurdering av de enkelte forringene. I tillegg gjøres det for kundefordringer en uspesifisert avsetning for å dekke generell tapsrisiko. Gjeld, med unntak for enkelte avsetninger for forpliktelser, balanseføres til nominelt gjeldsbeløp.

Skatt

Skattekostnaden består av betalbar skatt og endring i utsatt skatt. Utsatt skatt / skattefordel er beregnet på alle forskjeller mellom regnskapsmessig og skattemessig verdi på eiendeler og gjeld. Utsatt skatt er beregnet med 22 % på grunnlag av de midlertidige forskjeller som eksisterer mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier, samt skattemessig underskudd til fremføring ved utgangen av regnskapsåret.

Netto utsatt skattefordel balanseføres i den grad det er sannsynlig at denne kan bli utnyttet. Kundefordringer og gjeld i utenlandsk valuta er omregnet med balansedagens kurs.

Ytelser til ansatte

Innskuddsbasert pensjonsordning:
Strømberg Gruppen AS yter innskudd til lokale pensjonsplaner. Innskuddene er gitt til pensjonsplanen for fast ansatte. Pensjonspremien kostnadsføres når den påløper.

Kontantstrømoppstilling

Kontantstrømoppstillingen er utarbeidet etter den indirekte metode. Kontanter og kontantekvivalenter omfatter bankinnskudd.

Selskapet er toppselskap i konsernkontoordning. Endring på mellomværende i konsernkontoordning vises under finansieringsaktiviteter ved trekk på konsernkontoen, og som investeringsaktivitet ved innestående.

Konsern

Selskapet inngår i konsernet Strømberg Gruppen AS, og benytter de samme regnskapsprinsipper som konsernet.

Strømberg Gruppen AS er toppselskap i konsernkontoordning hvor flere av selskapene i konsernet inngår.

Regnskapet presenterer konsernkontoordningen brutto. Saldo på toppkonto tilhørende Strømberg Gruppen AS presenteres som gjeld til kredittinstitusjoner, og saldo som øvrige deltakere i ordningen har i sine regnskaper presenteres som brutto gjeld/fordring i konsernkontoordning i selskapsregnskapet til Strømberg Gruppen AS.

Konsernbidrag mottatt fra datterselskap inntektsføres som finansinntekt samme år som datterselskapet foretar avsetning.

Konsernbidrag avgitt til datterselskap balanseføres som økning av investering i datterselskap.

Konsernregnskapet utarbeides og sendes til Regnskapsregisteret av Strømberg Gruppen AS og kan mottas ved henvendelse til selskapets forretningsadresse.

Regnskapsprinsippene er ellers omtalt i de tilhørende noter til de enkelte regnskapspostene.

NOTE 2 VIRKSOMHETSOMRÅDE

Strømberg Gruppen AS er morselskap i et konsern bestående av til sammen 56 selskaper, hovedsakelig lokalisert i Sør og Nord-Norge og et underkonsern i Danmark. Selskapets driftsinntekter kommer fra salg til konsernselskaper.

NOTE 3 TRANSASJSJONER OG MELLOMVÆRENDE MED KONSERNSELSKAP

Transaksjoner	2024	2023
Tall i hele tusen		
I posten driftsinntekt inngår salgsinntekter til datterselskap	20 593	19 027
I posten annen driftskostnad inngår husleie, administrasjonskostnader mv fra datterselskap	5 729	5 456

For konserninterne finansrelaterte transaksjoner vises det til note 7.

Mellomværende	2024	2023
I posten kundefordringer inngår fordringer på selskaper i samme konsern	3 994	3 673
I posten andre kortsiktige fordringer inngår fordring på selskap i samme konsern	46 845	46 007
I posten lån til tilknyttet selskap inngår fordring på tilknyttet selskap	4 589	4 446
I posten lån til foretak i sammen konsern inngår fordring på datterselskap	129 931	8 469
I posten annen kortsiktig gjeld inngår gjeld til datterselskap	87 217	86 040
i posten leverandørgjeld inngår gjeld til datterselskap	322	314
Gjeld i konsernkontoordning	206 674	90 793
Fordringer i konsernkontoordning	213 294	190 276

For øvrige mellomværende med konsernselskap vises det til note 10.

NOTE 4 ANSATTE, GODTGJØRELSE, LÅN TIL ANSATTE M.V.

Transaksjoner	2024	2023
Tall i hele tusen		
Lønnskostnader består av følgende poster:		
Lønninger	4 835	4 465
Avsatt bonus	5 000	-
Styrehonorar	1 370	1 330
Folketrygdavgift	1 090	1 026
Pensjonskostnader	171	146
Andre personalkostnader	298	237
Sum lønnskostnader	12 763	7 204
Antall sysselsatte årsverk	2	2

Selskapet er pliktig til å ha tjenestepensjonsordning etter lov om obligatorisk tjenestepensjon, selskapet har etablert en innskuddspensjon som tilfredsstiller kravene i denne lov.

Godtgjørelser	Daglig leder	Styret
Lønn og honorarer	4 025	1 370
Kostnadsført pensjon	144	-
Annen godtgjørelse	153	-

Det er i 2024 vedtatt avsatt kr 5 000 000 til bonus til daglig leder, i tillegg til lønn og honorarer.

Det foreligger ingen avtale om lønn eller annen godtgjørelse for daglig leder eller styreleder ved fratreden utover hva som følger av arbeidsmiljølovgivningen. Det foreligger ingen avtaler om bonuser for styreleder.

Lån til daglig leder mv.

Samlede lån og sikkerhetsstillelser til fordel for daglig leder utgjør kr 3 596 211 pr 31.12.2024

Godtgjørelsen til revisor fordeles på følgende måte:	1 222	eksl. mva
Lovpålagt revisjon	316	
Teknisk bistand utarbeidelse av års- og konsernregnskap	19	
Teknisk bistand utarbeidelse av ligningspapirer	46	
Øvrig skatterådgivning	122	eksl. mva
Skatterådgivning	312	eksl. mva
Andre tjenester utenfor revisjonen	153	-

NOTE 5
VARIGE DRIFTSMIDLER

	Inventar	Ikke avskrivbart inventar	Datautstyr	Sum
Tall i hele tusen				
Anskaffelseskost 01.01.	710	4 269	4 203	9 182
Tilgang	-	-	78	-
Avgang anskaffelseskost				
Anskaffelseskost 31.12	710	4 269	4 281	9 260
Akk. avskrevet 31.12	710	-	3 116	3 826
Bokført verdi 31.12	-	4 269	1 164	5 434
Årets ordinære avskrivning	-	-	723	723
Avskrives lineært over	5 år	-	5 år	

NOTE 6
INVESTERING I AKSJER OG ANDELER

Selskapet har solgt sine aksjer i Wilson ASA med vederlag til markedspris.

NOTE 7
SAMMENDRATTE POSTER

Transaksjoner	2024	2023
Tall i hele tusen		
Posten annen rentekostnad består av:		
Rente på konsernkonto	11 557	8 081
Renter på gjeld til aksjonærer	7 904	6 974
Andre rentekostnader	20	-
Sum annen rentekostnad	19 481	15 055

NOTE 8
SKATT

Skatter kostnadsføres når de påløper. Det vil si at skattekostnader er knyttet til det regnskapsmessige resultat før skatt. Skattekostnaden består av betalbar skatt og endring i netto utsatt skatt. Nedenfor er gitt en spesifikasjon over forskjellen mellom det regnskapsmessige resultat før skattekostnad og årets skattegrunnlag.

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Resultat før skattekostnad	-286	11 581
Permanente forskjeller	-44 131	-46 867
Endring midlertidige forskjeller	1 440	2 446
Grunnlag betalbar skatt på årets resultat	-42 977	-32 839
Mottatt konsernbidrag	42 977	44 228
Ytet konsernbidrag	-	-11 389
Grunnlag betalbar skatt	-	-
Betalbar skatt 22 %	-	-
Midlertidige forskjeller pr. 31/12 er knyttet til:		
Driftsmidler	9	249
Fordringer		
Regnskapsmessige avsetninger for forpliktelser	-6 030	-4 830
Underskudd til fremføring	-	-
Utbytte	-	-
Netto skattereduserende midlertidige forskjeller	-6 021	-4 581
Utsatt skattefordel (22 %)	-1 325	-1 008
Skattekostnadene i resultatregnskapet består av:	2024	2023
Betalbar skatt	-	-
Avregning betalbar skatt fra tidligere år	-	-
Skatt på mottatt (ikke resultatført) / avgitt konsernbidrag	-	2 506
Endring utsatt skatt	-317	-538
Årets skattekostnad	-317	1 967
Avstemming skattekostnad og skatt beregnet med nominell skattesats:	2024	2023
Årets totale skattekostnad	-317	1 967
Skatt beregnet med nominell skattesats (22 %) av resultat før skatt	-63	2 548
Avvik	254	581
Avviket forklares med:		
Skatt på permanente forskjeller 22 %	9 709	10 311
Endret skattesats på utsatt skatt	-	-
Skatt på konsernbidrag	-9 455	-9 730
Skatt på utbytte	-	-
Sum forklaring	254	581
Betalbar skatt i balansen fremkommer slik:	2024	2023
Betalbar skatt på årets resultat	-9 455	2 506
Betalbar skatt på mottatt/avgitt konsernbidrag	9 455	-2 506
Sum betalbar skatt	-	-

NOTE 9

DATTERSELSKAPER, TILKNYTTET SELSKAP M.V.

Selskapsnavn og Forretningskontor	Anskaffelses-tidspunkt	Balanseført verdi	Eierandel/ Stemmeandel	Selskaps-resultat	Selskapets egenkapital
Tall i hele tusen					
Rasmussen Eiendom AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	01.12.1997	216 409	100 %	10 746	894 165
Rasmussen Real Estate AS	10.12.2019	-	100 %	-	-
ARKA AS Industriveien 11, 5200 Os		20 783	100 %	3 230	69 896
Advanced Asset Management AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	24.08.2005	165 781	100 %	30 567	249 925
Trucknor AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	23.11.2004	53 639	100 %	80 842	151 023
Karos Shipping AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	14.07.2006	110 937	100 %	-24 075	75 165
Stormo Invest AS Skogmovegen 1, 3825 Lunde	25.03.2011	15 033	51 %	1 413	-3 098
Busnor AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	23.08.2013	1 100	100 %	1 018	19 747
Cashnor 1 AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	23.12.2021	100	100 %	1 633	41 714
Partnor AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	27.05.2024	30	100 %	246	6 976
Truckpartner AS Kanalveien 11, 5068 Bergen	27.05.2024	30	100 %	-6	24

Aksjene i Stormo Invest AS er nedskrevet med NOK 5 000 000 i 2023.

NOTE 10

FORDRINGER MED FORFALL SENERE ENN 1 ÅR

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Lån til foretak i samme konsern	129 931	8 469
Lån til tilknyttet selskap av Strømberg Gruppen konsernet	4 589	4 446

NOTE 11

BUNDNE MIDLER

Innskudd bankkonto skattetrekk utgjør kr 282 754,-.

NOTE 12

AKSJONÆRER

Aksjekapitalen består av 2.660 A-aksjer pålydende kr. 90,- og 11.340 B-aksjer pålydende kr. 90,-. Det er bare A-aksjene som har stemmerett.

Selskapets aksjonærer er:	Eierandel
Anne Sofie Invest AS	25 %
PGR Invest AS	25 % Aksjonæren er representert i styret og er daglig leder i selskapet.
Svein Andreas Invest AS	25 % Aksjonæren er representert i styret.
Rolf Arne Invest AS	25 % Aksjonæren er representert i styret.
Anne Sofie Invest AS	25 %

NOTE 13

EGENKAPITAL

	Aksjekapital	Overkurs	Annen egenkapital	Sum
Tall i hele tusen				
Egenkapital 01.01.	1 260	2 795	250 659	254 714
Årets resultat	-	-	31	31
Avsatt utbytte	-	-	-	-
Avgitt konsernbidrag	-	-	-	-
Tilleggsutbytte	-	-	-40 000	-40 000
Egenkapital 31.12.	1 260	2 795	210 690	214 745

NOTE 14

ØVRIG LANGSIKTIG GJELD

Beløpet gjelder innlån fra morselskapets aksjonærer. Det er ikke avtalt et bestemt forfallstidspunkt.

Lån renteberegnes i henhold til markedsmessige vilkår som framgår av note 7.

NOTE 15
PANTSTILLELSER OG GARANTIER

Gjeld som er sikret med pant:	2024	2023
Tall i hele tusen		
Langsiktig gjeld til kredittinstitusjoner	-	-
Kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner	285 645	354 168
Gjeld som forfaller senere enn 5 år etter regnskapsårets slutt:		
Gjeld til kredittinstitusjoner.		
Selskapet kausjonerer solidarisk for konsernkonto med totallimit 440 MNOK.		

Selskapet har stilt selvskyldnerkausjon for lån tatt opp i datterselskapene:

Rasmussen Eiendom AS (med døtre), pålydende 1 770 000 NOK
Trucknor AS, pålydende 2 700 000 NOK
Trucknor Hordaland AS, pålydende 2 000 000 NOK
Arka AS, pålydende 18 200 000 NOK
Partnor AS, pålydende 21 000 000 DKK og 6 120 000 NOK
Carbomix AS, pålydende 7 000 000 NOK

Tobidan-Bremsomat A/S har et låneengasjement med Nordea Bank med en samlet kredittramme på MDKK 13,3.
Strømberg Gruppen AS har i denne forbindelse avgitt en proratarisk selvskyldnergaranti tilsvarende 60 % av dette låneengasjementet.

Strømberg Gruppen AS har stilt garanti for kassekreditt i BioFeeder AS pålydende 5 000 000 NOK.

Strømberg Gruppen AS har stilt garanti for Busnor AS vedrørende dekning av eventuelle tap knyttet til betinget forpliktelse og fordringer i Busnor AS, oppad til 4 000 000 NOK.

NOTE 16
FORDRINGER MED FORFALL SENERE ENN 1 ÅR

	2024	2023
Tall i hele tusen		
Påløpte kostnader	6 030	4 830
Avsatt ferielønn	644	602
Gjeld til konsernselskaper	67 217	63 535
Skyldig konsernbidrag	20 000	22 506
Avsetninger	5 000	-
Annen kortsiktig gjeld	75	75
Sum	98 965	91 547

NOTE 17
FINANSIELL MARKEDSRISIKO

Selskapet benytter seg ikke av finansielle instrumenter i forbindelse med styringen av finansiell risiko.

Renterisiko

Renterisiko oppstår på kort og mellomlang sikt som et resultat av at deler av selskapets gjeld har flytende rente. Maksimumsrammer for andel av gjeld med flytende rente er fastsatt.

Valutarisiko

Utvikling i valutakurser innebærer en indirekte økonomisk risiko for selskapet. Det er ikke inngått avtaler som reduserer denne risikoen pr. 31.12.2024.

Påbygg



ARKA AS
ARKA Rogaland AS
Rolands AS
Nor Slep AS
Carbomix AS
Transportindustri AS

Kapasitet: 350 påbygg i året

De seneste årene har Strømberg-konsernet satset stort innen påbyggervirksomhet, og er i dag Norges største aktør i dette markedet.



– Vi har en lang og solid historie innen norsk påbyggervirksomhet, preget av vårt fokus på kvalitet og lang erfaring med å levere kvalitet. Denne tradisjonen, og det gode håndtverket, skal alle våre selskaper som tilbyr påbyggertjenester ta med seg inn i fremtiden.

Virksomheten leverer kvalitetspåbygg til transportnæringen gjennom både egenproduksjon og strategiske importløsninger. Vi tilbyr moderne og funksjonelle produkter som møter markedets høye krav til HMS, driftssikkerhet, brukervennlighet og design. Samtidig leverer vi komplette løsninger, skreddersydd for kundenes behov. Vi samarbeider med en rekke anerkjente europeiske produsenter, og kan dermed tilby et bredt spekter av utstyr for montering på rullende materiell.

For å optimalisere produksjonskapasiteten satser vi på felles designløsninger og standardisering på tvers av konsernet. Vi disponerer nå totalt 11 500 kvm med produksjonslokaler i Norge, fordelt på 20 byggelinjer med kapasitet til å produsere inntil 350 påbygg årlig. Med en moderne maskinpark og en kompetent konstruksjonsavdeling med høy grad av egenproduksjon, sikrer vi en effektiv og sømløs produksjonsprosess – med gode leveringstider som resultat.

Alle våre selskaper har fleksibilitet til å øke kapasiteten ved behov, og vår ambisjon er å til enhver tid kunne møte kundenes forventninger. Vi vet at pålitelighet og rask levering er avgjørende, og legger derfor stor vekt på service og oppfølging i ettermarkedet. Vårt landsdekkende servicenettverk gjør det mulig for flere av våre selskaper å tilby både døgnåpne vakttelefoner og mobile serviceteam.

Vi har en lang og solid historie innen norsk påbyggervirksomhet, preget av vårt fokus på kvalitet og lang erfaring med å levere kvalitet. Denne tradisjonen, og det gode håndtverket, skal alle våre selskaper som tilbyr påbyggertjenester ta med seg inn i fremtiden.

NØKKELTALL		2024	2023
Sum driftsinntekter*	NOK mill	493,6	531,6
Driftsresultat	NOK mill	20,9	23,0
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	14,0	15,8
Driftsmargin	%	4,2	4,3

*Tall før elimineringer



Arka AS

Løsninger i alle vektklasser



2024 ble et godt og aktivt år for ARKA AS, med høy produksjonskapasitet, stabil drift og en styrket posisjon i flere viktige markedssegmenter. Vi leverte et positivt resultat, med høy aktivitet i samtlige avdelinger og en tydelig retning for videre utvikling. Gjennom året har vi videreutviklet vår produksjon, styrket vår fagkompetanse og inngått nye strategiske samarbeid.

ARKA er stolt av at selskapet har sertifisering både etter ISO 9001 og ISO 14001. Dette understreker vårt fokus på kvalitet og bærekraft – noe som gir oss bedre produkter og mer fornøyde kunder.

Vekst i skap-produksjon og elektrifisering

Skap-produksjonen har fortsatt å vokse i 2024, med høy ordreinngang og solid etterspørsel gjennom hele året.

– Det vi sår i dårlige tider, vil vi alltid høste i gode.

Vi går inn i 2025 med en tilfredsstillende ordreserve. En av de mest spennende utviklingene er økningen i elektriske kjøretøy, som utgjorde om lag 35 % av produksjonen i 2024. Vi har derfor kurset våre ansatte og hentet inn spisskompetanse på el-kjøretøy. Dette gir oss et godt utgangspunkt for videre vekst, særlig i distribusjonssegmentet, hvor kundene etterspør pålitelige og miljøvennlige løsninger.

ARKA er i dag den eneste skapleverandøren i Norge som kan tilby tilpassede løsninger i alle vektklasser – fra 3,5 tonn til 7,5 tonn og oppover.

Sterk posisjon i kranmarkedet

ARKA har beholdt en betydelig markedsandel innen kranmarkedet i Norge. Samarbeidet med både HIAB og EFFER har gitt oss flere ben å stå på, og det er gledelig å se at markedet har tatt oss godt imot også som leverandør av HIAB-produkter.

Kranmarkedet har vært utfordrende i 2024, preget av høye renter og prispress. Til tross for dette har vi valgt å investere i opplæring og kompetanse, og våre medarbeidere besitter nå høy faglig ekspertise på både HIAB- og EFFER-systemer.

Strategiske samarbeid og produktutvikling

Gjennom året har vi utvidet vår produktportefølje i samarbeid med Liderkit fra Spania, med fokus på skap tilpasset 3,5 tonn-segmentet – et marked i vekst, spesielt for elektriske varebiler. Vi er også en stolt leverandør til Bertel O. Steen sitt Startklar-konsept, hvor vi har levert flere typer skap-oppbygg.

Videre har vi i 2024 lansert et nytt skap for 7,5 tonn-segmentet, noe som gjør ARKA til den eneste skap-leverandøren i Norge som kan tilby løsninger i alle vektklasser.

Et sterkt fagmiljø og framtidsrettet opplæring

ARKA har hatt stabil bemanning gjennom hele 2024, med et sterkt fokus på kurs og faglig utvikling – både internt og eksternt. Vi er stolte av våre fagfolk, og spesielt stolte av å ha uteksaminert to lærlinger i 2024 – som begge valgte å bli værende hos oss. Ved utgangen av året hadde vi fem lærlinger i opplæring, og vi har utvidet med læreplaner innen både platearbeider- og chassispåbyggerfaget.

ARKA er godkjent lærebedrift for industrimontørfaget og ser lærlingeordningen som et sentralt element i vår kompetansestrategi. Vi teller i dag omtrent 55 ansatte, og forventer å ligge på tilsvarende nivå gjennom 2025.

Høy produksjon og effektivt ettermarked

Produksjonskapasiteten var nær 100 % gjennom året. Det ble produsert 4 skap og 9 mekaniske påbygg parallelt – og totalt leverte ARKA rundt 130 nye påbygg i 2024.

Ettermarkedet har hatt høy aktivitet, med 10 dedikerte medarbeidere som gjennomførte alle typer reparasjoner. Med tilgang til 7 verkstedløp og høy teknisk kompetanse har vi opprettholdt høy produktivitet. Økt aktivitet på HIAB og CIFA betongprodukter har bidratt til dette.

ARKA er også godkjent for FABEKO-kontroller på betongutstyr og G11-sertifisering av løfteutstyr, noe som styrker vår rolle i ettermarkedet ytterligere.

Sikkerhet og arbeidsmiljø

Vi har hatt et sterkt fokus på HMS gjennom året. 2024 ble gjennomført uten alvorlige skader – et resultat av systematisk opplæring, bevisst bruk av verneutstyr og kontinuerlig forbedring. Vi ser tydelig at satsingen på HMS gir resultater, og vi vil videreføre dette arbeidet med uforminsket styrke.

Selv om markedsutsiktene fortsatt preges av usikkerhet, særlig grunnet høyt rentenivå, har vi stor tro på at vi vil oppleve ny vekst mot slutten av 2025. ARKA er godt rigget for utfordringene som kommer, og vi møter fremtiden med styrke, erfaring og evne til å tilpasse oss.



ARKA Rogaland AS

Ledende aktør i regionen



– Vi har også hatt kontinuerlig fokus på rekruttering og fagutvikling, der lærlinger står sentralt i vår strategi for fremtidig rekruttering til bransjen.

2024 har vært et år med betydelig fremgang og utvikling for ARKA Rogaland AS. Med høy aktivitet innen både produksjon og ettermarked, har selskapet styrket sin økonomiske posisjon og befester sin rolle som en ledende aktør innen tilpasning og bygging av lastebilpåbygg i regionen. Vi har et sterkt fokus på kvalitet, kundetilfredshet og faglig kompetanse, noe som har resultert i målbare forbedringer i vår drift. Vår visjon er å være den foretrukne leverandøren av lastebilpåbygg, ettermarkedsløsninger og service på betongpumper, med en forpliktelse til å tilby bærekraftige og effektive løsninger som møter kundenes behov nå og i fremtiden.

Solid økonomisk utvikling

I 2024 har ARKA Rogaland oppnådd betydelig økonomisk fremgang, med forbedringer på flere nøkkelområder. Både produksjonsavdelingen og ettermarkedet har levert solide resultater, noe som har bidratt til å styrke selskapets totale økonomiske stilling. Spesielt innen ettermarked har vi opplevd god vekst, noe som legger et solid grunnlag for videre satsing i 2025. Vår omfattende portefølje inkluderer skreddersydde lastebilpåbygg og omfattende tjenester innen service, reparasjoner og vedlikehold, som sikrer pålitelighet og forlenger levetiden på kundens kjøretøy. Som et autorisert servicepunkt for Cifa kan vi tilby profesjonelt vedlikehold og reparasjon av deres utstyr, og vi er Fabeko-godkjent for å utføre årskontroll på betongpumper.

Innovasjon, rekruttering og fremtidsutsikter

Vår virksomhet drives fra moderne fasiliteter i Klepp, hvor vi har samlet produksjon, ettermarked, kundeservice og administrasjon under ett tak. Denne nærheten til kundene gjør oss fleksible og godt rustet til å levere kvalitet i alle ledd av prosessen. I 2024 har ARKA Rogaland inngått flere

nye kontrakter med større transportaktører for levering av tilpassede påbygg, og vi har lansert nye produkter og serviceavtaler som har fått positiv respons i markedet. Vi har også hatt kontinuerlig fokus på rekruttering og fagutvikling, der lærlinger står sentralt i vår strategi for fremtidig rekruttering til bransjen. Vi ser et økende behov for våre løsninger i det kommende året og forventer fortsatt vekst innen både påbygg og ettermarked. ARKA Rogaland har ambisjoner om videre ekspansjon, og vi planlegger å utvide vårt tjenestetilbud og nå nye markeder.

Som mange i bransjen har vi møtt utfordringer i 2024, spesielt knyttet til rekruttering og økt konkurranse. Å konkurrere om fagpersonell med oljenæringen er krevende, og vi må derfor stille enda høyere krav til kvalitet, leveranseevne og kundeservice. Vi har imidlertid møtt disse utfordringene proaktivt gjennom tiltak for økt effektivitet, styrket samarbeid med leverandører og en fokusert innsats på både produktutvikling og intern opplæring.

Veien videre

Vi går inn i 2025 med stor tro på våre produkter, tjenester og medarbeidere. ARKA Rogaland vil fortsette å levere kvalitet og skreddersøm, og vi er klare for å møte nye behov i et marked i stadig utvikling.



Rolands AS

Investerer i innovasjon

2024 har vært et produktivt og utviklende år for Rolands AS. Med stabil omsetning og strategiske investeringer i teknologi og kompetanse, har vi styrket vår posisjon i et marked i utvikling.



– Markedet for spesialtilpassede transportløsninger og lastebilpåbygg er i vekst, drevet av økende krav til effektivitet, miljø og tilpasningsevne.

Stabil økonomisk utvikling

Omsetningen i 2024 endte på 64 millioner kroner, tilsvarende nivået fra 2023. Driftsresultatet ble på 3,9 millioner kroner, en moderat nedgang fra året før. Resultatet gjenspeiler våre investeringer i innovasjon og videreutvikling, og vi er fornøyde med å opprettholde lønnsom drift i et marked preget av usikkerhet og svingninger i råvarepriser.

Kjernevirksomhet og innovasjon

Rolands AS er en spesialist innen lastebilpåbygg og vedlikehold, og tilbyr et bredt spekter av tjenester, inkludert skreddersydde påbygg tilpasset kundens spesifikasjoner og bruksområder, samt reparasjon og vedlikehold av eksisterende påbygg for å sikre maksimal levetid. Vi tilbyr også løsninger for kran, kroklofter og trekkvogn, tilpasset krevende transportoppdrag. Vår kjernekompetanse ligger i å kombinere teknisk presisjon med praktisk funksjonalitet, alltid i tett dialog med kunden.

I løpet av 2024 har vi lansert flere innovative løsninger, herunder modulbaserte påbygg som gir kundene fleksibilitet til tilpasning i takt med skiftende behov. Vi har også implementert bærekraftige materialer i produksjonen, noe som reduserer både vekt og miljøavtrykk, samt integrert smart-teknologi i påbyggene for bedre sporbarhet og økt effektivitet under transport. Disse innovasjonene gir våre kunder konkrete fordeler i en bransje som etterspør mer effektive og miljøvennlige løsninger.

Vår virksomhet drives fra vårt hovedanlegg på Mjåvann industriområde utenfor Kristiansand. Med moderne fasiliteter for både produksjon og service, har vi den infrastrukturen som kreves for å møte stadig høyere krav til kvalitet, leveringstid og kapasitet.

Fremtidsutsikter

2024 har vært et år preget av høy aktivitet og flere viktige milepæler. Økt ordreinnngang har bidratt til stabil produksjon og kapasitet gjennom året, mens strategiske samarbeid med aktører i transport- og oppbyggingsbransjen har styrket vår posisjon i markedet.

Markedet for spesialtilpassede transportløsninger og lastebilpåbygg er i vekst, drevet av økende krav til effektivitet, miljø og tilpasningsevne. Vi forventer at etterspørselen vil fortsette å øke i 2025, og Rolands AS er godt posisjonert for å møte denne utviklingen. For å ligge i forkant vil vi fortsette å investere i kompetanse, teknologi og produktutvikling, og vi ønsker å være en foretrukket samarbeidspartner for både eksisterende og nye kunder. Som mange andre i bransjen har vi vært berørt av utfordringer knyttet til forsyningskjeder og økende råvarekostnader. Vi har imidlertid møtt disse utfordringene ved å inngå langsiktige avtaler med våre leverandører og forbedre produksjonsprosessene våre for å øke motstandskraften mot markedsfluktasjoner.

Rolands AS går inn i 2025 med sterke kundeforhold, høy faglig kompetanse og klare ambisjoner om videre vekst. Med stabil drift, god ordreinnngang og et tydelig fokus på bærekraft og kvalitet, er vi klare for å møte nye krav og muligheter i markedet.



Nor Slep AS

Stabilt resultat i utfordrende tider



Nor Slep oppnådde et solid resultat på over 4 millioner kroner, en økning fra 2023, til tross for lavere driftsinntekter. Dette skyldes hovedsakelig effektiv kontroll over valutakjøp samt tilpasning av driften i tråd med omsetningen.

Markedet har vært preget av globale økonomiske endringer og en nærmest stillestående anleggsbransje i Norge. Investeringsvnen blant kundene har vært svært begrenset, og mange i bransjen har opplevd tøffe tider. I dette klimaet har det vært krevende å lande nye ordrer, selv med høy aktivitet og tett kundedialog.

Aktivitet og engasjement

Gjennom 2024 har vi deltatt på en rekke messer og kundesamlinger, hvorav Elmia-messen i Jönköping, Sverige, var det største arrangementet. Vi har vært synlige i markedet og gjort en stor innsats for å være nær våre kunder – både eksisterende og potensielle. Likevel har det vært krevende å omsette innsatsen til nye salg, og dette gjenspeiler den generelle tregheten i anleggsmarkedet.

Ved inngangen til 2024 hadde Nor Slep en solid ordre-reserve, som sørget for høy aktivitet for alle de 13 ansatte i første halvår. Imidlertid, etter sommerferien, ble ordreservene redusert med nesten to tredjedeler, noe som førte til vesentlig lavere aktivitet, særlig i det siste kvartalet.

Kvalitet og kompetanse i sentrum

Nor Slep utvikler og konstruerer alle sine produkter ved hovedkontoret i Sandefjord, mens produksjonen skjer hos ledende europeiske produsenter. Vår suksess bygger på gjennomprøvde løsninger og høye kvalitetsstandarder – fra idé og konstruksjon til ferdig levert produkt.

Våre hovedprodukter inkluderer dumpere, asfaltbaljer, samt maskin- og krokhangere. Produktene er utviklet for krevende forhold, og vår erfaring og kompetanse sikrer at vi leverer robuste løsninger med lang levetid.

Vi er stolte av å ha et svært lavt sykefravær – noe som vitner om et godt arbeidsmiljø med motiverte ansatte som bryr seg om både jobben og hverandre. Et godt arbeidsmiljø er en viktig faktor i vår evne til å levere kvalitet – hver dag.

Datterselskap i Sverige

Nor Slep Svenska AB har også hatt et krevende år, med lav omsetning og et presset marked. Likevel klarte selskapet å levere et positivt resultat. Det svenske anleggs-markedet har vært utfordrende over flere år, og selv etter en markant reduksjon i styringsrenten i 2024, har vi ikke sett den forventede økningen i aktivitet. Vi følger utviklingen tett og vurderer fortløpende tiltak for å styrke vår posisjon i det svenske markedet.

Veien videre

Selv med et krevende 2024 bak oss, har Nor Slep AS bevist at selskapet er robust, tilpasningsdyktig og godt posisjonert for fremtiden. Med en tydelig kvalitetsprofil, en lojal kundebase og ansatte med høy kompetanse, har vi et sterkt fundament å bygge videre på.

Vi forventer at markedet gradvis vil ta seg opp i 2025, og vi vil være klare til å skalere aktiviteten opp igjen når kundene er klare for å investere.

– Våre hovedprodukter inkluderer dumpere, asfaltbaljer, samt maskin- og krokhangere. Produktene er utviklet for krevende forhold, og vår erfaring og kompetanse sikrer at vi leverer robuste løsninger med lang levetid.



Carbomix AS

Ordresreserve på 30 millioner

2024 var krevende for Carbomix, med et tydelig fall i markedet for betongpumper og trommelbiler.

Lavere byggeaktivitet, presset likviditet i bransjen og høye finanskostnader har ført til redusert etterspørsel og en omsetningsnedgang på 28 prosent sammenlignet med 2023. Likevel har vi gjennom året fortsatt å bygge posisjon og infrastruktur for fremtidig vekst.

Carbomix ble etablert i 2019 som en del av Strømberg Gruppen, og hadde sitt første hele driftsår i 2020. Selskapet importerer og selger påbygg fra italienske CIFA – en av Europas ledende produsenter av betongpåbygg. Produktene holder høy teknologisk og mekanisk kvalitet, og prissettingen reflekterer kompleksiteten og ytelsen. I flere tilfeller koster ett enkelt påbygg flere millioner kroner.

CIFA-teknologi og elektrifisering

CIFAs produkter utmerker seg med lettvekts bomber i karbonfiber på betongpumpene, som gir betydelig vektreduksjon og økt effektivitet. Særlig i Norge har CIFA hatt stor suksess med såkalte pumpemixere, men selskapet leverer også noen av Europas mest avanserte rene betongpumper. CIFA var også først i Europa med hybridløsninger, og elektriske mixere er i dag et attraktivt og miljøvennlig alternativ på byggeplasser i bynære områder.

Et viktig skifte skjer nå innen helelektriske løsninger, hvor både chassis og påbygg er elektrisk drevet. Salget innen dette segmentet fortsatte også i 2024, og vi ser særlig interesse fra kunder i de største byene. Utfordringen for elektriske pumper ligger fortsatt i strømtilførselen på byggeplassene, som mange steder ikke er tilstrekkelig utbygd. Vi har likevel sterk tro på vekst i dette segmentet etter hvert som infrastruktur og krav til utslippsfrie byggeplasser utvikler seg – blant annet i prosjekter som Arna–Stanghelle, hvor det skal leveres over én million kubikkmeter betong uten bruk av fossile løsninger.

Landsdekkende tilstedeværelse

Carbomix har etablert åtte servicepunkter i Norge – lokalisert i Oslo, Sandefjord, Kristiansand, Stavanger, Haugesund, Bergen, Fauske og Sandane – i tillegg til et reisende serviceteam som bistår kunder over hele landet. Våre servicepartnere har gjennomgått omfattende opplæring, både internt og eksternt, og deler av utdanningen gjennomføres hos produsenten i Italia.

I 2022 ble vi FABEKO-godkjent, noe som betyr at våre verksteder kan utføre årlig kontroll og godkjenning av betongutstyr. Dette har gitt oss et fortrinn i ettermarkedet, og vi forventer økt aktivitet i årene som kommer.

Økonomiske resultater i 2024

Carbomix omsatte i 2024 for 28 prosent mindre enn året før, som følge av lav aktivitet i byggebransjen og høy lagerbeholdning av ferdigbygde kjøretøy. I tillegg har konkurransen fra prispressende aktører påvirket salgsvolumene.

Til tross for nedgangen, oppnådde selskapet et positivt årsresultat på 1 million kroner, sammenlignet med 2 millioner i 2023. Resultatet gjenspeiler lavere volumer og høyere finanskostnader, men understreker samtidig at vi har kontroll på driften og god kostnadsstyring.

Ved inngangen til 2025 har vi en ordresreserve på om lag 30 millioner kroner, tilsvarende fjoråret. Dette gir oss en stabil plattform for videre arbeid.

Veien videre

Vi går inn i 2025 med realisme og tydelig innsikt i markedets utfordringer, men også med tro på at elektrifisering og miljøkrav vil gi nye muligheter. Carbomix har i løpet av få år bygget opp en sterk merkevare, et profesjonelt ettermarked og et distribuert servicetilbud som gjør oss godt posisjonert for videre vekst når markedet igjen tar fart.

Vi vil fortsette å styrke vår kompetanse, utvide vår tilstedeværelse og utvikle løsninger i tett samarbeid med både leverandører og kunder.



Transportindustri AS

Strategisk samarbeid med Scania

I 2024 har Transportindustri AS opplevd en betydelig vekst, med en omsetning som har økt til 83 millioner kroner. Dette markerer en sterk utvikling sammenlignet med tidligere år.

Resultatet før skatt endte på 3,9 millioner kroner, et solid driftsresultat som gjenspeiler vårt fokus på effektiv produksjon og fremragende kundeservice. Veksten er drevet av vårt sterke ettermarked og økt etterspørsel etter våre påbyggsløsninger, samt suksess med nye produkter og økt konkurranseevne i Nord-Norge.

Kjernevirksomhet og markedsdekning

Transportindustri AS spesialiserer seg på utvikling, produksjon og montering av påbygg til lastebiler, og tilbyr spesialtilpassede løsninger til transportsektoren. Vi har et robust ettermarked der vi tilbyr service, vedlikehold og reservedeler til lastebiler med våre påbygg. Vår mekaniker reiser hele Nord-Norge for å utføre service og årskontroll på kraner og lastebilpåbygg, noe som er avgjørende for å sikre god oppfølging i hele regionen. Vårt produksjonsanlegg er lokalisert i Fauske, hvor vi nylig har oppgradert maskiner og utstyr for å møte den økende etterspørselen og forbedre produksjonseffektiviteten.

Styrker vår kapasitet for fremtiden

I 2024 har vi videreført vårt strategiske samarbeid med Scania, som er vår største kunde for spesialtilpassede lastebilpåbygg. Vi har inngått avtaler om utvikling av spesialtilpassede påbygg for deres nye lastebilserie. I tillegg har vi rekruttert to lærlinger innen industri-mekaniker for første gang på flere år, noe som er et viktig skritt for å styrke vår kompetanse og sikre et solid team for fremtiden. Vi har også ansatt flere nøkkelpersoner for å øke kapasiteten og møte den økende etterspørselen etter våre produkter og tjenester.

Transportindustri AS er ISO 9001 og ISO 14001 sertifisert, noe som reflekterer vårt sterke fokus på kvalitet og bærekraft i både produksjon og drift. Vi ser positivt på markedsutsiktene for 2025, til tross for at den norske transportbransjen varsler om en viss nedgang. Vi forventer fortsatt økt etterspørsel etter våre spesialtilpassede løsninger. Satsningen vår på nye produkter, samt et sterkt ettermarked, gjør oss godt posisjonert for å møte morgendagens behov.

Likevel har vi stått overfor utfordringer, spesielt knyttet til økte materialkostnader og globale forsyningskjedeproblematikker. Disse faktorene har presset våre marginer, men vi har taklet utfordringene gjennom forbedret logistikk og effektiviseringstiltak. Vi holder høyt søkelys på rekruttering for å sikre tilgang til faglært personell, et kritisk aspekt av vår fremtidige suksess.

Transportindustri AS går inn i 2025 med et styrket fundament, økt kapasitet og klare ambisjoner om videre vekst. Vi vil fortsette å investere i teknologi, bærekraft og menneskene våre – for å levere markedsledende løsninger til transportsektoren i årene som kommer.

– Vi forventer fortsatt økt etterspørsel etter våre spesialtilpassede løsninger. Satsningen vår på nye produkter, samt et sterkt ettermarked, gjør oss godt posisjonert for å møte morgendagens behov.

Last og buss



- Trucknor AS
- Trucknor Sogn og Fjordane AS
- Trucknor Firda AS
- Trucknor Førde AS
- Trucknor Hordaland AS
- Trucknor Haugesund AS
- Trucknor Rogaland AS
- Trucknor Kristiansand AS
- Trucknor Setesdal AS
- Trucknor Arendal AS
- Mandal Last og Buss AS
- Trucknor Tide Osterøy AS
- Trucknor Tide AS
- Nordic Last og Buss AS

Sterk vekst og høy servicegrad i hele landet

Trucknor AS har i 2024 befestet sin posisjon som Norges største og Nordens nest største forhandler av Volvo og Renault varebiler, lastebiler og busser. Selskapet kan vise til solide resultater, til tross for et marked preget av usikkerhet, høyere renter og økte kostnader.



Gjennom Trucknors selskaper i Sørvest-Norge og Nordic Last og Buss i Nord-Norge, driver Strømberg Gruppen et omfattende forhandlernettsverk innen både salg og service. Med hele 33 verksteds- og servicepunkter fra nord til sør, sikrer vi høy tilgjengelighet og god kundestøtte over hele landet.

Antall ansatte i Trucknor i 2024 var 283, og 196 i Nordic Last og Buss AS. Trucknor AS har hovedbase i Kanalveien i Bergen og er morselskapet til tolv Trucknor-selskaper fra Stryn i nord til Arendal i sør, samt til Nordic Last og Buss med avdelinger fra Bodø til Vadsø i nord. Selskapet har en liten og effektiv organisasjon som bistår resten av Trucknor-konsernet med administrative tjenester og støttefunksjoner.

Norges største

Virksomheten har i 2024 oppnådd gode resultater med økt omsetning både for salg av lastebiler, verkstedtjenester og deler. I løpet av året ble det levert 584 Volvo-lastebiler over 16 tonn, noe som gir oss en markedsandel på 37,7 % – en reduksjon fra 40,59 % i 2023. Vi solgte også 57 Renault-lastebiler fra 3,5 tonn og oppover, mot 84 året før. Trucknor beholder posisjonen som Norges største og Nordens nest største Volvo- og Renault-forhandler av varebiler, lastebiler og busser.

Sterk leveranse og økt verkstedsaktivitet

Trucknor gikk inn i 2024 med god fart etter et sterkt fjorår. Selv om antallet leverte lastebiler har avtatt noe, har økte priser på lastebiler bidratt til en betydelig omsetningsvekst. Samtidig har både verkstedvirksomheten og deleomsetningen opplevd økt aktivitet og lønnsomhet. Samlet gir dette en robust drift, til tross for at nybilsalget har avtatt noe på grunn av lavere etterspørsel.

Satsing på lærlinger og fremtidig kompetanse

Tilgangen på kvalifisert arbeidskraft er fortsatt en utfordring, og vi ser derfor stor verdi i å satse på lærlinger. Vårt lærlingeprogram styrkes kontinuerlig, og mange går videre til faste stillinger etter endt læretid. Å gi unge mennesker en god start på arbeidslivet er en viktig del av vårt samfunnsansvar og vår langsiktige strategi for kompetanseutvikling.

“Rett første gang” – effektivitet og ansvar i praksis

Trucknor og Strømberg Gruppen arbeider etter prinsippet “Rett første gang”. Dette handler om å gjøre jobben riktig, effektivt og med høy kvalitet – fra starten av. Vi organiserer oss med fleksibilitet og gjennomføringsevne i fokus, og legger stor vekt på HMS, kontinuerlig forbedring og risikoforebygging som en naturlig del av arbeidsprosessene våre

Grønt skifte og økte krav fra kundene

Markedet utvikler seg raskt, og det grønne skiftet medfører økt etterspørsel etter elektriske kjøretøy. Trucknor er godt posisjonert for å møte denne utviklingen og kundenes behov. Vi ser at stadig flere kunder investerer i elektrifiserte løsninger, noe som setter standarden for bransjen. For å imøtekomme endrede kundekrav og økende miljøstandarder har vi startet et omfattende kompetanseløft på tvers av organisasjonen.

På finansieringssiden opplever vi også nye behov hos våre kunder, og sammen med samarbeidspartnerne våre tilbyr vi moderne og fleksible finansieringsløsninger. Det viktigste forblir likevel det samme: dyktige og dedikerte medarbeidere som hver dag leverer service i toppklasse. Trucknor er godt rustet for fremtiden – og vi ser frem til å utvikle både virksomheten og kundereisen videre.

NØKKELTALL		2024	2023
Sum driftsinntekter*	NOK mill	1 775,4	1 602,6
Driftsresultat	NOK mill	111,8	94,4
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	87,9	77,6
Driftsmargin	%	6,3	5,9
Markedsandel lastebiler > 16 tonn	%	42,5	41,8

* Tall før eliminieringer



Trucknor Sogn og Fjordane AS

250 millioner i omsetning

2024 ble et år med høy aktivitet og solide resultater for Trucknor Sogn og Fjordane AS.

Vår virksomhet innen salg, service og reparasjon av Volvo lastebiler fortsatte å levere godt, med en omsetning på over 250 millioner kroner – en økning på 20 millioner fra året før. Økningen skyldes både flere og større nybilleveranser (+16 tonn), samt høy aktivitet i servicemarkedet.

Årets resultat viser et overskudd på 8,2 millioner kroner. Selv om dette er noe lavere enn 2023, som var et uvanlig sterkt år, er vi tilfredse med utviklingen og det solide nivået vi nå har etablert som ny normal.

Styrke gjennom nettverk og samarbeid

Trucknor Sogn og Fjordane har et godt utbygd nettverk som gjør oss i stand til å betjene hele fylket effektivt. Med verksteder fra Stryn i nord til Årdalstangen i sør, sikrer vi tilgjengelighet og nærhet til våre kunder – både store aktører og en stadig voksende andel mindre transportbedrifter.

Vår kjernevirksomhet er knyttet til Volvo, hvor vi tilbyr både kjøp og omfattende service- og reparasjonsavtaler gjennom Volvo TSA. Dette gir våre kunder trygghet og forutsigbarhet i driften.

I løpet av 2024 registrerte vi 61 nye Volvo lastebiler i vårt område. Selv om dette representerer en liten nedgang fra året før, opprettholdt vi en markedsandel på hele 56 %, noe vi er svært stolte av. Ved inngangen til 2025 hadde vi en ordresreserve på 32 biler, som ligger på et normalt nivå for selskapet.

Elektriske og alternative drivlinjer i vekst

Elbilmarkedet er fortsatt i en tidlig fase for vår kundebase. Mange av våre kunder er fortsatt avventende, spesielt på grunn av økonomiske hensyn og manglende ladeinfrastruktur. Samtidig ser vi økende interesse, spesielt fra aktører innen nærtransport, for både elektriske og gassdrevne løsninger.

Vi følger utviklingen tett og jobber med å tilpasse oss fremtidens krav, både når det gjelder kompetanse og teknisk infrastruktur.

Regionale avdelinger og faglig styrke

Vårt hovedkontor og verksted ligger på Sandane, hvor også administrasjon og salgsavdeling er lokalisert. I 2024 hadde vi 42 faste ansatte, i tillegg til 6 lærlinger. Vi legger stor vekt på rekruttering og fagopplæring, og vårt sterke opplæringsprogram er avgjørende for å sikre kompetansen vi trenger fremover.

Vi er også stolte av at vi ikke har hatt ulykker som har ført til sykefravær i 2024 – et resultat av målrettet arbeid med HMS.

Utvikling i verkstedporteføljen

Verkstedet i Stryn har i løpet av året hatt en økning i antall lastebiloppdrag etter en periode med mye bussrelatert arbeid. På grunn av nye fylkeskommunale anbud som har gått til andre leverandører, vil andelen bussreparasjoner trolig avta i årene som kommer.

Vår avdeling i Kaupanger er strategisk plassert for å betjene både lokale kunder og gjennomgangstrafikk, med et fortsatt stort innslag av buss-service. I Årdalstangen har vi et allsidig verksted med ekspertise innen både anleggsmaskiner, busser og lastebiler.

Klar strategi for fremtiden

Trucknor Sogn og Fjordane AS møter sterk konkurranse i alle segmenter. Derfor setter vi kontinuerlig forbedring av våre tjenester, samt kompetanseutvikling blant våre ansatte, høyt på agendaen. Med riktige produkter, konkurransedyktige priser og høy faglig kvalitet skal vi sikre at kundene også i fremtiden velger oss som sin foretrukne samarbeidspartner.



Trucknor Firda AS

Godt samarbeid med eiere og kunder

Regnskapstallene til Trucknor Firda AS viser fin vekst. Omsetningen økte fra 40 millioner kroner i 2023 til 43 millioner i 2024.

Posisjonert for vekst i Sogn og Fjordane

2024 har vært preget av stabil drift og økende aktivitet for Trucknor Firda AS. Gjennom godt samarbeid med eiere og kunder har selskapet styrket sin posisjon som et sentralt verksted for tunge kjøretøy i regionen.

Bredt tjenestetilbud og spesialkompetanse

Verkstedet i Førde utfører service og vedlikehold, hovedsakelig på Firda Billags Volvo-busser, men har også økt volumet innen lastebilreparasjoner, vedlikehold og karosseri. Med en egen lakk- og karosseriavdeling tilpasset store kjøretøy har selskapet gode forutsetninger for videre vekst.

Fagmiljø og rekruttering

Trucknor Firda har et erfarent fagmiljø og legger vekt på kompetanseutvikling. Som godkjent lærebedrift har selskapet et tydelig fokus på rekruttering og opplæring.

Sterkt eierskap og solid forankring

Selskapet ble etablert i 2014, og eies 50 % av Trucknor Hordaland AS og 50 % av Firda Billag AS. Trucknor Firda drives i tråd med øvrige verksteder i Trucknor-systemet og står godt rustet til å møte fremtidige behov i transportsektoren.



Trucknor Førde AS

En robust organisasjon

Stabil aktivitet og høy servicegrad i Sunnfjord.



2024 har vært et år med stabil drift for Trucknor Førde, til tross for noe lavere aktivitet enn året før. Omsetningen endte på 38 millioner kroner – en nedgang på 1 million fra 2023 – og driftsresultatet ble på 2,6 millioner kroner. Nedgangen henger sammen med reduserte aktivitetsnivåer blant flere av våre kunder, særlig innen transport og entreprenørvirksomhet.

Trucknor Førde er heleid av Trucknor Sogn og Fjordane, og tilbyr verkstedtjenester innen service og reparasjon av lastebiler og tilhørende utstyr – med hovedvekt på Volvo og Renault. I tillegg har vi økt volum innen service og reparasjon av tilhengere og andre merker. Salg av reservedeler, tilbehør og rekvisita utgjør også en vesentlig del av vår omsetning.

Bemanning og organisasjonsutvikling

Ved utgangen av 2024 har vi 10 ansatte og 3 lærlinger. Rekruttering og utvikling av mekanikere er et prioritert område, både for å sikre høy fagkompetanse og for å møte konkurransen i et presset arbeidsmarked. Førde er et sentralt geografisk knutepunkt med stort kundepotensial, men også et område med stor konkurranse om både kunder og arbeidskraft.

Gjennom året har vi også styrket verkstedadministrasjonen med nye medarbeidere. Innføringen av nye ressurser

og rutiner har krevd tilpasning, og vi jobber kontinuerlig med å optimalisere arbeidsflyt og servicegrad. Vår erfaring tilsier at slike endringer tar tid før de gir full effekt, men vi ser allerede forbedringer og positiv respons.

Markedssituasjon og fremtidsutsikter

Vi merker at aktivitetsnivået hos flere av våre kunder har vært lavere enn normalt gjennom 2024. Dette har hatt innvirkning på etterspørselen etter verkstedtjenester. Vi vurderer dette som en midlertidig nedgang, og forventer at markedet vil ta seg gradvis opp igjen i løpet av 2025 og inn i 2026.

Trucknor Førde er godt posisjonert med moderne fasiliteter, bred kompetanse og et etablert kundeforhold i regionen. Vi er klare til å møte økt etterspørsel og vil fortsette å investere i våre ansatte, i kundetilfredshet og i langsiktig utvikling.

Veien videre

Vi går inn i 2025 med en robust organisasjon og et klart fokus på stabil drift og høy servicegrad. Med vår sentrale beliggenhet, brede kundeportefølje og kompetente medarbeidere, er Trucknor Førde godt rustet for å møte markedets behov – både i krevende tider og når aktiviteten igjen øker.



Trucknor Hordaland AS

Fortsatt vekst i vest

Salget av Volvo og Renault lastebiler i 2024 var tilfredsstillende i et vanskelig marked. Volvo ble markedsleder i Bergen for lastebiler over 16 tonn.

2024 har vært et sterkt år for Trucknor Hordaland, til tross for krevende markedsforhold i transportnæringen. Vi har hatt god utvikling innen både salg og service, og leverte en omsetning på 523 millioner kroner – en økning på 53 millioner sammenlignet med 2023.

Salget av Volvo og Renault lastebiler har vært tilfredsstillende, og Volvo inntok posisjonen som markedsleder i Bergen for lastebiler over 16 tonn, med en markedsandel på 44,9 prosent. Ved årsskiftet hadde vi en samlet ordresreserve på 125 kjøretøy – 110 Volvo og 15 Renault – som ble solgt i løpet av året.

Sterk vekst innen elektriske og gassdrevne kjøretøy

Vi ser en tydelig vekst i etterspørselen etter elektriske og gassdrevne lastebiler, særlig i og rundt bykjernen, men også fra kunder som opererer i distriktene. I løpet av 2024 leverte vi cirka 25 elektriske lastebiler fra Volvo, og det forventes en betydelig økning i 2025. I tillegg ble det ordrelagt fire gassdrevne kjøretøy i løpet av året. Denne utviklingen reflekterer økt fokus på det grønne skiftet blant våre kunder, og vi har en klar ambisjon om å være en ledende aktør innen fremtidens drivlinjer.

Kundetilpasning og døgnåpen service

Vår verkstedsdrift er organisert med to-skiftsordning fra mandag til torsdag, med aktivitet frem til midnatt. Dette gir våre kunder mulighet til å få utført tjenester som EU-kontroller og mindre reparasjoner utenom ordinær arbeidstid – et tilbud som har blitt svært godt mottatt i markedet.

I tillegg tilbyr vi døgnåpen beredskap gjennom vår vaktbilordning, som sikrer at kundene våre får bistand når behovet oppstår – uavhengig av tidspunkt.

Kompetanse og rekruttering i fokus

Trucknor Hordaland har i 2024 fortsatt sitt systematiske arbeid med kompetanseheving. En stor andel av våre mekanikere har kvalifisert seg som Truck Key Technicians (TKT) eller Bus Key Technicians (BKT), som representerer det høyeste kompetansenivået innen sine fagområder. Det legges betydelig vekt på kontinuerlig opplæring for å møte teknologiske krav og endringer i bransjen.

Vi har også høy aktivitet knyttet til rekruttering og oppfølging av lærlinger. Målet for 2024 har vært å ta inn fem til seks nye lærlinger, og vi legger til rette for at de skal få et best mulig faglig utbytte gjennom utfordrende og utviklende oppgaver.

Sterkt fokus på HMS og kvalitet

Ved utgangen av 2024 besto organisasjonen av 44 ansatte, inkludert verkstedsmedarbeidere, administrasjon, delelager og fire selgere. I tillegg vil tre nye lærlinger starte i løpet av 2025. Arbeidsmiljøet er godt, og vi kan vise til et HMS-år uten registrerte fraværsskader eller arbeidsulykker.

Trucknor Hordaland er sertifisert i henhold til ISO 9001 og ISO 14001, som dokumenterer vår forpliktelse til både kvalitet og miljøstyring. Vi gjennomfører jevnlig interne og eksterne revisjoner for å sikre kontinuerlig forbedring i alle deler av virksomheten.

Veien videre

Trucknor Hordaland går inn i 2025 med et solid fundament og klare vekstambisjoner. Med markedslederskap, økende etterspørsel etter nullutslippsløsninger og sterk servicekapasitet, er vi godt posisjonert for å møte både kundenes behov og bransjens utvikling. Vi vil fortsette å investere i kompetanse, teknologi og kundetilpasning, og skal være en ledende aktør i regionen – både i dag og i årene som kommer.



Trucknor Haugesund AS

Historisk høy omsetning

Trucknor Haugesund kan se tilbake på et år med sterk vekst og omsetningsrekord.

I løpet av 2024 passerte vi for første gang 200 millioner kroner i omsetning – en betydelig økning fra 175 millioner i 2023. Veksten er drevet av økt salg av lastebiler, kombinert med god utvikling innen verksted- og deleomsetning.

Virksomheten har hovedkontor i moderne og funksjonelle lokaler på Raglamyr i Haugesund, og dekker et markedsområde som omfatter både Nord-Rogaland og Sunnhordland. I tillegg har vi en avdeling på Stord, hvor vi utfører verkstedtjenester med særlig fokus på bussreparasjoner for Tide, samt service på lastebiler.

Salg og markedsposisjon

I 2024 ble det fakturert 44 nye lastebiler fra Trucknor Haugesund. Volvo har nå en markedsandel på nærmere 40 prosent i segmentet over 16 tonn i vårt salgsområde. Ordreserven ved utgangen av året var på 33 kjøretøy, noe som gir et solid utgangspunkt for 2025.

Vi har forhandleransvar for salg av både Volvo og Renault lastebiler og busser, samt service og ettermarkedstjenester for disse. I tillegg har vi bygget opp solid kompetanse og kapasitet innen tilhengere og påbygg – noe som gir virksomheten flere ben å stå på og større fleksibilitet i markedet.

Fremvekst av nye drivlinjer

Markedet for elektriske lastebiler er i tydelig vekst, og 20 prosent av våre leverte Volvo-kjøretøy i 2024 var elektriske. Selv om salget av gassdrevne lastebiler (LBG) foreløpig er begrenset grunnet infrastruktur, forventer vi at dette vil endre seg når fyllestasjon for LBG åpner på Haugalandet i løpet av 2025. Trucknor Haugesund har som ambisjon å være en foretrukket leverandør innen dette segmentet, og vi har allerede iverksatt tiltak for å bygge nødvendig kompetanse og kapasitet.

Det grønne skiftet og overgang til nye motor- og drivstoffløsninger stiller høye krav til både produkter og mennesker. Økt teknisk kompetanse er derfor et sentralt satsingsområde i vår strategi fremover.

Kompetansebygging og lærlinger

Trucknor Haugesund hadde ved utgangen av året 31 ansatte, inkludert ansatte ved avdelingen på Stord. Vi har seks lærlinger i arbeid, og to av disse avla fagprøve i 2024 og ble tilbudt fast ansettelse. I tillegg har to av våre eksisterende ansatte fullført fagbrev innen tunge kjøretøy i løpet av året. Dette er et resultat av aktiv satsing på kompetanseheving og karriereutvikling internt.

Vårt rekrutteringsarbeid mot ungdom og videregående skoler har gitt positive resultater, og vi opplever økt interesse for lærlingeplasser hos oss. Vi legger stor vekt på å skape et godt læringsmiljø og å være en attraktiv lærebedrift med langsiktige ambisjoner.

Veien videre

Trucknor Haugesund har gjennom 2024 styrket sin posisjon som en ledende aktør i vår region, og vi ser optimistisk på tiden fremover. Med rekordomsetning, høy markedsandel, sterk ordresreserve og økt interesse for elektriske og alternative drivlinjer, står vi godt rustet for videre vekst.

Vårt mål er å kombinere førsteklases produkter med høy faglig kvalitet i alle ledd. For å opprettholde vår posisjon i et marked i rask utvikling, vil vi fortsette å investere i teknologi, medarbeidere og tjenestetilbud. Vi skal være en solid og fremtidsrettet samarbeidspartner for våre mange kunder – både store og små – og bidra aktivt til å forme fremtidens transportløsninger.



Trucknor Rogaland AS

Ambisjon: Over 100 nye biler i 2025

Omsetningen økte fra 375 millioner kroner i 2023 til 447 millioner i 2024 – en vekst drevet av økt salg av elektriske lastebiler og høy aktivitet i verkstedsdriften.



– Mennesker blomstrer der de føler seg trygge, verdsatt og respektert – det er kjernen i et godt arbeidsmiljø.

Salgsutvikling og markedsandel

Trucknor Rogaland ser med optimisme mot 2025, bygget på et solid fundament i 2024. I løpet av året leverte vi 109 Volvo-lastebiler, 19 Renault-lastebiler og 2 Volvo-busser, noe som resulterte i en markedsandel på 37,2 % for Volvo og 4,78 % for Renault i vårt distrikt fra Flekkefjord til Boknafjorden. Spesielt gledelig er det at vi leverte 30 elektriske Volvo, 9 elektriske Renault og 4 elektriske fra Designwerk, som gir oss en imponerende markedsandel på over 90 % for elektriske lastebiler over 16 tonn. Med en solid ordresreserve ved inngangen til det nye året, forventer vi å levere over 100 nye biler i 2025.

Kompetanseheving og rekruttering

Ved utgangen av 2024 hadde Trucknor Rogaland AS 54 ansatte, fordelt med 41 på Orstad og 13 på Forus. Vi er glade for at andelen kvinnelige ansatte har økt, med totalt 8 kvinner, hvorav 3 er mekanikere. Vi har også 4 lærlinger innen tunge kjøretøy, noe som er en del av vårt fokus på rekruttering og kompetanseheving. I løpet av året har vi investert betydelig i rekruttering av lærlinger, og vi har hatt mange skoleklasser på besøk for å fremme interessen for bransjen.

Innovasjon og effektiv drift

Vår hengeravdeling har styrket bemanningen og økt salget av serviceavtaler, med mål om å bli spesialister på hengere. Vi har også investert i verktøy og diagnoseutstyr for å heve vår kompetanse. Trucknor Rogaland har levert et betydelig antall elektriske biler i løpet av året, og vi har fokusert på å heve kompetansen innen elektriske drivlinjer for lastebilavdelingen. Selv om vi har møtt noen utfordringer med den planlagte fyllestasjonen i området, er vi godt rustet til å håndtere disse. Vår lastebilavdeling har også en egen vaktordning bemannet av erfarne mekanikere, med 117 registrerte utrykninger i år, en økning fra forrige år.

Fokus på HMS og arbeidsmiljø

HMS-arbeidet er en prioritet for oss, med faste verne-runder og risikovurderinger. Vi oppfordrer våre ansatte til å rapportere avvik og forbedringsforslag, ettersom vi mener at læring og forbedring er essensielt for utviklingen. Til slutt har vi hatt lav turnover de siste årene, noe som vi tilskriver et godt arbeidsmiljø.

Veien videre

Trucknor Rogaland står ved inngangen til 2025 med stor tro på fremtiden, et sterkt team, og en tydelig strategi for utvikling. Elektrifisering, fagkompetanse og kundetilpasning vil fortsette å være våre satsingsområder, og vi ser frem til å fortsette arbeidet med å være en ledende aktør i tungbilmarkedet.



Trucknor Kristiansand AS

Tilpasser seg det grønne skiftet

Fokus på kompetanse og nye drivlinjer i et omskiftelig marked.

Trucknor Kristiansand holder til i Mjåvann industriområde vest for Kristiansand sentrum. Med 28 ansatte fordelt på verksted, delelager, salg og administrasjon, har selskapet i 2024 levert god drift og høy servicegrad – til tross for et mer krevende marked.

Omsetningen i 2024 endte på 207 millioner kroner, en nedgang på rundt 10 millioner fra året før. Nedgangen skyldes hovedsakelig lavere aktivitet innen nybilsalg, mens verkstedsomsetningen økte med cirka 3 millioner kroner – en bekreftelse på høy kundetilfredshet og god drift i ettermarkedet.

Marked og salg

Det ble levert 65 nye Volvo-lastebiler og 6 Renault i løpet av 2024. Dette ga en samlet markedsandel på 36 prosent, noe lavere enn året før. Ved utgangen av året hadde vi en ordresreserve på omtrent 45 kjøretøy. Salget av Renault gikk noe tilbake, men vi har klare forventninger om vekst i 2025, ikke minst som følge av lanseringen av nye modeller – inkludert den elektriske Renault Master.

Leveringstidene for både lastebiler og busser har blitt betydelig kortere det siste året, noe som gir bedre forutsigbarhet i planlegging av påbygg og levering. Samtidig opplever vi at enkelte bransjer – spesielt innen bygg, anlegg og betong – viser økt usikkerhet, noe som preger investeringsviljen i ny transportkapasitet.

Elektriske drivlinjer og teknologisk utvikling

I løpet av året leverte vi totalt 10 helelektriske lastebiler og 2 gassdrevne kjøretøy. Kundene viser økende interesse for alternative drivlinjer, særlig i forbindelse med bynær transport og miljøkrav. Vi har flere kjøretøy i bestilling og ser et klart skifte i etterspørselen, drevet av det grønne skiftet og forventninger til utslippsreduksjon.

Dette stiller nye krav til vår organisasjon. Våre teknikere og mekanikere har gjennom hele 2024 deltatt i omfattende opplæring og videreutdanning for å møte nye krav til programvare, diagnoseverktøy og sikkerhet i arbeid med høyspenning og elektriske komponenter. Kompetansebygging har vært – og vil fortsatt være – en sentral del av vår strategi.

Rekruttering og lærlinger

Rekruttering av fagarbeidere er krevende i dagens marked. Likevel har vi lykket med å opprettholde et stabilt og dyktig verkstedteam med høy kontinuitet. I tillegg har vi hatt fem lærlinger i arbeid i 2024, og har tilrettelagt for et godt fagmiljø og et meningsfylt lærlingløp med mål om videre ansettelse. I løpet av året ansatte vi også én ny mekaniker og én ny selger.

Kundetilpasning og relasjonsbygging

Trucknor Kristiansand har hatt sterkt fokus på tett oppfølging av kundene gjennom hele året. Vi har arrangert kundeturer, temakvelder og andre arenaer for relasjonsbygging og dialog. Dette er viktige tiltak for å forstå kundenes behov, samtidig som vi får presentert våre løsninger innen ny teknologi og fremtidens transport.

Veien videre

Trucknor Kristiansand står godt rustet for videre utvikling. Med kompetente medarbeidere, et sterkt produktprogram og evne til å tilpasse oss teknologiske og markedsmessige endringer, ser vi med optimisme på fremtiden. Vi skal fortsette å være en pålitelig samarbeidspartner for våre mange kunder – og samtidig bidra til det grønne skiftet i transportsektoren.



Trucknor Setesdal AS

Stabil drift og stor andel lærlinger i Setesdal



2024 har vært et år med jevn aktivitet og stabil drift for Trucknor Setesdal AS. Vi har hatt god tilgang på oppdrag gjennom hele året, og selskapet har levert tjenester innen reparasjon og vedlikehold av lastebiler, busser og tilhørende utstyr med høy presisjon og servicegrad.

Trucknor Setesdal holder til i leide lokaler hos Setesdal Bilruter på Verksmoen i Evje. Selskapet eies i fellesskap av Setesdal Bilruter og Trucknor Kristiansand, med en eierandel på 50 prosent hver.

Resultat og bemanning

Omsetningen i 2024 endte på rett under 14 millioner kroner, noe som er på linje med året før, og vi oppnådde et resultat på 0,8 millioner kroner. Dette bekrefter at selskapet leverer stabil drift i et marked som fortsatt preges av kostnadspress og varierende aktivitetsnivå innenfor transportsektoren.

Trucknor Setesdal har i dag seks ansatte, hvorav to er lærlinger. Den høye andelen lærlinger er et bevisst valg, og vi anser lærlingeordningen som et viktig bidrag til å sikre framtidig tilgang på kvalifisert arbeidskraft i regionen.

Kompetanse og rekruttering

Selskapet har sertifiserte teknikere innen periodisk kjøretøykontroll (PKK), fartsskriver og alkolås, og vi har høy oppmerksomhet på kontinuerlig kompetanseutvikling. Det legges betydelig innsats i faglig oppdatering gjennom kursing og intern opplæring, noe som gjør oss godt rustet til å møte stadig strengere krav og teknologisk utvikling i bransjen.

Tjenestetilbud og markedsposisjon

Trucknor Setesdal betjener hele Setesdalsregionen og har en bred og lojal kundebase. Vår styrke ligger i lokal forankring, korte beslutningsveier og høy grad av kundetilpasning. Vi jobber målrettet med å videreutvikle tjenestetilbudet vårt og sikre høy tilgjengelighet og kvalitet i verkstedtjenestene.

Veien videre

Trucknor Setesdal går inn i 2025 med stabile driftsforhold, stor oppdragsmengde og et tydelig fokus på kompetansebygging og kvalitet. Vår ambisjon er å være en attraktiv arbeidsgiver og samarbeidspartner i regionen – og å møte fremtidens behov i transportbransjen med fleksibilitet, fagkunnskap og service i høysetet.



Trucknor Arendal AS

Ni busser til Boreal

Et selskap med stabil drift og økt fokus på kompetanseheving.

2024 har vært et år preget av stabil drift og fortsatt utvikling for Trucknor Arendal. Med base i Blakstadheia Næringspark i Froland kommune, har vi opprettholdt et godt aktivitetsnivå gjennom hele året, til tross for krevende markedsforhold i enkelte segmenter.

Vi hadde en omsetning på 33 millioner kroner, noe som er om lag én million lavere enn året før. Driftsresultatet har derimot holdt seg omtrent helt på linje med fjoråret. Leveransevolumet i 2024 var på cirka 10 nye kjøretøy, og vi har gjennom året hentet ut deler av ordreserven.

Styrket salgsteam og fremtidsrettet satsing

I august 2024 fikk vi på plass en ny selger, som allerede har bidratt positivt inn i markedet. Med økt kapasitet og tydelig lokal tilstedeværelse, forventer vi at dette vil gi utslag i økt bilsalg i årene fremover. Vår kundebase består i hovedsak av aktører i nærområdet, men vi ser også tilstrømning fra andre distrikter – noe vi anser som en anerkjennelse av vår kvalitet og fleksibilitet.

Bussleveranse og kompetanseløft

Et viktig høydepunkt i 2024 var leveransen av ni nye busser til Boreal, som skal inngå i kollektivtrafikken frem til 2032. Dette stiller nye krav til vår organisasjon og våre ansatte. Vi har derfor startet et omfattende kompetanseløft for å sikre at våre teknikere er sertifisert og rustet for å vedlikeholde disse kjøretøyene på en trygg og effektiv måte.

Vi har i dag tre teknikere som er sertifisert for arbeid med elektriske og gassdrevne kjøretøy, og arbeidet med å øke denne kapasiteten fortsetter i 2025. Overgangen til nye drivelinjer krever betydelig innsats innen opplæring og tilpasning av verkstedrutiner – noe vi anser som en naturlig og viktig del av vår videre utvikling.

Rekruttering og langsiktig kompetansebygging

Trucknor Arendal har i dag 14 ansatte, inkludert tre lærlinger. I løpet av året har én ny fagarbeider fullført sin utdanning hos oss. Vi opplever at tilgang på kvalifisert arbeidskraft er utfordrende, men har lagt stor vekt på lærlingeordningen som en strategisk innsats for fremtiden. Vi samarbeider tett med lokale opplæringskontor og videregående skoler, og har etablert oss som en attraktiv lærebedrift i regionen.

Markedssituasjon og fremtidsutsikter

Bygg- og anleggsbransjen, som utgjør en sentral del av vår kundeportefølje, har i 2024 opplevd lavere aktivitet og redusert investeringsvilje. Dette har også gitt utslag i lavere etterspørsel etter nye kjøretøy og utstyr. Vi følger utviklingen tett, og tilpasser vår drift og kapasitet etter markedsforholdene.

Samtidig ser vi et potensial for videre vekst, særlig innen service og vedlikehold. Vår allsidighet – med evne til å håndtere flere merker og ulike typer kjøretøy – gjør oss godt posisjonert for å møte kundenes behov også i et mer forsiktig marked.

Veien videre

Med styrket salgsteam, fokus på elektrifisering og solid fagkompetanse i organisasjonen, står Trucknor Arendal godt rustet for fremtiden. Vi vil fortsette å investere i våre ansatte og våre tjenester, og arbeide målrettet for å levere høy kvalitet til våre kunder – uavhengig av markedssvingninger.



Mandal Last og Buss AS

Videre vekst og økt kapasitet

Vi har bak oss et år med vekst, utvikling og fremtidsrettet drift.

2024 har vært et år preget av positiv utvikling og økt aktivitet for Mandal Last og Buss AS. Gjennom målrettet arbeid og tett samarbeid med våre eiere og kunder, har vi oppnådd gode resultater og styrket vår posisjon som et ledende verksted for tunge kjøretøy i regionen.

Vi er et autorisert lastebil- og bussverksted, eid 50 prosent av Trucknor Kristiansand, mens MBT og Setesdal Bilruter eier 25 prosent hver. Vår kjernevirksomhet er service, vedlikehold og reparasjoner av store kjøretøy, uavhengig av merke. I tillegg er vi stolt servicepartner for Volvo, og har også spesialisert oss på vedlikehold av elektriske busser fra Yutong – et område i vekst.

Sterk omsetningsvekst og stabile utsikter

Vi avsluttet 2024 med en omsetning på 20 millioner kroner, en økning på 3 millioner fra året før. Resultatet endte på 1,4 millioner kroner. Denne veksten er et resultat av høy aktivitet på verkstedet, blant annet takket være vårt gode samarbeid med Setesdal Bilruter. Busskontrakten, som løper frem til 2032, gir oss trygghet og forutsigbarhet i årene som kommer.

Et viktig tiltak i året som gikk var innføringen av en ny kommunikasjonsløsning for bussoperatører. Ved hjelp av en app kan feil og mangler enkelt meldes inn til vårt verksted, noe som effektiviserer driften og forbedrer servicen vi tilbyr våre kunder.

Regionale prosjekter og økt etterspørsel

Et stadig økende aktivitetsnivå i transportnæringen, både fra lokale aktører og større prosjekter, har ført til høy etterspørsel etter våre tjenester. Det forventes videre vekst i forbindelse med den kommende utbyggingen av E39 mot Stavanger, et prosjekt som vil skape flere oppdrag for oss i årene som kommer.

Styrket bemanning og lærlingeplass

Gjennom 2024 har vi styrket bemanningen og satset videre på faglig utvikling og rekruttering. Vi opplever nå å ha en god balanse i teamet, med riktig kompetanse og kapasitet til å møte både dagens og fremtidens behov.

Som godkjent lærebedrift er vi opptatt av å bidra til rekruttering og kompetansebygging i bransjen. Vi ønsker å være en attraktiv arbeidsplass der både nye talenter og erfarne fagfolk trives og får utvikle seg videre.

Fremtidsrettet fokus på ny teknologi

2025 vil markere starten på en ny æra innen transport, med leveranser av lastebiler med alternative drivlinjer – som elektrisitet og gass. Vi har derfor allerede startet arbeidet med å sikre sertifisering og opplæring av personell for å kunne møte disse nye kravene. Dette er en viktig del av vår strategi for å være en fremtidsrettet og bærekraftig aktør i bransjen.

Veien videre

Mandal Last og Buss AS går inn i det nye året med økt kapasitet, solide resultater og en tydelig, fremtidsrettet strategi. Vår styrke ligger i det lokale engasjementet, kvaliteten på tjenestene vi leverer, og den nære dialogen vi har med kundene våre. Vi ser frem til videre utvikling og nye muligheter i året som kommer.



Trucknor Tide Osterøy AS

Viktig brikke på øyen

Vårt selskap er et viktig servicepunkt for tunge kjøretøy på Osterøy.



2024 har vært et år med stabil drift og positiv utvikling for Trucknor Tide Osterøy AS. Siden oppstarten i 2020 har vi hatt hovedansvaret for vedlikehold og reparasjoner av Tide sine busser på Osterøy, og vi har etablert oss som et sentralt og pålitelig verksted i regionen.

Med våre lokaler i Lonevåg – kommunesenteret og et viktig knutepunkt for næringslivet i Osterøy kommune – har vi en strategisk beliggenhet som gjør oss lett tilgjengelige for både kollektivaktører og øvrige kunder i området.

Lang erfaring og høy kompetanse

Trucknor Tide Osterøy AS har gjennom flere år vært det eneste verkstedet på øya med kompetanse på buss. Vi har en tydelig oppgave: Å få Tide sine 26 Volvo-busser raskest mulig tilbake i trafikk – trygt, effektivt og med høy kvalitet. I tillegg har vi etablert en karosseri- og lakkavdeling som styrker vårt tjenestetilbud ytterligere.

Vår erfaring og fagkunnskap er en viktig del av vår styrke, og vi jobber hver dag for å levere pålitelig service som møter høye krav til tilgjengelighet og sikkerhet.

Stadig bredere kundegrunnlag

Selv om hovedfokuset har vært kollektivtrafikken, har vi de siste årene utviklet oss til å bli et viktig servicepunkt også for lastebiler og andre tunge kjøretøy på Osterøy. Med 26 busser i drift er kapasiteten vår større enn oppdragene fra Tide alene, og det gir oss rom for å betjene både små og store kunder i transportnæringen på øya.

Vekst i omsetning og stabile rammer

I 2024 omsatte Trucknor Tide Osterøy AS for 6,5 millioner kroner – en økning på 0,9 millioner fra året før. Med tre ansatte har vi hatt høy effektivitet og god ressursutnyttelse gjennom året. Selskapet eies 50/50 av Trucknor Hordaland AS og Tide AS, en eierstruktur som sikrer både faglig støtte og lokal tilstedeværelse.

Fremtidsutsikter

Vi ser lyst på tiden fremover. Etterspørselen etter våre tjenester er stabil, og vi ser et økende behov for fleksibel og rask service blant lokale transportører. Vårt mål er å fortsette å utvikle verkstedet som et nøkkelpunkt for tyngre kjøretøy på Osterøy, samtidig som vi opprettholder vår sentrale rolle i kollektivtrafikken.

Trucknor Tide Osterøy AS står godt rustet for videre drift og vekst – med lokal forankring, høy kompetanse og en tydelig forståelse av kundens behov.



Trucknor Tide AS

Sterke på buss

Stabil drift og solid fagmiljø på Straume sikrer vekst.

2024 ble et år preget av stabil drift og jevn aktivitet for Trucknor Tide AS. Verkstedet på Straume i Øygarden kommune har siden oppstarten i 2019 hatt ansvaret for service, vedlikehold og reparasjoner av kollektivtrafikkens kjøretøy i regionen – totalt 150 Volvo-busser og 24 Iveco-busser som trafikkerer Sotra og Askøy.

Trucknor Tide AS er et 50/50-eid selskap mellom Trucknor Hordaland AS og Tide AS. Driften følger samme struktur og system som øvrige Trucknor-verksteder, inkludert felles IT-verktøy, kompetanseplan, HMS-rutiner og regnskapssystem. Dette sikrer enhetlig kvalitet og effektivitet på tvers av konsernet.

Sterk posisjon i regionen

Verkstedet på Straume er i dag det største bussverkstedet for Sotra og Askøy, og har over tid bygget opp et sterkt fagmiljø med spesialisert kompetanse på buss. I tillegg til det mekaniske arbeidet har vi en karosseri- og lakkavdeling som gjør oss i stand til å tilby et bredt spekter av tjenester under samme tak.

Økende aktivitet og stabil økonomi

Omsetningen i 2024 endte på 30 millioner kroner – en økning på 5 millioner fra året før. Denne veksten er et resultat av jevn drift, høy oppdragsmengde og effektiv ressursutnyttelse.

Med ti ansatte og én lærling har vi en bemanning som er godt tilpasset dagens og morgendagens behov. Vår størrelse gir oss fleksibilitet og oversikt, samtidig som vi kan levere høy kvalitet til våre eiere og kunder. Den stabile aktiviteten vi opplever, gir et solid grunnlag for videre drift i årene som kommer.

Viktig bidragsyter fremover

Trucknor Tide AS skal fortsatt være en viktig bidragsyter i kollektivtrafikkens verdikjede i regionen. Vi har en klar ambisjon om å videreutvikle vårt fagmiljø, sikre høy driftssikkerhet på bussene og til enhver tid møte de kravene som stilles til moderne og bærekraftig kollektivtransport.





Nordic Last og Buss AS / Avdeling SØR

Godt rustet for 2025

Opprettholder sterk posisjon i et utfordrende marked.



2024 har vært et år med god aktivitet for Nordic Last og Buss AS avdeling sør. Til tross for et mer utfordrende marked og lavere etterspørsel enn året før, har vi opprettholdt en sterk posisjon innen både nybil-, bruktbil- og ettermarked. Totalt ble det levert 129 nye Volvo lastebiler og 8 Renault varebiler. Dette gir oss en markedsandel på 33,0 prosent innen nye lastebiler – noe lavere enn foregående år – men fortsatt på et solid nivå i et presset marked.

Salget av brukte kjøretøy har utviklet seg positivt, og vi har totalt solgt 24 brukte enheter i løpet av året. Lavere tap på bruktbilomsetningen enn tidligere vitner om en mer effektiv salgsprosess og god etterspørsel i dette segmentet. Ved utgangen av 2024 har vi kun fem brukte kjøretøy tilgjengelig for salg.

Ordreserven for nye kjøretøy ved årsskiftet er meget god, og gir oss et solid utgangspunkt for 2025. Det er likevel fortsatt usikkerhet i markedet, særlig som følge av redusert investeringsvilje knyttet til færre nye prosjekter og strammere økonomiske rammer i anleggssektoren.

Vi har et sterkt og erfarent salgskorps, og med et godt implementert kundeoppfølgingssystem har vi oversikt over markedet og styrker vår evne til proaktiv salgsoppfølging.

Svolvær

Avdelingen i Svolvær har levert et svært tilfredsstillende resultat i 2024. Vi ser betydelige vekstmuligheter innen både tungbil og buss, samt innen karosseri og lakk. Verkstedet, som er det eneste i Øst-Lofoten som betjener tunge kjøretøy, tilbyr service for alle merker og har en stabil og økende kundemasse.

Karosseri- og lakkavdelingen har et godt rykte i regionen, og arbeidstilgangen har vært høy hele året. Ventetiden er tidvis lang, noe som vitner om høy etterspørsel og kvalitet i tjenestene. Vi har de senere årene gjort investeringer i nytt utstyr, og planlegger videre investeringer i moderne lakkeringsboks og ombygging av verkstedsløpene, for å øke kapasitet og legge bedre til rette for våre medarbeidere.

Leknes

Resultatet for Leknes har vist betydelig forbedring sammenlignet med året før. En ny avdelingsleder ble ansatt i 2024, og vi har oppnådd gode resultater gjennom økt fokus på marked, kundetilfredshet og interne rutiner. Leknes har et sterkt fotfeste i turistmarkedet i sommerhalvåret, særlig gjennom service på busser fra Boreal og mindre bussaktører. Kundeporteføljen er solid, og vi har gjennomført oppgraderinger for å sikre et godt arbeidsmiljø og langsiktig drift. Avdelingens posisjon som foretrukket leverandør i Vest-Lofoten er befestet.

Sortland

Sortland har hatt et meget godt år, med både sterke verkstedresultater og godt salg. Verkstedet er godt etablert og nyter høy tillit blant kundene. Avdelingen er ledende i Vesterålen innen tungbil og buss, og har i over ti år hatt avtale om vedlikehold av Boreals bussflåte i regionen.

Karosseriavdelingen opplever jevn vekst, særlig gjennom avtaler med lastebilfirma som velger oss som fast samarbeidspartner. Vi har investert betydelig i bygg og kompetanse, noe som har gitt tydelige resultater. Tilgangen på arbeidskraft er god, og vi tiltrekker oss dyktige mekanikere.

Harstad

Harstad har levert sitt beste resultat noensinne i 2024, og er selskapets mest lønnsomme avdeling dette året. Etableringen av samarbeid med ny bussoperatør har bidratt til stabil og høy aktivitet, samtidig som lojale Volvo-kunder gir grunnlag for videre vekst.

Det er gjennomført en større investering i nytt lakkanlegg, som allerede har hatt positiv effekt. Vi har en kompetent og sammensatt mekanikerstab, med god aldersfordeling. Det gir oss gode forutsetninger for videre kompetanseoverføring og rekruttering. Vi satser aktivt på lærlinger for å sikre langsiktig bemanning.

Narvik

2024 ble et krevende år for Narvik, etter et svært godt 2023. Salget av nye kjøretøy var lavt, og resultatene påvirket av lavere aktivitet og begrenset tilgang på fagarbeidere. Vi har iverksatt tiltak for å redusere kostnader og styrke markedsarbeidet, samtidig som vi fortsetter å investere i kompetansebygging blant våre unge medarbeidere.

Vi ser optimistisk på fremtiden, særlig med tanke på den planlagte utbyggingen i forbindelse med VM i alpint i 2029. Økt anleggsaktivitet forventes fra høsten 2025, noe som vil gi økt oppdragsmengde. Narvik er strategisk plassert langs E6, og vi ser allerede økende trafikk fra godstransport til og fra byen.

Bodø

Bodø har hatt høy aktivitet og gode resultater i 2024, selv om vi fortsatt har vakante mekanikerstillinger som begrenser vår totale leveranseevne. Avdelingen er godt posisjonert for elektrifiseringen av kjøretøyparken og har hatt sterk vekst innen service og leveranser av elektriske lastebiler og busser.

Omtrent 20 prosent av det totale kjøretøysalget i Bodø er nå elektrisk, og vi betjener 31 elektriske busser i regionen. Vi har investert i opplæring og er godt rustet til å håndtere den videre elektrifiseringen av tungtransporten.

Fauske

Etter innflytting i nye lokaler i 2023, har Fauske vist resultatforbedringer i 2024. Vi ser fortsatt betydelig potensial for videre vekst. Verkstedet har opplevd varierende arbeidstilgang, men dette bedret seg mot slutten av året.

Vi er strategisk plassert ved E6 og nyter godt av gjennomgangstrafikk og samarbeid med avdelingen i Bodø. Det er planlagt større veiprosjekter i Hamarøy, noe som forventes å gi positive ringvirkninger. Vi har et sterkt lokalt arbeidsmiljø og høyt engasjement blant mekanikerne, og ser lyst på utviklingen inn i 2025.

Veien videre

2024 har vært preget av både utfordringer og muligheter. Til tross for markedsmessig usikkerhet og rekrutteringsutfordringer i enkelte regioner, har avdeling sør levert gode driftsresultater og styrket vår tilstedeværelse i viktige markeder. Vi står godt rustet for 2025, med sterk ordreserver, investeringsvilje og langsiktige tiltak for rekruttering og kompetanseutvikling.

Vi vil fortsette å styrke våre kjerneområder innen salg, verkstedtjenester og ettermarked, med særlig vekt på elektrifisering, digital kundeoppfølging og videreutvikling av våre lokasjoner.

NØKKELTALL		2024	2023
Sum driftsinntekter*	NOK mill	830,1	693,8
Driftsresultat	NOK mill	64,4	45,4
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	53,3	36,9
Driftsmargin	%	7,8	6,5
Markedsandel lastebiler > 16 tonn	%	33,5	41,5

* Tall før eliminieringer



Nordic Last og Buss AS / Avdeling NORD

Lakselv og Hammerfest nye lokasjoner

Styrket tilstedeværelse og høy aktivitet i nord sikrer god lønnsomhet.



2024 har vært et aktivt år for Nordic Last og Buss AS i Nord-Norge. Selv om det ble registrert 136 nye kjøretøy i 2024 – en nedgang fra 158 året før – har vi opprettholdt et høyt aktivitetsnivå og god lønnsomhet i verksteds- og ettermarkedsdriften. Den solide innsatsen fra våre ansatte har bidratt til effektiv leveranse og høy kundetilfredshet på tvers av alle anlegg.

Et viktig strategisk grep i 2024 var overtakelsen av virksomheten i Lakselv og Hammerfest fra Boreal. Med disse to nye lokasjonene teller Nordic avd. nord nå ni verksted- og salgsanlegg i Nord-Norge. Oppkjøpet har styrket vår tilstedeværelse i regionen og lagt grunnlaget for videre vekst.

Verksteddrift og resultatutvikling

Verkstedene i nord leverte gjennomgående gode resultater i 2024, med høy kapasitetsutnyttelse og god etterspørsel etter våre tjenester. Tilgangen på arbeid har vært stabil eller økende ved de fleste avdelinger, og vi har spesielt god aktivitet i Tromsø, Finnfjord, Alta og Storslett. Kundetilfredsheten er høy, og anleggene rapporterer om høy servicegrad og god kvalitet i leveransene.

I Alta overgikk både verksted og delesalg interne målsetninger for 2024, og omsetningen ved avdelingen i Vadsø økte med 17 prosent sammenlignet med 2023. Disse resultatene er et klart tegn på at våre investeringer i kompetanse og kundeoppfølging gir effekt.

Samtidig har enkelte avdelinger, som Finnsnes og Finnfjord, opplevd utfordringer knyttet til rekruttering av erfarne fagarbeidere. Dette har blitt løst gjennom intern opplæring og tett samarbeid med opplæringskontor og lokale utdanningsmiljøer. Disse tiltakene sikrer oss tilgang på kvalifisert arbeidskraft også i årene som kommer.

Utfordringer og investeringer

Vi har opplevd en bemanningssituasjon som har krevd tilpasning. Ved avdelingen i Finnsnes har vi integrert ufaglærte med intern opplæring for å styrke kompetansen. I flere verksteder, inkludert PKK-linjen i Finnsnes, har vi håndtert kapasitetsutfordringer som vi fortsetter å forbedre. I Storslett har vi gjennomført en betydelig oppgradering av verksted og fasade, noe som har resultert i et bedre arbeidsmiljø og en forbedret kundeopplevelse.

Karosseriavdelingen i Finnfjord har levert stabil produksjon til tross for lavere tilgang på store skadereparasjoner. Gjennom målrettet salgsarbeid har vi hentet inn oppdrag fra et større geografisk område, og karosseriavdelingen fremstår i dag som en viktig kompetansebase for hele regionen.

Oppkjøp og markedsposisjon i Finnmark

Oppkjøpet av verkstedene i Lakselv og Hammerfest har vært en viktig del av vår strategi for å styrke oss i Finnmark. Overgangen fra Boreal til Nordic ble gjennomført i februar 2024, og det er brukt betydelige ressurser på kursing og opplæring av de ansatte. Dette arbeidet videreføres i 2025, samtidig som vi oppgraderer bygningsmassen til å møte dagens krav for effektiv verksteddrift.

I Hammerfest ser vi gode ringvirkninger fra elektrifiseringsprosjektet på Melkøya, og forventer økende etterspørsel etter våre tjenester i tiden fremover. I Lakselv drar vi nytte av trafikken mot Nordkinnhalvøya, Karasjok og Nordkapp – et marked vi nå er godt posisjonert for å betjene.

Salgsutvikling og markedsarbeid

Volvo lastebilsalget i Tromsø hadde en sterk start i 2024, støttet av ordrereserven fra 2023, men ble påvirket av lavere aktivitet i byggebransjen og høyere rente i andre halvår. Det ble registrert totalt 136 nye kjøretøy i hele Nordic-systemet, mot 158 året før. Vi ser likevel økende aktivitet inn i 2025 og har allerede sikret flere kontrakter. Salget av Renault vare- og lastebiler har hatt en positiv utvikling etter omorganisering av salgsansvar, og vi jobber målrettet med å styrke Renault som merkevare i regionen.

Vi deltok på flere rekrutterings- og utdanningsmesser i løpet av året, og legger stor vekt på lærlingeordningen. Dette er avgjørende for å sikre fagkompetanse og langsiktig vekst.

Veien videre

Vi går inn i 2025 med et solid fundament, høy kundetilfredshet og en fleksibel organisasjon. Selv om enkelte segmenter som bygg og anlegg viser svakere aktivitet, har vi et bredt tjenestespekter og en geografisk spredning som gjør oss robuste. Våre verksteder er godt bemannet og godt posisjonert for å møte nye behov i både person- og godstransport.

Gjennom fortsatt fokus på kompetanse, effektiv drift og gode kundeopplevelser, skal vi styrke vår posisjon som ledende leverandør av tjenester for tunge kjøretøy i Nord-Norge.

Busnor



Busnor AS

Miljøvennlig mobilitet

Et lovende marked for utslippsfri kollektivtransport.



– Våre løsninger bidrar til utslippsfri mobilitet i norske byer og tettsteder, og vi er stolte av å levere produkter og tjenester som støtter den grønne omstillingen.

2024 har vært et aktivt og innholdsrikt år for Busnor AS. Vi har styrket vår posisjon som en sentral aktør innen import, salg og vedlikehold av elektriske og fossilfrie busser, og vi ser et stadig større marked for miljøvennlige mobilitetsløsninger.

Den nasjonale satsingen på utslippsfri kollektivtransport har skapt et betydelig mulighetsrom for vekst. Busnor har gjennom året hatt økt fokus på fylkeskommunale oppdragsgivere og store bussoperatører i Oslo, Bergen, Trondheim og Stavanger – områder hvor kravene til miljø og bærekraft driver etterspørselen etter vår kompetanse og våre løsninger. Vi har også hatt solid drift på fossilfritt bussmaterieill til anbudsområdene i Buskerud og Finnmark.

Solid vekst og operasjonell fremdrift

Vi har videreført vårt ansvar for vedlikeholdet av 58 Metrobusser i Trondheim, som utgjør ryggraden i byens stamlinjenettverk frem til 2029. I tillegg har vi langsiktige vedlikeholdsavtaler for ytterligere 20 elektriske busser i ulike regioner, med horisont helt frem til 2033. Disse avtalene bidrar til stabile og forutsigbare inntektsstrømmer, og understreker vår langsiktige rolle som servicepartner innen utslippsfritt kollektivtilbud.

Busnor AS hadde en omsetning på 59 millioner kroner i 2024 – en økning fra 52 millioner kroner i 2023. Driftsresultatet holdt seg stabilt sammenlignet med fjoråret. Vi ser dette som et positivt resultat i et marked preget av både vekst og strukturelle endringer.

Håndtering av leverandørutfordringer

2024 har også bydd på markedsmessige utfordringer, spesielt knyttet til vår tidligere hovedleverandør Van Hool, som gikk konkurs etter lengre tids økonomiske problemer. Vi har brukt året på å sikre nye forsyningslinjer og alternative produsenter som kan levere kvalitetsbusser til det norske markedet. Dette har vært et viktig strategisk arbeid som gir oss økt robusthet og fleksibilitet i årene fremover.

Fokus på bærekraft og fremtidsrettede løsninger

Som del av Strømberg Gruppen jobber vi kontinuerlig med å integrere bærekraft i alle deler av virksomheten. Våre løsninger bidrar til utslippsfri mobilitet i norske byer og tettsteder, og vi er stolte av å levere produkter og tjenester som støtter den grønne omstillingen.

Vi har videreutviklet vår kompetanse på elektriske kjøretøy og tilhørende infrastruktur, og våre teknikere har gjennom året fått ytterligere opplæring i vedlikehold og optimal drift av fremtidens busser.

Rigget for videre vekst

Busnor AS står i dag på et solid fundament, med en tydelig posisjon i et fremvoksende marked. Vi har ambisjoner om videre vekst i takt med økte offentlige investeringer i klimavennlig transport. Vår styrke ligger i vår fleksibilitet, vårt kundefokus og vår evne til å levere driftsklare løsninger til krevende kollektivoppdrag.

Gjennom tett samarbeid med våre kunder og en målrettet satsing på kvalitet og bærekraft, er vi godt rustet for å møte fremtidens mobilitetsbehov.

Vi ser frem til å videreutvikle Busnor AS i 2025 og bidra til et grønnere og mer effektivt kollektivtilbud i Norge.

Partnor



Tobidan-Bremsomat AS

Et nytt kapittel

Ved inngangen til 2024 ble Tobidan-Bremsomat en del av Strøberg Gruppen, som nå eier 60 % av selskapet, gjennom vårt norske datterselskap Partnor AS.



– I fremtidens marked gir foreningen av Strøberg Gruppen og TOBIDAN betydelig større vekstmuligheter – både samlet og individuelt.

2024 ble et gjennombruddsår for Tobidan AS, med ny eierskapsstruktur, strategisk vekst og en solid økonomisk snuoperasjon. Strøberg Gruppen AS eier nå 60 % av selskapet, mens tidligere majoritetseier, CAC Fonden fra Aarhus i Danmark, beholder en eierandel på 40 %. Dette markerer starten på et nytt og offensivt kapittel i selskapets utvikling.

Tobidan ble grunnlagt i 1993 av Tommy og Birthe Olsen i Karlslunde, like sør for København. Selskapet har siden oppstart spesialisert seg på salg og distribusjon av reservedeler og komponenter til tunge kjøretøy – busser, lastebiler, semitrailere og tilhengere – med særlig vekt på kvalitet, service og konkurransekraft.

Sterk posisjon i Norden og Baltikum

Tobidan er i dag en betydelig aktør i det nordiske markedet og Baltikum, med totalt 16 lokasjoner fordelt mellom egne datterselskaper og 3PL-satellitter. I tillegg betjener vi flere store europeiske kunder via konsignasjonslagre i blant annet Tyskland, Belgia og Frankrike – hovedsakelig med utgangspunkt i vårt logistikkcenter i Litauen.

Vi har i dag 45 ansatte som håndterer et omfattende sortiment av komponenter og reservedeler. Sortimentet inkluderer alt fra AdBlue-komponenter og batterier til bremseklosser, filtre, turboer, kjølesystemer, eksosdeler og styrekomponenter. Vårt mål er å være en komplett og pålitelig leverandør for det tunge segmentet i transportindustrien.

Kraftig resultatforbedring og effektivisering

Tobidan har i 2024 levert en betydelig økonomisk forbedring. Resultatet for året ble over DKK 2,3 millioner DKK, sammenlignet med et underskudd på DKK 3,3 millioner i 2023. Balansen viser en egenkapital på over DKK 57 millioner.

Den positive utviklingen skyldes i stor grad målrettet effektivisering, spesielt knyttet til flyttingen av distribusjonsaktiviteten fra Køge i Danmark til vårt moderne distribusjonssenter i Vilnius, Litauen. Dette har gitt betydelige kostnadsbesparelser, og resultatet før skatt er forbedret med over DKK 6,2 millioner fra året før.

Vi har samtidig videreført vår strategi for optimalisering av logistikk, og styrket konsernstruktur og prosesser i tråd med vekstambisjonene.

Utfordringer og konkurranse i markedet

Selv med vekst og forbedrede resultater, er vi oppmerksomme på økende konkurranse i markedene. Vi møter blant annet utfordringer knyttet til kjededannelser og lavkost-distribusjon fra markeder som Polen, som presser marginene. I møte med disse endringene arbeider vi kontinuerlig med forbedring av vår servicegrad, tilgjengelighet og kostnadseffektivitet.

Felles ambisjoner for fremtiden

Sammenslåingen med Strøberg Gruppen gir et sterkt fundament for videre utvikling og strategiske oppkjøp. I årene som kommer vil vi jobbe aktivt med å utvide vår markedsposisjon gjennom målrettede investeringer og videreutvikling av eksisterende virksomheter.

Vårt felles mål er å styrke posisjonen vår både lokalt og internasjonalt – med et tydelig fokus på kvalitet, leveringssikkerhet og langsiktig kundeverdi.

Veien videre

TOBIDAN-BREMSOMAT står i dag på et solid fundament, med en effektiv struktur, lojale kunder og en tydelig strategi. Sammen med Strøberg Gruppen ser vi store muligheter for å vokse videre i et marked i endring – og vi går inn i 2025 med stor optimisme.

NØKKELTALL		2024
Sum driftsinntekter*	NOK mill	262,6
Driftsresultat	NOK mill	6,3
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	5,7
Driftsmargin	%	2,4

* Tall før elimineringer

Eiendom



Rasmussen Eiendom AS

Styrker sin posisjon gjennom vekst og strategiske investeringer

2024 har vært et år preget av betydelig utvikling for Rasmussen Eiendom. Gjennom målrettede investeringer og strategiske valg har selskapet styrket sin markedsposisjon og lagt et robust grunnlag for videre ekspansjon. Vi har fortsatt å videreutvikle både organisasjonen og eiendomsporteføljen, og opprettholder et tydelig fokus på nærhet og kvalitet overfor våre leietakere.

Eiendom har lenge vært et kjerneområde for Strømberg Gruppen, og Rasmussen Eiendom har i dag en portefølje på cirka 143 000 kvadratmeter fordelt på 28 bygg. Selskapet har befestet sin rolle som en av de største private aktørene innen næringseiendom på Vestlandet, og veksten de siste årene har vært markant. Med over 100 leietakere og en utleiegrad på nærmere 99 prosent, har vi etablert et solid driftsgrunnlag. Husleieinntektene ved utgangen av 2024 utgjorde rundt 182,5 millioner kroner, og vi ser ambisiøst mot en økning til 230 millioner kroner i 2025.

Porteføljens markedsverdi er nå estimert til 3,2 milliarder kroner. Dette skyldes blant annet oppkjøpet av Minde Allé 35, reforhandlede kontrakter og inngåelse av nye leieavtaler. Med dette står vi godt rustet for videre vekst og utvikling.

Stabilitet og strategiske investeringer

2024 har vært et år preget av høy aktivitet, betydelig vekst og nøye planlagte investeringer. Vi har utvidet eiendomsporteføljen ytterligere med kjøpet av Minde Allé 35 ved årsskiftet, samtidig som vi har hatt kontinuerlig fokus på modernisering og tilpasning av våre eksisterende bygg for både nåværende og nye leietakere. Flere av våre største leietakere har fornyet sine kontrakter med langsiktige avtaler, noe som gir oss stabilitet og forutsigbarhet langt inn i fremtiden.

Vi har gjennomført omfattende oppgraderinger av kontorlokaler, spesielt i Kanalveien 11 og Fjøsangerveien 68, med særlig fokus på bærekraft og gjenbruk. Det er også gjort betydelige forbedringer ved Statsminister Michelsens veg 38, samt løftet standarden på Minde Allé 35 etter overtakelse. Effektiv prosjektstyring og tett samarbeid med dyktige leverandører har vært avgjørende for å lykkes med disse bærekraftige ombyggingene, som både vi og våre leietakere kan være stolte av.

Fokus på bærekraft og ISO 14001-sertifisering

I løpet av 2024 arbeidet vi mot ISO 14001-sertifisering, som understreker vårt sterke miljøengasjement og bidrar til ytterligere profesjonalisering av bærekraftsarbeidet i virksomheten. Denne anerkjente, internasjonale standarden gir oss et solid rammeverk for å redusere miljøpåvirkningen og kontinuerlig forbedre våre miljøprestasjoner. Vårt arbeid med ISO 14001 styrker både vår egen og leietakernes miljøprofil, og vi har implementert rutiner for sortering, gjenbruk og kontroll av utslipp. Ved gjenbruk



av materialer fra ombygginger reduserer vi både kostnader for leietakere og miljøavtrykket knyttet til arbeidet.

Samarbeid og tett dialog med leietakerne

Nært og langvarig samarbeid med leietakerne er en av bærebjelkene i vår forretningsmodell. Selv om eiendomsporteføljen har vokst betydelig, prioriterer vi alltid en tett dialog – noe som bidrar til høy tilfredshet og lojalitet. Ved å lytte til leietakernes behov og tilbakemeldinger tilpasser vi løpende våre tjenester og fasiliteter for å imøtekomme deres ønsker best mulig. Vårt mål er å fortsette dette nære samarbeidet for å levere tjenester av høy kvalitet som dekker leietakernes behov.

Sterkere drift og robust vekst

Til tross for et utfordrende marked i 2024, har vi bevart en stabil og robust leietakermasse. Driftsresultatet økte med 5 millioner kroner sammenlignet med året før. Vår slanke og effektive administrasjon gir oss stor handlekraft, fleksibilitet og kostnadseffektiv drift, slik at vi raskt kan tilpasse oss endringer i markedet og gjøre fremtidsrettede investeringer. Den åpne dialogen med leietakerne har bidratt til å håndtere markedets usikkerhet på en forutsigbar og smidig måte. Samtidig fortsetter vi å styrke interne prosesser og heve kompetansen for å legge til rette for videre vekst.

Merkevareløft for økt synlighet

Som en sentral aktør innen næringseiendom har vi i 2024 igangsatt en omfattende oppgradering av merkevaren. Dette omfatter lansering av ny nettside og visuell profil i 2025, som tydeliggjør vår identitet og styrker vårt omdømme. Målet er å ytterligere styrke synligheten, bygge relasjoner med både eksisterende og potensielle leietakere, og løfte frem våre verdier som en ledende aktør på Vestlandet.

Veien videre

Rasmussen Eiendom står nå på et sterkt fundament, med en diversifisert portefølje og en tydelig, strategisk satsing på både investeringer og bærekraft. Vår brede eiendomsmasse gir oss en unik evne til å møte fremtidens utfordringer og muligheter på en effektiv måte. Med fokus på bærekraft, et sterkt samarbeid med leietakere og en kompetent administrasjon, er vi godt rustet for videre vekst. Vi ser fram til å fortsette vår reise, og til å levere lønnsomme, trygge og bærekraftige eiendomsløsninger for våre leietakere i årene som kommer.

NØKKELTALL		2024	2023
Sum driftsinntekter*	NOK mill	234,6	222,9
Driftsresultat	NOK mill	112,4	107,7
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	52,8	39,9
Utleiegrad	%	98,4	98,6

* Tall før elimineringer

Shipping



– Til tross for lavere rater har selskapets robuste kontraktportefølje og fleksible flåte bidratt til positiv drift også i et svakere marked.

Stabil drift og fortsatt styrket posisjon i Wilson ASA

Strømberg Gruppen er medeier i to selskaper innen shipping; Wilson ASA og Bio Feeder AS.

I løpet av 2024 har konsernet solgt selskapene Vaagebulk AS og Vaagebulk KS, som eide konsernets eneste skip “MS ICS Triton”.



WILSON ASA

Wilson ASA er et av Europas ledende rederier innen short-sea-bulk-segmentet. Selskapet opererte 135 skip per 31. desember 2024, hvorav 114 eiermessig kontrollerte. Strømberg Gruppen er Wilson ASAs nest største aksjonær med en eierandel på om lag 4,9 %. Wilson leverte tilfredsstillende resultater i 2024, til tross for fortsatt uforutsigbarhet i markedet som følge av krigen i Europa, høye energipriser og et stramt renteklima.

Hovedtall 2024

	2024	2023	Endring
Fraktet volum	12,9 mill. tonn	12,4 mill. tonn	+4 %
Brutto driftsinntekter	MEUR 396,2	MEUR 421,4	–6 %
Netto fraktinntekter	MEUR 225,9	MEUR 245,5	–8 %
Årsresultat	MEUR 13,8	MEUR 42,7	–68 %

Til tross for lavere rater har selskapets robuste kontraktportefølje og fleksible flåte bidratt til positiv drift også i et svakere marked.

Utbytte til Strømberg Gruppen

Wilson utbetalte i 2024 kontantutbytte til Strømberg Gruppen på om lag MNOK 7,7 i 2024, bokført som finansinntekt.

NØKKELTALL		2024	2023
Sum driftsinntekter*	NOK mill	2,6	6,8
Driftsresultat	NOK mill	(0,7)	4,2
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	(27,5)	4,5

* Investeringer etter egenkapitalmetoden



Bio Feeder AS

Betydelig resultatforbedring i Bio Feeder

Styrket posisjon i et krevende marked.



Etter reforhandling av tc-kontrakter i 2023 har Bio Feeder i 2024 oppnådd en betydelig forbedring i skipenes inntjening. Justerte kontraktsvilkår har gitt et mer bærekraftig driftsgrunnlag i et marked preget av vedvarende kostnadspress.

Særlig bemanningskostnader utgjør en stadig større andel av de totale operasjonelle utgiftene. Crewkostnader står nå for over 70 % av driftskostnadene, og økende etterspørsel etter kvalifiserte sjøfolk – spesielt norske – har bidratt til et markant lønnspress. Samtidig har kostnadene og tidsbruken knyttet til verftsopphold økt betydelig, hovedsakelig grunnet endringer i arbeidstidsordninger hos verft i Nord-Europa.

Et sentralt tiltak i 2024 var verftsoppholdet for MS Terneskjær ved et spesialisert verft i Riga. Skipet gjennomgikk en omfattende ombygging fra konvensjonell fremdrift til dieselelektrisk drift, som del av Bio Feeders langsiktige miljøstrategi. Målet har vært å redusere drivstofforbruk og tilpasse driften til strengere utslippskrav i nærskipsfarten. Ombyggingen, som var planlagt over tre måneder, ble utvidet til fem måneder grunnet sammensatte forhold – men har allerede gitt dokumenterte resultater med over 30 % reduksjon i dieselforbruk.

Til tross for økte kostnader og forlengede verftsopphold, styrer Bio Feeder mot et positivt årsresultat i underkant av 10 millioner kroner for 2024 – en betydelig forbedring fra 2023. Resultatet reflekterer selskapets evne til å tilpasse seg markedet og investere strategisk for fremtiden.

Sand



Stormo Invest AS

Sandtak med enormt potensial

Strømberg Gruppen har interesser i en sand- og grusforekomst i Lunde i Telemark. Med begrenset drift og uttak i 2024, ligger det et enormt potensial i sandtaket.



Stormo Invest er eneforvalter med evigvarende rett til masseuttak fra sandtaket, men skal i utgangspunktet ikke delta direkte i produksjon. Selskapet har ingen ansatte eller direkte aktivitet, men leier ut rettighetene.

Enormt potensial

Driften av sandtaket ble gjenopptatt i 2012, etter å ha ligget nede siden 1987. Sandtaket har en stor kapasitet og kan levere masser i ulike fraksjoner og kvaliteter. Det er laget nytt veinett og klargjort for uttak av fjell. Det er også avdekket og utvidet et område slik at man får tilgang til de fraksjonene som er egnet for mørtelproduksjon. Det ligger potensielt store verdier i sandtaket, og vi ønsker å øke aktiviteten ytterligere.

Ambisjonen er å finne samarbeidspartnere som kan ta driften et steg videre, og på sikt bygge en mørtelfabrikk. Det er laget tegninger, og Nome kommune har gitt nødvendig rammetillatelse. Nå gjenstår det bare å finne partnere som kan realisere prosjektet.

Store proporsjoner

Sandtaket på Stormo er Sør-Norges største ferdig-regulerte og godkjente område for masseuttak. Det inneholder 160 millioner tonn masser i en dybde på 50 meter og 300 millioner tonn ned til 90 meter. Hele området er på ca. 1 400 dekar. Massene har godkjente petrografiske analyser, som ligger langt under grenseverdien for bruk i bygg. Massene kan også CE-merkes, da de er radontestet og målt til å være langt under kravene som EU setter. Forekomsten ligger langs Telemarks kanalen vest for Lunde i Telemark.

Med den sentrale beliggenheten vil sandtaket kunne dekke størstedelen av Norges marked. I tillegg er det kun 50 km til nærmeste dypvannskai, hvilket åpner for det europeiske markedet.

Løsninger i fellesskap

Et overordnet mål for selskapet er å sikre uttak av sand og grus i store mengder i årene som kommer. Dette skal gjøres gjennom tilrettelegging for og etablering av betongrelaterte virksomheter nær råstoffkilden. Å finne løsninger sammen med aktører som ønsker å sikre langsiktig råstofftilgang, vil være en viktig del av Stormo Invest sin forvaltning av ressursene.

Finans



Advanced Asset Management AS

Rekordhøy avkastning



Advanced Asset Management gjennomfører konsernets likvide investeringer. Selskapet fortsatte den gode veksten fra 2023, og fikk i tillegg en rekordhøy avkastning på porteføljen i 2024. Dette har blitt drevet av en sterk vekst i globale aksjemarkeder, kombinert med en svakere krone. Det har også blitt foretatt betydelige nyinvesteringer i aksjefond gjennom året.

Grunnfilosofien i AAM er å investere i verdipapirer som er relativt konservative, likvide og har begrenset risiko. Vårt mål er å oppnå høyere positiv avkastning enn relevante sammenliknbare porteføljer. Porteføljen vår er hovedsakelig sammensatt av større poster i anerkjente fondsaktører, med en betydelig vekt på globale aksjefond.

Administrasjonens mandat gir fleksibilitet til å tilpasse porteføljen, både når det gjelder type verdipapir og geografisk eksponering. I 2024 har vi fortsatt å prioritere en stor del av investeringene våre i globale aksjefond.

AAM har også fungert som en intern “bank” i konsernet, ettersom vi har hatt betydelig vekst og stor aktivitet. Selskapet investerer konsernets “overskuddskapital” og blir årlig tilført ny egenkapital for å støtte videre vekst.

Vi ser frem til et spennende år fremover, der vi vil fortsette å optimalisere vår investeringsportefølje og levere god verdi til konsernet.

NØKKELTALL		2024	2023
Driftsresultat	NOK mill	(1,4)	(1,2)
Ordinært resultat før skatt	NOK mill	31,1	16,5
Avkastning på investeringer	%	24,4	17,6



SPONSOR

Bidrag til samfunnet rundt oss

Å være sponsor handler om å bidra til det samfunnet vi er en del av, og Strømberg Gruppen er stolt av de innholdsrike sponsoratene vi har vært en del av i 2024. Her er et lite innblikk i våre sponsorsamarbeid gjennom året.

Innovasjonscamp i Sveits

Høgskulen på Vestlandet (HVL) satser på innovasjon og tror på samarbeid. Derfor passer de som samarbeidspartner for Strømberg Gruppen. Gjennom HVL Skape - skolen sitt tilbud til studenter innen innovasjon og entreprenørskap - bygger de kultur for innovasjon i studentmassen sin.

Med støtte fra Strømberg Gruppen og Agenda Vestlandet sendte HVL Skape 20 studenter til innovasjonscampen IdeaSquare - the innovation space ved det legendariske forskningssenteret CERN i Sveits. Oppholdet i juni var i samarbeid med Norwegian Centre for CERN Research (NorCC).

Der ble studentene utfordret på radikal innovasjon og skulle løse komplekse problemstillinger gjennom samarbeid i grupper på tvers av disipliner. Et slikt opphold er en fantastisk mulighet for studentene og på sikt også nyttig for Vestlandet, siden omkring 80% av kandidatene uteksaminert fra HVL får jobb i Vestlandsregionen.

Katharina Kopp studerer Climate Change Management ved HVL, og var en av våre deltagere. Hun beskriver den ukeslange turen til CERN slik: "Ren entusiasme og glitrende hoder fulle av ideer. Sammen med studenter fra ulike campus ble vi kjent med CERN og innovasjonsarenaen IdeaSquare. Jeg hadde den fantastiske muligheten til å være en del av innovasjonsutfordringen IdeaSquare Planet Pilot.

Sammen jobbet vi med spørsmål som: Hva om menneskeheten ble tvunget til å starte på nytt på en helt annen planet? Hvordan kunne vi ta valg som setter bærekraft i fokus? Gjennom workshopene utviklet vi forslag og prototyper.

Det var en perfekt uke med positive opplevelser innen tverrfaglig samarbeid, lagarbeid og problemløsning. En stor takk til HVL Skape-teamet, IdeaSquare og vår sponsor Strømberg Gruppen."

Dette er en viktig del av vårt mål om å investere i verdier som varer.

Kvinnelig fartsdisiplin

Vi fortsetter sponsoratet for det kvinnelige alpin-landslaget, og også der har 2024 bydd på mye positivitet. Den 17. mars klinket Thea Louise Stjernesund til med en 3. plass i World Cup i storslalåm. Noen dager etter, den 23. mars, fikk Kajsa Vickhoff Lie en solid 3. plass i Saalbach i super-G.

Men som bergensere flest synes vi at det var ekstra stas da 19-åringen Madeleine Sylvester Davik fra Tertnes Alpin hadde sitt inntog i alpin-sirkuset i 2024. En ny bergenser i Attacking Vikings (kallenavn på ski-landslagene) i 2024/2025 sesongen! Vi er spente og gleder oss til fortsettelsen.

Engasjement som skaper verdi

Strømberg Gruppen er stolte av å være en langsiktig samarbeidspartner for Festsjellene i Bergen - en av Nordens fremste kulturfestivaler. Gjennom vårt engasjement ønsker vi å bidra til et levende kulturliv som beriker samfunnet og skaper arenaer for kunstnerisk opplevelse og fellesskap. Festsjellene representerer både tradisjon og fornyelse, og vi ser det som meningsfullt å støtte en institusjon som setter Bergen på det internasjonale kulturkartet.

Vårt kulturelle engasjement strekker seg også utover festivalen. Queen Sonja Print Award (QSPA) er en internasjonalt anerkjent pris innen grafisk kunst, etablert av H.M. Dronning Sonja. Prisen løfter frem samtidskunstnere fra hele verden og gir viktig anerkjennelse og støtte til deres arbeid. Å bidra til QSPA er en naturlig del av vår satsing på kunst og talentutvikling.

Disse samarbeidene representerer bare noen av de initiativene vi støttet i løpet av 2024 - en viktig del av vårt mål om å investere i verdier som varer, og styrke kunsten og kulturen i samfunnet vi er en del av.

This is The Strømberg Group

Strømberg Gruppen is one of the largest businesses in Bergen in terms of turnover.



The Group

Strømberg Gruppen was founded in 1998 and has seen considerable expansion since then. The Group is one of the biggest businesses in Bergen based on turnover.

The Group's core activities are dealership activities and workshop operations for Volvo and Renault trucks and buses, property development, manufacturing and sale of truck bodywork, road transport equipment and commodities. In addition, we deal with light rail buses, financial investments, sand, and shipping. The company's objective is to maintain its position as a leading Volvo and Renault truck and bus dealer.

The Group's turnover in 2024 was NOK 3.2 billion, and it achieved a profit after tax of NOK 113.5 million. The profit performance is affected by the Group's minority interests, such that the actual profit for the Group is NOK 109.7 million for 2024.

Core values

Strømberg Gruppen bases its operations on core values such as integrity, honesty, and reliability. We emphasize openness and trust in all interactions, both internally and externally. Our employees are our most valuable resource, and we systematically focus on competence development and motivation. Our quality policy is founded on a strong customer orientation, clear leadership, and a process-oriented approach. Health, environment, and safety are central to our operations, with a goal of continuous improvement. Sustainability is an integral part of our business strategy. The Strømberg document, "Norms, Values, and Policy," governs our operations, and these values are deeply embedded throughout the entire group.

Business areas

Strømberg Gruppen primarily operates in seven business areas. These include truck and bus dealership activities, production and sales of truck bodies, transport-related equipment and trading goods, commercial property development, sand extraction, shipping, and finance.

In 2024, the group acquired a 60% stake in the parts supplier Tobidan-Bremsomat AS, which has established the sale of spare parts and components for heavy vehicles as a distinct business area under its Norwegian subsidiary, Partnor AS.

Bodywork

Our bodywork business is represented by ARKA AS in OS south of Bergen, ARKA Rogaland AS, Rolands AS at Mjåvann outside Kristiansand, Transportindustri AS in Nordland, Nor Slep AS in Sandefjord and Carbomix AS, which holds office in Bergen.

These companies manufacture bodywork for trucks and distribution vehicles. They also import and sell cranes, concrete drum mixers for fitting to vehicles and other relevant equipment. They have acquired a high level of expertise and perform repairs and service on their products. They have an extensive service and repair network throughout Norway, and a 24-hour call-out breakdown service.

I 2023, the business had a total turnover before elimination of approx. NOK 494 million.

Dealer operations

Strømberg Gruppen is Norway's largest and the second largest dealer of Volvo and Renault in the Nordic region, operating sales and service through two primary companies:

- **Trucknor AS:** Trucknor AS owns a total of 12 Trucknor companies, which are strategically located along the coast from Stryn in the north to Arendal in the south. This network consists of 18 workshop facilities employing a total of 280 staff members. Collectively, the Trucknor companies generated a gross revenue of 1.775 billion NOK in 2024.
- **Nordic Last og Buss AS:** This company encompasses 16 workshop facilities from Saltfjellet to Nordkapp and Vadsø, achieving a revenue of 830 million NOK in 2024, with approximately 200 employees.

The number of service points is well developed throughout the dealership organization, and with skilled employees providing excellent service to customers, our goal is to continuously develop the business and further develop customer relations.

Partnor

The sale of spare parts for heavy vehicles represents a new business area through Partnor AS. Following the acquisition of Tobidan-Bremsomat, the company now operates in Norway, Denmark (where its headquarters



are located), Sweden, Finland, and Lithuania. Focus is placed on quality, service, and competitiveness in this expanding market.

Busnor

Busnor AS provides environmentally friendly and cost-effective high-capacity buses, specially designed for larger cities and routes with high passenger demand—particularly in segments where Volvo does not offer products.

Real estate

Rasmussen Eiendom AS is one of the leading commercial operators on the West Coast of Norway, managing approximately 143,000 square meters of rental space across 28 buildings and serving over 100 tenants. The portfolio includes both new and older properties, all maintained in excellent condition.

Shipping

Following the sale of VSM AS at the end of 2018, the Group’s exposure to shipping is linked to a strategic shareholding in the company Bio Feeder AS and shares in Wilson ASA. The Group also owned one ship through the subsidiary Vaagebulk III AS, which was sold in 2024.

Sand

Since 2011, the group has held a majority stake in Stormo Invest AS, which manages one of the largest regulated sand pits in the Nordics. The sand production segment is currently under further development.

Financial investments

Advanced Asset Management AS oversees the group’s liquid investments, maintaining a portfolio of securities with moderate risk. This portfolio is set to receive additional capital to enhance its significance within the group moving forward.





STRØMBERG
GRUPPEN

stromberg-gruppen.no

STRØMBERG GRUPPEN AS - KANALVEIEN 11, N-5068 BERGEN - +47 482 42 471 - POST@STROMBERG-GRUPPEN.NO